ÇERÇEVE

YIL: 27 SAYI: 91 NİSAN - MAYIS 2019 | 2 AYLIK İŞ DÜNYASI ve GÜNCEL EKONOMİ DERGİSİ | ISSN - 1303 - 7501 | musiad.org.tr

İLK YERLİ VE MİLLÎ
TEST FABRİKASI
TESTTÜRK AŞ

ÇERÇEVE
"DERGİLİK"TE



KİMSEDEN BEKLEME SEN-YAP
KOOPERATİF YATIRIM MODELİ

MÜSİAD'IN TİCARİ DİPLOMASİ FAALİYETLERİ





TÜRKİYE'NİN İLK

5 YILDIZLI KONGRE OTELİ

GRAND CEVAHİR HOTEL & KONGRE MERKEZİ

Sahip olduğu ilklerle sektörde farklılık yaratan, Türkiye'nin ilk 5 yıldızlı Kongre Oteli Grand Cevahir Hotel & Kongre Merkezi; Avrupa'nın en büyük otel kongre salonu ve 2500 m² kullanım alanı ile Avrupa'nın en büyük balo salonlarından birini bünyesinde bulundurmaktadır.

ÇERÇEVE

İçindekiler

Yıl: 27 Sayı: 91 - Nisan - Mayıs 2019

BU SAYI

28



TÜRKİYE İÇİN VAKİT ŞAHLANMA VAKTİ

"Yeni Ekonomik Plan" sonrası ülkemizin yeniden büyüme trendini yakalaması ortak gayemiz olmalıdır

32



İSTİHDAM PAKETİ 2,5 MİLYON KİŞİYİ HEDEF ALIYOR

İTO Başkanı Şekip Avdagiç, önerilen istihdam paketinin çok kapsamlı olduğunu ve mevcut istihdamı koruduğunu söyledi.

38



BREXİT SONRASI TÜRKİYE

Brexit sonrasında Türkiye için temel mesele Birleşik Krallık ile yapacağı ticaret

48



KİMSEDEN BEKLEME SEN-YAP KOOPERATİF YATIRIM MODELİ

MÜSİAD öncülüğünde faize karşı geliştirilen iktisadi çözümler, sadece Türkiye için değil dünya ekonomisi içinde umut vadediyor

58



YÜKSELEN DEĞER MÜSİAD

MÜSİAD olarak 2017-2019 yılları arası gerçekleştirdiğimiz projeler ve faaliyetler göz önüne alındığında gelişmeye, büyümeye ve Türkiye'ye prestij katmaya devam ediyoruz.

68



MÜSİAD'IN TİCARİ DİPLOMASİ FAALİYETLERİ

Uluslararası ilişkiler komisyonu, dış ilişkileri ilgilendiren konularda, diplomatik misyon şefleriyle ve resmi kuruluşlarla ilgili temasları sürdürerek çalışmalarını hız kesmeden sürdürüyor.

BLOK ZİNCİR TEKNOLOJİSİ

Blockchain teknolojisi ile gündeme gelen sistem, risklerin bertaraf edilmesi durumunda adil bir parasal sistemin oluşmasına katkı sağlayabilir

94

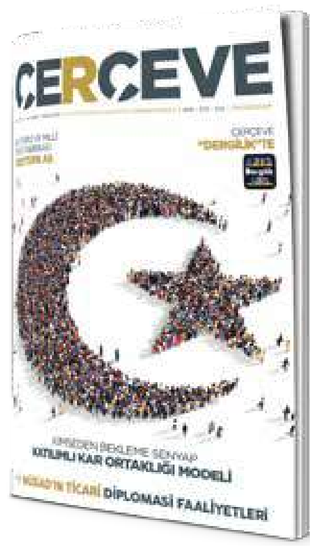


GENÇ MÜSİAD'DA BAYRAK DEĞİŞİMİ

Hedefimiz bu yapıyı bozmadan çatımız altına daha fazla iş insanı çekmek; hayata geçireceğimiz farklı projelerle genç ve nitelikli iş insanlarımızın sayısını artırmak

108





MÜSİAD

MÜSİAD Adına Sahibi Genel Başkan
Abdurrahman KAAN

Eğitim, Kültür ve Yayından Sorumlu Genel Başkan Yardımcısı
İsrafil KURALAY

Eğitim, Kültür ve Yayın Komisyon Başkanı
Yrd. Doç. Dr. Melike GÜNYÜZ

Genel Yayın Yönetmeni
Oğuz ÖZCAN

Yazı İşleri Sorumlusu
Muhammet Furkan GÜMÜŞ

Yayın Yönetim
Abdullah PARLAR, Muhammet Efe IŞIK, Neslihan ÖZDEMİR, Ömer BEKTAŞ

GENEL MERKEZ
Ataköy 7-8-9-10 Mah. Çobançesme E5 Yanyol Cad. No:4 Bakırköy, 34158 İstanbul
T: +90 (212) 395 33 45 **F:** +90 (212) 395 00 01

YAYIN KURULU
Yrd. Doç. Dr. Melike GÜNYÜZ
Bilal ARIOĞLU
Haluk İMAMOĞLU
Dr. Şefik MEMİŞ
Kemal ÇİFTÇİ
Mehmet KAR
Mustafa KARAGÜLLÜOĞLU
Muhammed Furkan GÜMÜŞ
Abdullah PARLAR
Ömer ARICI
Mustafa ÖZKAN

YAYIN YÖNETİM

cubemedya
YAYINCILIK

Yayın Editörü Çiğdem Öz
Sanat Yönetmeni Cüneyt Mert
İllüstrasyon Merve Aktaş
Reklam Satış Müdürü Mustafa Yalçınkaya
Reklam Satış Müdürü Çağlayan Şener
Reklam Satış Yöneticisi Şeyma Fidan
reklam@cubemedya.com

CubeMedya Yayıncılık Tanıtım Organizasyon Hizmetleri Tic. Ltd. Şti.
Koşuyolu Mah. Katip Salih Sok.
No: 48/1 Kadıköy / İSTANBUL
T: 0216 325 25 52 **F:** 0216 315 25 00

YAYIN TÜRÜ 2 Aylık, Yerel, Süreli Yayın

BASKI İhlas Gazetecilik A.Ş.
Merkez Mah. 29 Ekim Cad. No:11 A /41
Yenibosna Bahçelievler/İSTANBUL
Tel: (0212) 454 30 00 Sertifika No: 12227

“Meselemiz Türkiye Olsun.”



Abdurrahman Kaan

MÜSİAD Genel Başkanı

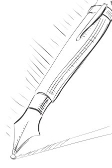
Merhaba,

Geçtiğimiz ay sonunda ülkemizde yapılan 31 Mart yerel seçimlerinin milletimize ve devletimize hayırlı olmasını temenni ediyorum. Tüm büyükşehir, şehir ve ilçe belediye başkanlarımızı ve kurulan il-ilçe meclis üyelerimizi ve mahalle muhtarlarımızı tebrik ediyorum.

Ülkemiz dünyanın birçok demokratik ülkesinde görülemeyen bir katılım oranı ile seçimlerini yapmış ve yerel yönetimlerini belirlemiştir. Önümüzdeki 4.5 yıl seçimsiz dönemde istikrarlı bir şekilde kamusal dönüşümlerin tamamlanması, “Yeni Ekonomik Plan” sonrası ortaya konacak ekonomik reformların netleşmesi, üretim-yatırım-ihracat hattında yeniden biçimlenen ekonomik modellerin uygulamaya konması, istihdamın desteklenerek sosyal refah ortamının iyileştirilmesi ve ülkemizin yeniden büyüme trendini yakalaması ortak gayemiz olmalıdır.

Uluslararası rekabet ortamında bizler, Türkiye’nin güvenli yatırım ortamının kalıcı hâle gelmesi adına uzun vadeli ve çok yönlü yapısal reformların hayata geçmesi için iş dünyasının en yaygın örgütü olarak elimizden geleni yapmaya hazırız. Bu amaç doğrultusunda “Meselemiz Türkiye Olsun” diye çıktığımız bu yolda meselesi Türkiye olan herkese ortak çağrıda bulunuyoruz. Hep birlikte ülkemiz için çalışalım. Değişen dengeler içerisinde önceden belirlenen kuralları uygulayan taraf değil, oyun kuran ve kuralları bizzat belirleyen taraf olacak Türkiye için vakit, geçmiş tecrübelerden olumlu dersler çıkarmak, bilginin ışığında ciddiyetle çalışmak ve üretmek vaktidir.

Selam ve muhabbetle…



Yerli ve Millî Üretime Katkı Sağlayacağız

Değerli Okurlarımız,

Yaz aylarına doğru adım adım gittiğimiz bugünlerde, 91. sayımız ile tekrar sizlerleyiz. Bu yılı ortaklık yılı ilan etmiştik. Türkiye'de helal pazarların konumunu, helal pazarların ülkemizdeki payını dosya konusu kapsamında, sayısal veriler ile harmanlayarak siz sevgili okurlarımız için araştırdık ve derledik. Helal pazarları siz saygı değer okurlarımız için kaleme alan Yakup Kocaman'a teşekkürlerimi sunuyorum.

Bu sayıda da Üreten Türkiye'de ortaklık ve yatırım fırsatları kapsamında; Katılımlı Kâr Ortaklığı Modeli: SENYAP Kooperatifi çatısı altında yerli ve millî üretime katkı sağlayacak çalışmaları değerlendirdiğimiz bir kapak konusu çalıştık.

Çalışmayı, söz konusu sektörlerin hem dünyadaki ve Türkiye'deki konumunu göz önünde bulundurarak hazırladık. Yerli ve millî üretim sektörünü masaya yatırmışken yüzde 100 yerli ve millî sermaye ile kurulan test fabrikası TESTTÜRK AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Celal Ayvaz'dan hizmetlerini dinledik. Aynı zamanda Celal Ayvaz yerli ve millî üretimin ülkeye kazandıracağı avantajlar ile ilgili değerlendirmede bulundu.

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği olarak bu yıl Türkiye Maarif Vakfı ile iş birliği protokolü imzaladık. Bu protokolle, eğitim alanında Türkiye'nin dünyaya açılan bir kapı olduğunu gerçekleştirilecek çalışmalarla göstermiş olacağız. Ayrıca Afyonkarahisar'da 101. Genel İdare Kurulumuzu gerçekleştirdik. Toplantıda, ilaç kullanımının artmasıyla birlikte Türkiye'nin yerli ilaç üretiminde tepe noktayı hedeflemesi gerektiği konuşuldu. Bosna Hersek'e ziyaret gerçekleştirdik ve birçok temasta bulunduk. Yeni Zelanda'da gerçekleştirilen terör saldırıları sonrasında, Avustralya Şube Başkanımız ülkeye giderek hastanede tedavi altına alınan Müslümanları ziyaret etti. Kayseri Şubesi ev sahipliğinde "Savunma ve Havacılık Sektöründe Kayseri Sanayisinin Gelecekteki Yeri" programı düzenlendi. Millî Savunma Bakanı Hulusi Akar'ın katıldığı programda savunma sanayisinde yerli ve millî üretimin önemi konuşuldu. Çerçeve'yi yayına hazırladığımız sırada 31 Mart 2019 Yerel Seçimleri gündemdeydi.

Yerel seçim sonuçlarının ülkemize ve milletimize hayırlı olmasını temenni ediyoruz.

Oğuz ÖZCAN
Genel Sekreter



"Çifte Vergi" Uygulaması Sona Erdi, İhracatçının Yüzü Güldü

Irak Bakanlar Kurulunun 21 Kasım 2018'de aldığı kararla tek vergi uygulamasına geçiş yapılması Irak'taki ihracatçıları sevindirdi

Irak Bakanlar Kurulunun 21 Kasım 2018'de aldığı kararla IKYB dâhil tüm sınır kapılarında tek vergi uygulamasına geçildi. Yeni uygulama ile ihracatçının vergi yükü yüzde 30 azalacak. Türk mallarından ikinci kez vergi alınmasının Irak ile olan ticareti olumsuz etkilediğini dile getiren Türkiye-Irak Sanayicileri ve İşadamları Derneği Başkanı Nevaf Kılıç, "Bu uygulamanın kaldırılması Irak'a ihracatımızı yüzde 30 yükseltecek. Irak'a geçen yıl yaklaşık 9 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdik. Bu yıl ihracatımızın 12 milyar dolara ulaşacağını düşünüyorum." ifadesini kullandı.

Mardin OSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Nasır Duyan, "Çifte vergilendirme döneminde buğdayda ton başına toplam 47 dolar vergi alıyorlardı, yeni uygulama ile ton başına 25 dolar vergi ödenecek. Bulgurda ton başına 60 dolar ödenen vergi ise artık 32 dolara indi." dedi. Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği Şırnak Şube Başkanı Yusuf Bilin, çifte vergilendirmenin haksız rekabete yol açtığını belirterek, uygulamanın kaldırılması için Bakanlığın yanı sıra Türkiye'deki iş çevrelerinin de Irak'ta temaslarda bulunduğunu söyledi.

Lila Kozmetik Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Cansız ise, "Rakip ülkelerin ürününden tek, Türk ürünlerinden ise çift vergi alınması işimizi zorlaştırıyordu. Pazarı kaybetmemek için bulduğumuz tüm yolları denedik. Mersin Limanı'ndan gemiyle 40 günde ulaşan mallarımız artık 48 saatte ulaşacak. Diyarbakır OSB'deki firmaların yüzde 80'i Irak'a ihracat yapıyor. Uzun süredir beklediğimiz bu karardan çok memnun olduk." şeklinde konuştu.

Fuarcılık Sektör İncelemesi Raporu Açıklandı

Rekabet Kurulu, fuarcılık sektöründeki rekabet sorunlarının tespit edilmesi ve çözüm önerileri geliştirilmesi amacıyla 2005-2017 yıllarında düzenlenen 5 bin 276 fuara ilişkin bilgileri analiz ederek "Fuarcılık Sektör İncelemesi Raporu" hazırladı. Rapor kapsamında, sektörde faaliyet gösteren teşebbüslerin kararlarının ve davranışlarının belirlenmesinde, ülkenin fuarcılık politikasının oluşturulmasında rekabetçi bir bakış açısının sağlanmasına yönelik önerilere de yer verildi. Rapora göre, 2017 itibarıyla dünyada 200 bin metrekarenin üzerinde fuar alanına sahip 28 ülke bulunuyor. Türkiye ise 600 bin metrekare fuar alanıyla dünya pazarında yüzde 1,7 paya sahip bulunuyor.

Türkiye'nin, Küresel Fuar Endüstrisi Birliği verileri çerçevesinde 2017 itibarıyla fuar alan büyüklüğü bakımından yüzde 3,8 payla kıtada 8'inci, fuar sayısı bakımından ise yıllık yaklaşık 400 fuarla ikinci sırada yer alması dikkati çekiyor. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği verilerine göre, Türkiye'de 20 ilde kapalı alan büyüklüğü 5 bin metrekarenin üzerinde toplam 33 fuar merkezi bulunuyor.

Türkiye'deki fuar merkezlerinin yüzde 38'i İstanbul'da yer alıyor. Fuarların konularına göre dağılımına bakıldığında, 467 fuarla "tarım, seracılık, hayvancılık ve teknolojileri" ilk sırada gelirken, bu sıralamayı 363 fuarla "ısıtma, soğutma, havalandırma, doğal gaz ve sistemleri", 349 fuarla "eğitim, eğitim ekipmanları ve teknolojileri" takip ediyor.



Arap Ülkelerine İhracatımızı Arttırmak İstiyoruz

MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, MÜSİAD ile Türk Arap Medya Derneği iş birliğiyle düzenlenen "Arap Gazetecilerle Kahvaltı Programı" etkinliğinde Arap gazetecilerle bir araya geldi. Programda konuşmasına derneğin faaliyetlerinden ve genişletilmiş teşkilat ağından bahsederek başlayan Kaan, Türkiye'de 11 bin üyesi ve 60 bine yakın işletmesi ile yaklaşık 2 milyon kişiye istihdam sağlayan bir yapı olduklarını söyledi.

Türkiye'nin savunma sanayisi, makine, gayrimenkul, gıda, tekstil, demir-çelik, bilişim ve yazılım altyapısı gibi birçok alanda dünya ile yarışır hale geldiğini belirten Kaan, "Bu alanlardaki kabiliyetlerimizi Arap ülkelerine yaygınlaştırmak istiyoruz." dedi. Kaan, Türkiye ile Arap ülkeleri arasındaki ticaretin istenilen noktalarda olmadığına değinerek, şu değerlendirmelerde bulundu: "Müslüman ülkelerin kendi ülkelerindeki yaptıkları ticaret hacmi dünya ticaretinde yaptıkları ticaretin sadece yüzde 10'u. Yani yüzde 90'ını Müslüman olmayan ülkelerle yapıyoruz.

Bugün Türkiye, gerçekten savunma sanayisi, makine, gayrimenkul, gıda, tekstil, demir-çelik, bilişim ve yazılım altyapısı gibi birçok alanda dünya ile yarışır hale gelmiştir. Bu alanlardaki kabiliyetlerimizi Arap ülkelerine yaygınlaştırmak istiyoruz."







Bölgesel İstişare Toplantısı Gerçekleşti

Bölgesel İstişare Toplantısı'nda konuşan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, iç ve dış ticaret gümrüklerinde dijitalleşmeye önem verdiklerini söyledi

Kocaeli Başiskele'de düzenlenen Bölgesel İstişare Toplantısı'nda konuşan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, yüksek gelirli ülkeler düzeyine yükselmek için daha fazla katma değerli ürün ihraç etmeleri gerektiğini söyledi. Bakan Pekcan, iç ve dış ticaret gümrüklerinde dijitalleşmeye önem verdiklerini dile getirerek, ülkemizde yüzde 3-4 oranında olan teknoloji ürün ihracatını yukarılara çekebilmeyi amaçladıklarını vurguladı. Bakanlık olarak bu kapsamda yaptıkları çalışmaları aktaran Bakan Pekcan, mevcut olmadıkları pazar ve ülkelerde daha fazla yer alabilmek için yeni yol haritaları çıkardıklarını bildirdi. Pekcan, dijitalleşme ve gümrük kapılarıyla ilgili çalışmalar yaptıklarını dile getirerek, Gümrüklerden teminat mektuplarınızın iadesi konusunda zorluk çekiyordunuz. Online teminat mektubunu, hazine ve maliye ile ortak çalışarak sisteme alabildik. Bundan böyle gümrüklerde teminat mektubunuz iade edildiği anda o bankanın sisteminden de düşecek ve siz, 3 gün için ilave 3 aylık daha komisyon ödemek zorunda kalmayacaksınız."

Bakan Pekcan: "Biz dış ticaret olarak üçüncü çeyrekte Türkiye'nin büyümesine 6,73 katkı sağladık. Dördüncü çeyrekte, dün açıklanan rakamlara göre de Türkiye'nin büyümesine dış ticaretin katkısı 9,7'dir. Bu çok önemli." diyen Pekcan, 2019'un ilk 2 ayında ihracatın ithâlâtı karşılama oranının yüzde 87'yi aştığını aktararak, "Yani biz ocak-şubat ayında Türkiye'nin dış finansman ihtiyacını 2018'in aynı dönemine mukayese ettiğimizde 10,8 milyar aşağı çektik. Bir taraftan ihracatımızı arttırmaya devam ederken, diğer taraftan da ithâlâtımızın azaltılması yönünde çok ciddi çalışma yapıyoruz." açıklamasında bulundu.

7. İKAM Ödülleri sahiplerini buldu

İslam İktisadi Araştırma Derneği, Türkiye İktisadi Girişim ve İş Ahlakı Derneği, İlmi Etüdler Derneği iş birliğiyle düzenlenen 7. İslam İktisadi Atölyesi başladı. Marmara Üniversitesi İlahiyat Fakültesi'nde gerçekleştirilen atölyenin açılış programında konuşan İLKE Derneği Mütevelli Heyeti Başkanı Prof. Dr. Nihat Erdoğmuş, dernek olarak İslami ve insani değerleri yaşamak ve yaşatmak için yola çıktıklarını ifade etti. İKAM ve İLKE Derneği Yürütme Kurulu Başkanı Doç. Dr. Lütfü Sunar'da birçok vakfın ve sivil toplum kuruluşunun son dönemde İslam iktisadı konusuna yöneldiklerini söyledi.

7. İslam İktisadı Atölyesi kapsamında İKAM tarafından verilen 2019 İslam İktisadı Ödülleri de sahiplerini buldu. İslam İktisadı Araştırma Ödülü, alanında hazırladığı telif, tercüme ve edisyon eserleri ile İslam İktisadına önemli katkılar yaptığı için Prof. Dr. Sabri Orman'a verildi. İslam İktisadı Uygulama Ödülü ise MÜSİAD Karz-ı Hasen Sandığına verildi. Ödül, MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan'a takdim edildi. İslam İktisadına Katkı Ödülünü ise Prof. Dr. Ahmet Tabakoğlu İLKE Mütevelli Heyeti Başkanı Nihat Erdoğmuş'tan aldı. Tabakoğlu'nun ödülü gerek danışmanlık faaliyetleri ve gerekse ilmi çalışmaları nedeniyle aldığı belirtildi.



Anaç Koyun Keçi Destek Ödemeleri Başlıyor

Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, 2018 yılı anaç koyun keçi desteklerinin yetiştiricilere, T.C. kimlik numaralarının son hanelerine göre bugünden itibaren ödenmeye başlanacağını belirterek, "187 bin yetiştiricimizin 21,5 milyon baş anaç koyun keçisine 538 milyon lira destek ödenecek." ifadesini kullandı. Kimlik numarasının son hanesi 8 olan yetiştiricilere bugün saat 18.00'den sonra ödeme yapılacağına işaret eden Pakdemirli, "Kimlik numarasının son hanesi 4 ve 6 olan yetiştiricilerimize ödemeleri 22 Mart'ta, kimlik numarasının son hanesi 0 ve 2 olan yetiştiricilerimize ise 29 Mart'ta ödeme yapıldı." bilgisini paylaştı. Pakdemirli, 2018 yılı anaç koyun keçi desteklemeleri çerçevesinde, 187 bin yetiştiricinin 21,5 milyon baş anaç koyun keçisine 538 milyon lira destek ödeneceğini kaydetti.



Türkiye Enerji Ticaret Merkezi Olma Yolunda Hızla İlerliyor

Merinos Atatürk Kongre ve Kültür Merkezinde enerji sektörü ve iş dünyası temsilcileriyle bir araya gelen Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Türkiye'nin bölgede enerjinin ticaret merkezi olma yolunda hızla ilerlediğini ve piyasa işletmeciliği açısından önemli aşama kaydettiklerini söyledi. Türkiye'nin son yıllarda çok fazla yatırım ve özel girişim teşebbüsünde bulunduğuna dikkat çeken Dönmez konuşmasını şöyle sürdürdü: "Kamu, 2003'ten bu tarafa zorunlu olmadıkça eskiden başlamış yatırımlar hariç yeni bir arz tarafında yatırım yapmıyor. Bugüne kadar 32 bin megavattan 90 bin megavata kadar olan yatırımların büyük kısmını özel sektör yaptı. Onların içinde yerli sermaye gruplarımız var, yabancı sermaye gruplarımız var. Bu piyasaya, ülkeye güvenerek bu yatırımları yaptılar, ne kadar teşekkür etsek azdır. Tabii sadece elektrik üretim tarafında yatırımla olmuyor, elektriği ürettiniz ama müşteriye, piyasaya taşıyamıyorsanız bunun bir anlamı yok."
Doğal gaz konusuna da değinen Dönmez, Türkiye'nin 2000'li yılların başında 100 bin abonesi bulunan doğal gaz kullanıcısının 1 milyon kişiye ulaştığını söyledi. Türkiye'nin her ilinin tamamına doğal gaz ulaşımının sağlandığını kaydeden Dönmez, "2000'li yılların başında sadece 50 ilçemiz büyükşehirlerde doğal gaz kullanırken, bugün 500 yerleşim birimimiz doğal gaz kullanıyor. Neredeyse 50 milyon vatandaşımız doğal gaz kullanır hâle geldi." dedi.





Karz-ı Hasen Çalıştayı Düzenledi

MÜSİAD ve İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi iş birliğiyle Karz-ı Hasen Çalıştayı düzenledi.

MÜSİAD ile İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi'nin ortaklaşa düzenlediği Karz-ı Hasen Çalıştayı, üniversite bünyesindeki Uluslararası İslam ve Ekonomisi ve Finansı Araştırma ve Uygulama Merkezi'nde gerçekleştirildi. Çalıştayda uzmanlar, Karz-ı Hasen 'in katılım bankacılığına rakip olmadığını, asıl rekabetin konvensiyonel bankacılık ile olduğunu belirterek, zekât ile borcun birbirine karıştırılmaması hususunda uyarıda bulundu.

Programda söz alan MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, mali imkanlara erişmek ya da belirli bir mali güçte ilerlemenin gerçekleştirilecek çaba ile paralel bir şekilde ilerlediğini belirterek, bu zorluğun en önemli nedeninin, finans kaynağı bankaların, iş dünyasını maruz bıraktığı faiz sistemi olduğunu söyledi. Kaan, gösterdikleri çaba sonucu birikim yapan ve bu birikimi büyük bir yatırıma dönüştürmek isteyen iş insanlarının önündeki en büyük engelin faiz olduğunu vurguladı. Çalıştayda konuşan İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mehmet Bulut ise, "Faizsiz finansın özü, faizsiz borç vermektir. Enflasyonun olmadığı bir ortamda, mükemmel işleyen bir sistem. Bu sistem kapitalizme meydan okuyacak bir sistemdir" dedi.

İstanbul Sabahattin Zaim Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Yusuf Dinç ise kâr amaçlı olmayan mikrofinans önerisinde Karz-ı Hasen 'in ön plana çıktığını ifade etti. Dr. Mustafa Çakır da İslami finans araçlarının ekonomiye katkı sağlayacağının ve üretimi artıracağının altını çizdi.

ASELSAN'dan 64 ülkeye ihracat



Manisa Celal Bayar Üniversitesi Prof. Ümit Doğay Arınç Kültür Merkezinde "Millî ve Yerli Bir idealden gerçeğe ASELSAN" konulu konferansta konuşan ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Görgün, "Şirketimiz geçen yıl 1 milyar 872 milyon dolar ciro yaptı. 64 ülkeye ihracat yaptık." dedi. Gelişen teknolojiyle gündeme gelen "elektronik harp" konusunun önemini vurgulayan Görgün, "Elektronik harp, aslında sürekli güncellenmesi gereken bir şey. Siz bir şey geliştiriyorsunuz savaş içerisinde olduğunuz karşı güçler hemen kendini yeniliyor ve güncelliyor. Birinci olarak hedef olmamanız gerekiyor. Haberleşme, elektronik ve silah sistemleriniz başka ülkelerin elektronik harp sistemleri tarafından karıştırılıp işlevsiz hâle getirilmemeli. Bunlara karşı bir önlem almanız gerekiyor." diye konuştu.

"Düşünün, Üretin, Tasarlayın, Geliştirin"

Haluk Görgün, "Sizin fikirleriniz çok önemli. Ben her zaman öğrenci arkadaşlarıma şunu söylüyorum. Sizin belki bir dakikanız, belki bir saatiniz bizim için 500-1000, belki de 10 bin dolar olacak. Ben sizlerin dakikası, saati 1,5, veya 10 dolar gibi işlerle uğraşmanızı istemiyorum. Düşünün, üretin, tasarlayın, geliştirin.

Türkiye, Defne İhracatında Lider Ülke

Bitkisel Üretim Genel Müdürlüğü tarafından yürütülen "Tıbbi ve Aromatik Bitkiler" projesi kapsamında dikilen defne fidanlarında ilk yaprak hasadı gerçekleşti. Hasat edilen ürünler ihracatçı bir firma tarafından yerinde satın alındı. Muğla Tarım ve Orman Müdürü Şakir Fırat, defnenin, ormandan kontrolsüz olarak hasadının önlenmesi ve kalitesinin düşürülmemesi amacıyla çalışma yapıldığını belirterek, "Defne, Türkiye'nin en önemli ihraç ürünü. Türkiye'de 2018 yılı verilerine göre 14 bin ton defne ihracatından 40 milyon dolar gelir elde edildi. Bunun bin tonu Muğla'dan karşılandı. Türkiye defne ihracatında lider ülke. Hedefimiz önümüzdeki beş yılda bu rakamı en az üç katına çıkarmak." dedi.



Sıfır Atıklı Çevreci Ürün: Defne Yaprağı

Almanya ve Fransa'ya defne yaprağı ve yağı ihraç eden Özer Bal şöyle konuştu: "Defne bize geldikten sonra tesislerimizdeki kurutma fırınlarında kurutuyoruz. Kuruttuktan sonra boyutlarına göre ayrıştırıyoruz. Defnenin hiçbir şeyi zayi olmuyor. Odunları bile kullanılıyor. Sıfır atıklı çevreci bir ürün. Biz bu ürünü işleyip kutulu hâle getirdikten sonra 10 avroya satıyoruz."

Türkiye'nin Enerjisine Değer Katan Kadınlar Ödüllendirildi

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı tarafından bu yıl 2.'si düzenlenen "Türkiye'ye Enerji Veren Kadınlar" ödülleri Cemal Reşit Rey Konser Salonunda düzenlenen törenle sahiplerini buldu. Törene katılan Emine Erdoğan, "Kadın ruhu, baştan aşağı enerji, fikriyatı ise tabii kaynaktır." dedi. Kadınların hangi sektörde çalışıyor olursa olsun, kendi kimliklerini muhafaza ederek var olmalarının gerekliliğini vurgulayan Erdoğan, "Kadınların çalışma hayatında maskülenleşerek değil, kendi özgün yaratılışlarını muhafaza ederek bulunmaları gerektiğine inanıyorum." ifadesini kullandı. Törende "akademi" alanındaki ödül Prof. Dr. Şule Ertan Ela'ya, "profesyonel" alanındaki ödül Kayserigaz Birim Yöneticisi Işıl Akkoç'a, "iş dünyası" alanındaki ödül Shell'den Dr. Selda Günsel'e, "geleceğe ilham veren kadın" kategorisindeki ödül Millî yüzücü Sümeyye Boyacı'ya, "girişimcilik" alanındaki ödül Burcu Aydemir'e, "enerjide örnek şirket" kategorisindeki ödül EnerjiSA Satış Perakende AŞ'den Üst Yöneticisi Ziya Erdem'e verildi. Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu Strateji Geliştirme Dairesi Başkanı Gülefşan Demirbaş'a "jüri özel ödülünü" Emine Erdoğan takdim etti.





Doğru Adımla Gelişmiş Endüstri: Otomotiv

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank 45'inci Olağan Genel Kurulunda "yenilikçi özel sektör kilit önem taşıyor" dedi

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Otomobil Sanayicileri Derneğinin İstanbul'da yapılan 45'inci Olağan Genel Kurulunda yaptığı konuşmada, Türkiye'nin 16 senede üretimde düşük teknoloji düzeyinden orta ve üzeri teknolojiye doğru başarılı bir geçiş yaptığını, sadece ürettiği mal çeşidini değil, aynı zamanda bu ürünlerin teknoloji yoğunluğunu da artırmayı başardığını belirten Bakan Varank, "Artık hedefimiz yüksek teknolojiye geçişi doğru bir metotla sağlamak. Bunun için kamunun koyduğu vizyonu başarıyla yürütecek, dinamik, yenilikçi ve rekabetçi bir özel sektör kilit önem taşıyor." dedi. Geçtiğimiz yıl otomotiv ana ve yan sanayi ihracatının yüzde 11 artarak 32,2 milyar dolarla Cumhuriyet tarihi rekorunu kırdığını belirten Varank, "Ayrıca, geçen sene verdiğiniz 13 milyar dolarlık dış ticaret fazlasıyla, cari açığın azalmasına da katkıda bulundunuz." ifadelerine yer verdi. Otomotiv yatırımları kapsamında 5 senede 715 yatırım teşvik belgesiyle, 28 milyar lira tutarında toplam yatırımı desteklediklerini ve 28 bin kişilik yeni istihdama katkı sağladıklarını ifade eden Varank, toplantıda ayrıca bakanlık bünyesinde sektöre yönelik sürdürülen bazı çalışmalara da şu sözlerle değindi: "Motorlu Araçlar Teknik Komitesi" (MARTEK) üzerinden sektörle sürekli iletişim hâlinde olduklarını dile getiren Varank, "Bu bağlamda Otonom Araçlar Alt Komitesini yeni kurduk. Yine sektör temsilcileri ve ilgili kamu/kurum kuruluşlarıyla 6 aylık dönemlerle bir araya geliyor, gelişmeleri birlikte izliyor ve değerlendiriyoruz." Başarılı bir dünya devi çıkarmak istediklerini vurgulayan Bakan Varank, "Bizim ve sizlerin sektör olarak bu gelişime ayak uydurmamız gerekiyor. Otomotivde atacağımız doğru adımlarla, gelecekte çok daha büyük bir endüstri haline gelebileceğimize inanıyorum." dedi.



Türkiye'nin Bankası Emlak Bank Faaliyete Geçti



Emlak ve Eytam Bankası, Türkiye Emlak Katılım Bankası Unvanı ile tekrar hizmet vermeye başladı



1926'da Mustafa Kemal Atatürk tarafından kurulan Emlak ve Eytam Bankası, Türkiye Emlak Katılım Bankası unvanı ile yeniden faaliyete geçti. EmlakBank yapı malzemeleri üreticileri, kullanıcıları ve nihai gayrimenkul alıcılarından oluşan inşaat sektörünü en iyi noktaya taşıyacak, yerel endüstriyel üretimi geliştirecek finansal çözümleri sunan bir banka olmayı ve sürdürülebilir gayrimenkul finansman modellerini Türkiye'de yaygınlaştırmayı amaçlıyor. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın ilk 100 günlük Eylem Planı çerçevesinde tekrar yapılandırılan ve katılım bankası olması kararı alınan EmlakBank, 21 Mart 2019 tarihinde Merkez Şubesi ile hizmet vermeye başladı. Bankanın kuruluşu, yeni görevi ve hedefleri hakkında bilgi veren Emlak Bank Genel Müdürü Deniz Aksu, "4 ay gibi kısa bir sürede çalışma arkadaşlarımızla, günde 16 saat çalışarak bankamızı yeniden faaliyete hazır hâle getirdik. Bugün, alanında donanımlı, çalışkan ve gayretli ekibimizle işimizin başındayız. Uzun vadede vatanımızın ve milletimizin faydasına olacak işlere odaklanacağız. Yapı malzemeleri üretici ve kullanıcıları ile yerel endüstriyel üretimin sürdürülebilir finansmana erişimi, üzerinde çalışacağımız önemli konulardan biri olacak. İkinci konumuz ise mevcut emlak stoklarının doğru fiyatlanması için varlığa dayalı finansman modellerinin geliştirilmesi ve bu modellerin ihtiyaca uygun çözümlerle yapılandırılmasıdır. Diğer bir konumuz ise, kentsel dönüşümün tüm türlerinin fonlanması olacaktır. Birlik olmalıyız, beraber olmalıyız ve ülkemizin gücüne güvenmeliyiz." açıklamalarında bulundu.





TÜRKİYE İÇİN VAKİT
Şahlanma Vakti

"Yeni Ekonomik Plan" sonrası ülkemizin yeniden büyüme trendini yakalaması ortak gayemiz olmalıdır

Müstakil Sanayici ve İş adamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, 31 Mart 2019 Yerel Seçimlerin ardından açıklamada bulundu. Yerel Seçim sonuçlarının ülkemiz ve milletimiz için hayırlar getirmesini dileyen Kaan, "Tüm belediye başkanlarına belediyeciliğin, halkın hizmetlere erişimi bakımından hayati öneminin idraki ile başarılı bir görev süresi temenni ederiz. Demokratik iradenin yüzde 83'lere varan bir katılım oranıyla gerçekleştiği bu seçimde de halkımız, demokrasiye duyduğu inancı ve sadakati büyük bir olgunlukla sergilemiştir." dedi.

"Meselemiz Türkiye Olsun"

31 Mart Yerel Seçimleri'nin ardından ekonomik istikrara ve kalkınmaya dikkat çeken Abdurrah-



man Kaan, "4,5 yıllık seçimsiz bir yönetim sürecinde kamusal dönüşümlerin tamamlanması, "Yeni Ekonomik Plan" sonrası ortaya konacak ekonomik reformların netleşmesi, üretim-yatırım-ihracat hattında yeniden biçimlenen ekonomik modellerin uygulamaya konması, istihdamın desteklenerek sosyal refah ortamının iyileştirilmesi ve ülkemizin yeniden büyüme trendini yakalaması ortak gayemiz olmalıdır." diye konuştu.

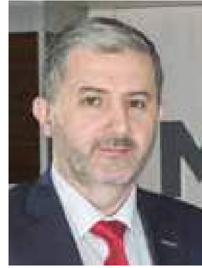
Uluslararası rekabet alanında Türkiye'yi güvenilir bir yatırım ortamı ve ticaret partneri konumuna taşımak istediklerini dile getiren Kaan, "Uluslararası rekabet alanında ülkemizi güvenilir bir yatırım ortamı ve ticaret partneri haline getirecek kalıcı, uzun vadeli ve çok yönlü yapısal değişimlerin bir an evvel hayata geçirilmesi adına, iş ve sermaye dünyasının en yaygın örgütü olarak elimizden gelen her desteği sağlamaya hazır olduğumuzu belirtiriz. "Meselemiz Türkiye Olsun" diye çıktığımız yolda "Meselesi Türkiye" olan herkesin ortak çağrısının hevesle ve coşkuyla bu ülkeye hizmet etmek olması gerektiğinin altını bir kez daha çizeriz." açıklamalarında bulundu.

Vakit Çalışmak ve Üretmek Vaktidir

31 Mart 2019 Yerel Seçimlerin ardından dengelerin değişebileceğine, değişen uluslararası ekonomi ve politik yapı içerisinde Türkiye'nin kuralları belirleyen taraf olacağına dikkat çeken Abdurrahman Kaan, "Değişen uluslararası ekonomi-politik konjonktür içinde yeniden yazılan kuralların, kabullenen ve uygulayan tarafı değil; oyun kuran ve kuralları bizzat belirleyen tarafı olacak Türkiye için vakit, geçmiş tecrübelerden olumlu dersler çıkarmak, bilginin ışığında ciddiyetle çalışmak ve üretmek vaktidir.

Cumhur ittifakına güvenini esirgemeyen halkımızla birlikte MÜSİAD olarak Sayın Cumhurbaşkanımızın ve çizdiği istikametin tam destekçisi olduğumuzu bir kez daha beyan ederiz. Seçim sonuçları öncelikle ülkemize daha sonra hepimize hayırlı ve uğurlu olsun. Yeni dönem, Türkiye için şahlanma vakti olsun dileriz." ifadelerini kullandı.

Türkiye için vakit, geçmiş tecrübelerden olumlu dersler çıkarmak, bilginin ışığında ciddiyetle çalışmak ve üretmek vaktidir



YENİ EKONOMİ PROGRAMI

MÜSİAD
Genel Başkanı
Abdurrahman Kaan

Yeni Ekonomi Programı'nın dengelenme, değişim ve disiplin odaklı öngörüleriyle çok iyi çalışıldığını söylemek istiyorum. Önümüzdeki süreçle ilgili olarak her türlü değerlendirmenin yapıldığını görüyoruz. 2019 yılı için tüm dünyada beklenen daralmanın da aynı şekilde bu sürecin içine dâhil edildiğini gördük. 2020 ve 2021 sonrasındaki değişim çok iyi planlandı. Kendilerine ellerine sağlık diyorum. Biz MÜSİAD ve sanayici kesimi olarak işsizlikle ilgili çalışmaya, büyümeye ve katma değerli üretim yapmaya devam edeceğiz.

2013'e kadarki süreçte Türkiye'nin büyüme rakamları gayet iyiydi. Bu sürece döneceğimizi düşünüyorum. Dünyadaki daralmanın etkisini görüyoruz. Yurt dışından gelen ve yurt içinde pompalanan bir algı var. Bu algıya karşı çıkıyoruz. Piyasalarda bazı sıkıntılar olabilir, ülke bu süreci rahatlıkla atlatacak bir düzeyde. Bizim için buradaki 2 seneyi rahatlıkla atlatıp sonrasında eski büyümemize döneceğimizi düşünüyorum.





İSTİHDAM PAKETİ

2,5 Milyon Kişiyi Hedef Alıyor

İTO Başkanı Şekip Avdagiç, önerilen istihdam paketinin çok kapsamlı olduğunu ve mevcut istihdamı koruduğunu söyledi

İstanbul Ticaret Odası Başkanı (İTO) Şekip Avdagiç, gündeme ilişkin konuları değerlendirdi. Dengelenme sürecini ve büyüme rakamlarını açıklayan Avdagiç, yüzde 2,6'lık büyümenin olumlu bir netice olduğunu dile getirdi. Dünyadaki rakamlara göre küçümsenmeyecek bir büyümenin söz konusu olduğunu savunan Avdagiç, "Türkiye 3. çeyrekten itibaren dengelenme sürecine girdi. Bunun da neticelerini net olarak görüyoruz. Dövizde bir stabilizasyon oldu, volatilite azaldı, onun dışında ihracatta bir artış ortaya çıktı. Dışarıdan fon temininde dar bir dönemde yaşanan sıkıntılar ortadan kalktı." ifadelerini kullandı.

Büyümede ilk üç ayın yatay seyirde geçeceğini, 2. çeyrekte hafif yukarı yönlü bir seyir görüleceğini belirten Avdagiç, "Büyümede bu yılın üçüncü ve dördüncü çeyreğinde beklentilerin üzerinde iyileşme olacağını öngörüyorum." dedi.

İstihdam paketinin diğer göstergelerde oluşan iyileşmelere paralel olarak pozitif katkı sağlayacağını ön gören Avdagiç, "İstihdamla ilgili bu kadar kapsamlı ve hükümetin bu kadar destek verdiği bir toplu istihdam paketi hiç olmamıştı. Bu istihdam paketi, daha evvelkilere göre son derece kapsamlı, içeriği dolu, rahat uygulanabilir bir paket. Buradan hem mevcut istihdamı koruyan, üretimi artırmaya yönelik bir paket var. Bu pake-



tin dolaylı faydaları da var. Buna sadece istihdamı artırma paketi olarak bakmamak lazım. Burada sağlanan mali avantajlar sayesinde istihdam artışına bağlı olarak şirketlerin yeni istihdamla ilgili maliyetleri son derece düşük olacağı için hem yurtiçinde hem yurtdışında şirketler daha rekabetçi fiyatlar verebilecek. Paketin görünmeyen olumlu etkisi de bu olacaktır." şeklinde değerlendirmelerde bulundu.

Avdagiç, iş dünyasının kredi ve finansmana erişimle ilgili beklentisinin devam ettiğini belirterek, "Orada iki ayak var hem kredinin miktarının artması konusunda hem de kredi maliyetinin düşmesi konusunda beklentimiz devam ediyor. Türkiye'nin enflasyonunu dikkate aldığımız zaman, kredi hacminin 2019'da minimum yüzde 16 ile 18 arasında büyümesi lazım, şu an Bankalar Birliğinin verdiği rakama göre, bu sene yüzde 12'lik bir büyüme öngörülüyor ki biz bunu kesinlikle yeterli bulmuyoruz. İkincisi iyiye doğru giden bir trend var, kredi maliyetinde düşme var. Geçen sene son çeyrekte kredi maliyeti olarak 40'ları, 45'leri konuşurken şu an 23-25 bandını konuşuyoruz. Hâlâ yeterli bir seviye değil, finansmana erişim maliyetinin daha da düşmesi lazım. Bu doğrudan doğruya enflasyonla da bağlantılı, enflasyon oranının altında verildiğinde sistem yürümez ama şu anki trend olumlu yönde gidiyor." ifadelerini kullandı. Bankalar ve şirketlerin, büyük bir paketin iki önemli sacayağı olduğunu belirten Şekip Avdagiç, bankaların piyasada yaşanan gelişmelere bağlı pozisyon almak durumunda olduğunu dile getirdi. Bir süre önce konkordatoların çok hızlandığını hatırlatan Avdagiç, "Bankalar maalesef o dönemde yapılandırma konusunda çok fazla istekli değillerdi. Zor durumda olan şirketlerin de tek çıkış kapısı konkordatoydu, buraya hızlı bir yönelme oldu. Daha sonra buraya gelen şirketlerin borçlarının tahsil edilmesi konusunda, bankalarda çok netice alamayacaklarını gördüler ve daha fazla inisiyatif kullanmaya başladılar. Bu dönemde finansman maliyeti düştü ve konkordato sayılarında ciddi bir azalma oldu. Hatta konkordatoya giden şirketler, bankalarla borçlarını yapılandırdılar ve konkordatodan çıktılar. Bankalar da artık makul ve yönetilebilir bir yapılanmanın, şirketlerin üzerine gidip, onları boğmaktan çok daha avantajlı olduğunu gördüler. Bu anlamda bankaların bu yönetilebilir süreci devam ettirmeleri çok önemli. Aksi halde piyasadan bir takım üretici faktörleri ya da tüccarları elimine ederek bir yere varmak mümkün değil." dedi.

"Türkiye ekonomisi son çeyrekte yüzde 3 daralsa da yılın genelindeki yüzde 2,6'lık büyümeyi her şeye rağmen olumlu buluyoruz."



Her Sene 1 Milyon Kişi İş Dünyasına Katılıyor

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın 2,5 milyonluk yeni istihdam sağlama açıklaması ve istihdam paketine ilişkin ön görüde bulunan Avdagiç, Türkiye'de yılda 1 milyon kişinin iş dünyasına katıldığını belirtti. Şekib Avdagiç sözlerine şöyle devam etti: "Bu aynı zamanda Türkiye'nin bir avantajı. Bu da bize sorumluluk yüklüyor. Her yıl yüzde 5,5-6 büyümemiz lazım ki 1 milyon kişiye iş bulalım ve bunun üzerinde yeni istihdam alanları oluşturalım ki 3,9 milyona gelen işsizliğimizi aşağı doğru çekelim. 2,5 milyonluk istihdam hedefi bu iki konuyu da kapsayan bir hedef. İstihdam pa-





ketinin görünmeyen birtakım avantajları da devreye girecek. Bunlar birbirini besleyen unsurlar. Bu iddialı hedefi, kademe kademe realize etme konusunda iş dünyası ve hükümet olmak üzere hepimiz elinden geleni yapmak durumundayız."

Topyekûn Seferberlik İçine Girmemiz Lazım

Avdagiç, istihdam paketi ile ilgili Türkiye'deki en kapsamlı ve sonuç odaklı tanıtım kampanyasını yaptıklarını vurgulayarak, "Bütün bunların özünde, biz daha fazla, daha efektif üreteceğiz, daha çok çalışıp, daha fazla ihracat yapacağız. Enflasyon sadece hükümetin gayretiyle, sadece Ankara'nın alacağı tedbirlerle netice veremez. Türk bankacılık sisteminde hâlâ dışarıdan ilave kaynak alıyorsak ülke olarak düşünüp tabiri caizse tefekkür etmemiz lazım. Yani bizim tasarruf etmemiz, daha çok üretmemiz ve ihracat yapmamız lazım. Bunları sağlarsak enflasyon da işsizlik de düşer, ülkemizin refahı ve katma değeri de artar. Bu konuda toplum olarak topyekûn seferberlik içine girmemiz lazım." diye konuştu.

Üretmeyeni Değil, Üreteni Teşvik Eden Politika Olması Lazım

Gündeme ilişkin konuları değerlendiren Şekib Avdagiç, tanzim satış uygulamasına da şu ifadelerle değindi: "Tarımla ilgili teşvik politikamızı, diğer bütün teşvik politikalarımızda olduğu gibi yeni bir çerçeveye oturtmamız lazım. Türkiye'de biliyorsunuz, bazı alanlarda ekim yapılmaması durumunda da verilen teşvikler var. Bizim önerimiz üreten çiftçiye teşvik verilmesi. Önerimiz üretmeyeni

Bütün bunların özünde, biz daha fazla, daha efektif üreteceğiz, daha çok çalışıp, daha fazla ihracat yapacağız

değil, üreteni teşvik eden politika olması lazım. Mazot, gübre ve tohum konusunda önemli adımlar atmamız gerekiyor. Sulamadan, toprak analize kadar yapılması gereken çok unsur var. Küçük ölçekli tarımdan daha büyük ölçekli tarıma geçmemiz gerekiyor. Ambalajlama ve diğer süreçler de önemli." Avdagiç, yürüttükleri çalışmaları aktardıktan sonra, "Son 5 yıla bakıldığında kredi derecelendirme kuruluşları Türkiye'ye yönelik tahminlerini hep aşağıda tutmuştur, gerçekleştikçe yukarı revize etmiştir. Hiç mi yukarı tahmin yapıp aşağı revize yapılmaz. Nedense Türkiye hep aşağıdan yukarı revize yaşıyor, hiç yukarından aşağıya revize yaşamıyor. Şu son dönemde Yunanistan'da ne oldu da notu 2 derece yukarı çıktı. Bunu anlamak mümkün değil. Burada birtakım siyasi unsurların katılmasıyla bu süreçlerin oluştuğunu düşünüyorum. Bunları izleyelim ama bunlara bakıp moralimizi bozmayalım." değerlendirmesinde bulundu.

İSTİHDAM SEFERBERLİĞİ 2019 İSTANBUL BULUŞMASI

Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı ve TOBB iş birliğinde başlatılan İstihdam Seferberliği kapsamında, İstanbul Valiliği ve İstanbul Büyükşehir Belediyesinin ev sahipliğinde "İstihdam Seferberliği 2019 İstanbul Buluşması" Haliç Kongre Merkezinde gerçekleşti. Buluşmada T.C. Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, İstanbul Valisi Ali Yerlikaya, İstanbul Büyükşehir Belediyesi Başkanı Mevlüt Uysal, İstanbul Ticaret Borsası Başkanı Ali Kopuz ve İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Sanayi Odası, İMEAK Deniz Ticaret Odası, Türkiye İhracatçılar Meclisi, MÜSİAD, ASKON ve iş dünyası temsilcileri yer aldı.



Enes Açıkgöz

Brexit Sonrası TÜRKİYE

Brexit sonrasında Türkiye için temel mesele, Birleşik Krallık ile yapacağı ticaret

Ticaret Savaşları, Trans Atlantik ve Pasifik Antlaşmaları, Brexit ve Kuşak Yol Projesi küresel siyasetin gündeminde olan birçok konu, küresel belirsizlik döneminin sonuçları olarak karşımıza çıkmaktadır. Birleşik Krallık'ın AB'den ayrılma kararı bu süreci nasıl etkileyecek? Brexit'e geçmeden önce küresel belirsizliği biraz açıklamak gerekirse; küresel ekonomi ve siyasetin yapısı, kendi devletlerinde politikalarını şekillendiren en temel etkendir. Tarihsel olarak baktığımızda 1.Dünya Savaşı sonrasındaki dönem "savaş arası dönem" olarak adlandırılmış ve savaş sonrasında imzalanan antlaşmalar 2.Dünya Savaşı'nı beraberinde getirmiştir. Aynı şekilde, 2.Dünya Savaşı'ndan sonra ABD (Amerika Birleşik Devletleri) ve SSCB (Sovyet Sosyalist Cumhuriyetler Birliği) arasındaki güç savaşı "Soğuk Savaş" olarak adlandırılmıştır. SSCB'nin dağılmasıyla küresel





DEĞERLENDİRME

Türkiye, 2018 yılında 11 milyar ihracat yaptığı Birleşik Krallık 'tan aynı yıl 7,4 milyar dolar ithâlât gerçekleştirdi

ilişkiler tek kutuplu bir sistem olarak ABD'nin öncülüğünde ve Batı hegemonyasında şekillenmiştir. Günümüzde ise küresel ekonomi ve siyasetin yapısı her alanda "küresel belirsizliğin" yaşandığı bir duruma evrilmiştir. Küresel belirsizlik döneminin başlangıcı da 2008 Finansal Krizi olmuştur. Devletlerin krizden çıkardığı en önemli ders; Batı hegemonyasında varlığı sürdüren ekonomik ve siyasal normlar, artık ihtiyaçları karşılamamaktadır.

Dünya Ticaret Örgütü, IMF, Dünya Bankası ve Birleşmiş Milletler gibi uluslararası kuruluşlar sorgulanmaya başlamıştır. Özellikle, yükselen güç olarak tabir edilen BRICS ülkeleri, Batı hegemonyasında şekillenen uluslararası kurumlarda reform taleplerini dile getirmeye başlamıştır. Hatta Çin, reform talebinde bulunmakla kalmamış IMF ve Dünya Bankasına, muadil kurumların (NDB, AIIB) ortaya çıkmasında öncülük etmiştir. Özetle Batı, norm belirleme gücünü, Çin ve gelişmekte olan ülkelerin reformist eylemlerine karşı korumaya çalışmaktadır. Bu durum ise küresel ekonomi ve siyasetin belirsizliğe doğru gitmesine yol açıyor.

Brexit kararının küresel belirsizlik dönemi sonrası siyasette, İngiltere'yi nasıl etkileyeceği konusunda tahmin yürütmek oldukça zor görünüyor. Uzun vadede Çin ve Batı arasında geçen mücadelenin kazananı İngiltere'de olabilir. Ancak kısa vadede Birleşik Krallık büyük bir maliyetin altına girecektir. Brexit hamlesi Türkiye açısından durumu biraz daha farklılaştırmaktadır. Türkiye Çin ve İngiltere'nin birbirleriyle arasındaki ilişki daha güçlü ilerleyebilir. Brexit sonrasında Türkiye için temel mesele, Birleşik Krallık ile yapacağı ticaret. Birleşik Krallık'ın hem Türkiye'nin en çok ihracat yaptığı ikinci ülke olması hem de Avrupa siyasetindeki güçlü konumundan ötürü bundan sonraki süreç, Birleşik Krallık'ın Türkiye ile ticaretini doğrudan etkileyecek. TÜİK verilerine göre 2018 yılında 11 milyar dolar ile Türkiye'nin en çok ihracat yaptığı ikinci ülke olan Birleşik Krallık 'tan Türkiye aynı yıl 7,4 milyar dolar ithâlât gerçekleştirdi. Dolayısıyla Brexit sonrası Türkiye, kendi lehine olan dış ticaret istatistiklerini de korumak zorunda.

Birleşik Krallık Parlamentosu'ndaki son oylama ve AB'nin (Avrupa Birliği) ertelemeye yeşil ışık yakması Brexit'i bir süre daha erteledi. Brexit'in nasıl gerçekleşeceği konusunda belirsizlik sürerken olası senaryoların ilki; İngiltere AB'den ayrıldıktan sonra Gümrük Birliği içinde kalmaya devam etmesi. Bu durumda, İngiltere ile ticari ilişkilerimizde herhangi bir değişimi yaşanmayacak.

Ancak İngiltere Gümrük Birliği içinde kalmaz ve AB ile geniş kapsamlı bir STA düzenleme yoluna giderse, ikili ticari ilişkilerin sürdürülebilmesi için Türkiye'nin de İngiltere ile STA imzalaması gerekecektir. Türkiye; daha çok otomotiv, tekstil, savunma, havacılık ve enerji gibi alanlardan oluşan 18 milyar dolarlık ticaret hacminin artırılabilmesi için serbest ticaret anlaşmasının (STA) hazırlıklarını sürdürmektedir. Türk-İngiliz Ticaret ve Sanayi Odası, Türkiye-İngiltere İş Konseyi ve Forumu ile Londra'da yakın zamanda açılışı yapılan Türk Ticaret Merkezi gibi iki ülkenin iş dünyasını birleştiren mekanizmaların da bu yönde çalışma yürütmesi, Brexit sonrasında böyle bir anlaşmanın imzalanma ihtimalini güçlendirmektedir. Ancak, henüz somut bir adım gerçekleşmedi. Eğer bir STA imzalanırsa Türkiye-Birleşik Krallık arasındaki ticaret hacminin kısa sürede 20 milyar dolara yükselmesi öngörülmektedir.



DÜNYADA VE TÜRKİYE'DE HELAL EKONOMİLER

Bugün dünya nüfusunun yüzde 24'üne denk gelen 1,8 milyar kişi İslam dinine inanmaktadır. Müslümanların, kaynağını İslam'dan alan Helal, Haram, Faiz, Tesettür gibi kavramları bir yaşam tarzı olarak benimsemeleri, doğal olarak, üretim ve tüketim süreçlerini de etkilemiş, bunun neticesinde, dünya ölçeğinde hem talep hem de arz kaynaklı büyük bir ekonomi meydana gelmiştir. Bu sosyo-ekonomik olguya, İslami Ekonomiler veya Helal Ekonomiler diyoruz. DinarStandard Araştırma ve Danışmanlık firmasının her yıl yayınladığı İslam Ekonomileri Görünüm Raporuna göre, 2017 yılı itibariyle, Helal Gıda, Helal Turizm, Helal İlaç, Helal Medya ve Eğlence, Tesettür sektörü gibi alt sektörleri kapsayan İslami Ekonomiler, İslami Finans sektörü ile birlikte toplamda 4 trilyon doların üzerinde bir ekonomik büyüklüğe ulaşmıştır.

Dünyada yaşayan Müslüman sayısı:
1.8 MİLYAR MÜSLÜMAN, DÜNYA NÜFUSUNUN YÜZDE 24'ÜNE DENK GELMEKTEDİR

180+ milyon Müslüman
(TÜRKÇE KONUŞAN)

300+ milyon Müslüman
(ARAPÇA KONUŞAN)

500+ milyon Müslüman
(İNGİLİZCE KONUŞAN)

60+ milyon Müslüman:
KUZEY AMERİKA VE AVRUPA'DA YAŞAYAN

200+ milyon Müslüman:
HİNDİSTAN'DA YAŞAYAN

80+ milyon Müslüman:
ÇİN'DE YAŞAYAN

40+ milyon Müslüman:
RUSYA'DA YAŞAYAN

İslam İşbirliği Teşkilatına Üye Ülke Sayısı: 57

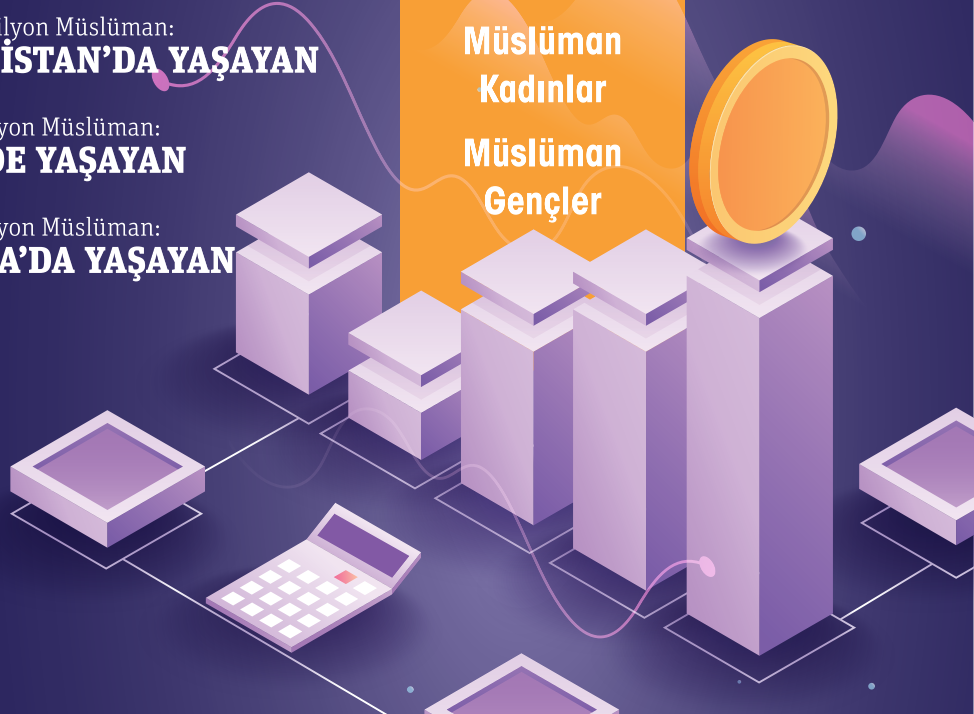
Dünya yaş ortalaması: 32

İslam dünyası yaş ortalaması: 24

Müslüman Erkekler

Müslüman Kadınlar

Müslüman Gençler



İslam Ekonomileri Alanında Sertifikalar ve Standartlar

Müslümanlar, inançlarının gereği olarak, yiyecek, içecek başta olmak üzere tüketim ürünlerini satın alma aşamasında helal ürünleri ve helal hizmetleri tercih etmektedirler. İslami yaşam tarzı ihtiyaçlarına cevap verecek ürün ve hizmetlerde kalite standartlarının artırılmasını sağlamak amacıyla, özel sektör kurumlarından ve hükümetlerden çeşitli yasal düzenlemeler ve sertifikalandırmalar gibi uygulamalar talep etmektedirler. Birçok İslam ülkesi de bu ihtiyacı karşılamak üzere çeşitli yasal düzenlemeler yapmaya başladı.

Dünyada Helal Sertifika Veren Kurum Sayısı:
350

İslam İşbirliği Teşkilatı'na bağlı Standartlar ve Metroloji Enstitüsü'ne (SMIIC) Daimi Ev Sahipliği Yapan Ülke:
TÜRKİYE

Türk Standartları Enstitüsü'nden (TSE) Helal Gıda Sertifikası Almış (2019 Nisan itibariyle) Yerli ve Yabancı Gıda Üreticilerinin Sayısı:
500

MÜSLÜMANLAR ZEKÂT İLE DÜNYAYI DEĞİŞTİRECEK GÜCE SAHİP

Türkiye ve diğer Müslüman ülkelerden yüzlerce yardım kuruluşu, gelir düzeyi düşük veya yüksek tüm Müslümanlardan topladıkları sadaka ve zekâtları dünyanın dört bir tarafındaki muhtaç insanlara dağıtıyor. Müslümanların zekât ve sadaka faaliyetlerinin anlatılması ve yayınlanması İslam'ın yayılmasına vesile oluyor. Örneğin, Birleşmiş Milletler Mülteci Ajansı (UNCHR), mülteciler için gereken yıllık 4,5 milyar dolarlık açığı kapatmak için çareyi zekât Programı başlatmakta buldu.

İslam Kalkınma Bankası'na göre dünyada zekât ve sadaka harcamalarının yıllık büyüklüğü:
232-560 MİLYAR DOLAR ARASINDA DEĞİŞİYOR.

DinarStandard,
İslam Dünyasında Vakıflar ve Yardım Kuruluşları raporuna göre, Müslüman vakıfların 2015 itibariyle sahip olduğu varlıkların ekonomik büyüklüğü:
501 MİLYAR DOLAR.

Vakıfların 2020 yılında sahip olması beklenen varlık büyüklüğü:
680 MİLYAR DOLAR



İslam İşbirliği Teşkilatı Üyeleri Arasındaki Ticaret ve İslami Ekonomilere Yatırımlar

İslam İşbirliği Teşkilatına (İİT) üye ülke sayısı
57

İİT ülkeleri arasında 2017 yılında gerçekleşen dış ticaretin toplam tutarı
482,3 MİLYAR DOLAR

İthalat
271,8 MİLYAR DOLAR

İhracat
210,5 MİLYAR DOLAR

İslami Ekonomilere Yapılan Sermaye Yatırımları
İSLAMİ EKONOMİ SEKTÖRLERİNE ÖZEL YATIRIM VE GİRİŞİM FONLARI TARAFINDAN YAPILAN SERMAYE YATIRIMLARI

2015-2018'de İslami ekonomi sektörlerine yapılan yatırımların toplam tutarı
745 MİLYAR DOLAR

Helal Gıda: Müslümanların gıda ve içecekler için yaptığı toplam harcamalar.

İSLAMİ EKONOMİ SEKTÖRÜ >>> HELAL GIDA SEKTÖRÜ

2017 PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ
1,303 MİLYAR DOLAR

2023'TE ULAŞMASI BEKLENEN PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ
1,863 MİLYAR DOLAR

ÖRNEK
BANVİT, BREZİLYALI BRF VE QATAR INVESTMENT AUTHORİTY'YE 470 MİLYON DOLARA SATILDI.

JAPONYA MERKEZLİ MITSUBISHI CORPORATION, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ MERKEZLİ HELAL GIDA FİRMASI AL İSLAMİ FOODS ŞİRKETİNDEN AZINLIK HİSSESİ SATIN ALDI.

TÜRKİYE HÜKÜMETİ TARAFINDAN 2018'DE, HELAL GIDA VE DİĞER HELAL SEKTÖRLERDE STANDARDİZASYON KURULUŞLARINI AKREDİTE ETMEK ÜZERE KURULAN KURUM
HAK (HELAL AKREDİTASYON KURUMU)

TÜRK STANDARTLARI ENSTİTİTÜSÜ HELAL SERTİFİKASINA SAHİP 500N GIDA ŞİRKETİNİN TÜRKİYE'DEN YURTDIŞINA YAPTIĞI HELAL SERTİFİKALI KIRMIZI ET VE KANATLI HAYVAN ÜRÜNLERİ İHRACATININ DEĞERİ
5+ MİLYAR DOLAR

İSLAMİ EKONOMİ SEKTÖRLERİ

Dünya nüfusunun dörtte birini oluşturan Müslümanların gerçekleştirdiği ekonomik faaliyetler, nihai bir hedef olarak faizsiz ve Helal bir ekonomiye ulaşma amacı ve talebi gütmektedir. Tüm bu gelişmelerin doğal bir sonucu olarak, İslami Ekonomiler, İslami Finans, Helal Gıda, Helal Turizm, Tesettür Giyim, Helal Medya ve Helal Eğlence, Helal İlaç, Helal Kozmetik ve Helal Temizlik, Helal Eğitim ve İslami Dijital Hizmetler ve Mobil Uygulamalar gibi konuları kapsar.

Bazı Ülkelerde İslami Finans Sektörünün Toplam Varlık Büyüklükleri (2017)

SUUDİ ARABİSTAN	MALEZYA	BAE	ENDONEZYA	TÜRKİYE	İRAN
509 MİLYAR DOLAR	491 MİLYAR DOLAR	222 MİLYAR DOLAR	82 MİLYAR DOLAR	54 MİLYAR DOLAR	54 MİLYAR DOLAR

Helal Gıda: Müslümanların gıda ve içecekler için yaptığı toplam harcamalar.

İSLAMİ FİNANS SEKTÖRÜ

2017 Pazar büyüklüğü
2,438 MİLYAR DOLAR

2023'te ulaşması beklenen Pazar büyüklüğü
3,809 MİLYAR DOLAR

ÖRNEK
İslami Fintek (finansal teknoloji) firması Wahed Invest, 2017'de Cue Ball CApital, BECO Capital ve diğer yatırımcılardan iki roundda toplam 12 milyon



TESETTÜR GİYİM SEKTÖRÜ

Tesettür Giyim: Müslüman kadınların giyim için yaptığı toplam harcamalar tutarının global büyüklüğü.

Bazı Ülkelerde Müslüman Kadınların Hazır Giyim Harcamaları

TÜRKİYE	BAE	ENDONEZYA	NİJERYA	RUSYA	İRAN	HİNDİSTAN
28 MİLYAR DOLAR	22 MİLYAR DOLAR	20 MİLYAR DOLAR	18 MİLYAR DOLAR	13 MİLYAR DOLAR	54 MİLYAR DOLAR	12 MİLYAR DOLAR

PAKİSTAN 12 MİLYAR DOLAR

MISIR 11 MİLYAR DOLAR

2017 Pazar büyüklüğü
177 MİLYAR DOLAR

2023'te ulaşması beklenen Pazar büyüklüğü
274 MİLYAR DOLAR

Tesettür giyim modası dünya markalarının ilgi odağına girdi. Dolce Gabbana, H&M gibi dünyanın en büyük hazır giyim firmaları, Müslüman müşterileri çekebilmek için raflarına tesettüre uygun kıyafetler koymaya başladı.

2018'de Türkiye'de faaliyete geçen Zeruj Port AVM, tamamı tesettür giyiminden oluşan 130'dan fazla mağazayı bünyesinde bulunduruyor. Dünyada sadece tesettür mağazalarından oluşan ilk alışveriş merkezi Zeruj Port Avm oldu.

Helal Medya ve Eğlence: Müslümanların yazılı ve görsel medyada ve park, bahçe, alışveriş merkezleri, restoranlar gibi dinlenme alanlarında geçirdikleri zamanlarda yapmış oldukları harcamalar.

Helal Medya, Helal Eğlence ve Helal Eğitim Sektörü

2017 Pazar büyüklüğü
209 MİLYAR DOLAR

2023'te ulaşması beklenen Pazar büyüklüğü
288 MİLYAR DOLAR

İslam dünyasında sinema endüstrisi hızla gelişiyor. Türkiye'den dünyaya yapılan dizi ihracatının yıllık tutarı
300 MİLYON DOLAR

Ertuğrul, Kurtlar Vadisi gibi diziler sadece İslam dünyasında değil tüm dünyada izlenme rekorları kırdı.

117 milyon Müslüman aile çocuklarının eğitimi için 2017 yılında 10 milyar dolar harcama gerçekleştirdi.

Helal Turizm: Müslümanların gerçekleştirdiği uluslararası seyahat sayısı

2017 PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ
177 MİLYAR DOLAR

2023'TE ULAŞMASI BEKLENEN PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ
274 MİLYAR DOLAR

2016 SONU İTİBARİYLE DÜNYADAKİ HELAL OTEL KONSEPTİNE SAHİP İŞLETMELERİN YAKLAŞIK YARISI TÜRKİYE'DE BULUNUYOR. TÜRKİYE'DE HELAL KONSEPTİYLE FAALİYET GÖSTEREN OTEL SAYISI
250+

2015-2018 DÖNEMİNDE HELAL TURİZM TEKNOLOJİLERİNE YAPILAN SERMAYE YATIRIMLARININ TUTARI
103 MİLYON DOLAR

Helal İlaç: İlaçların, domuz, kan vb Helal olmayan içerikler kullanılmadan üretilmesi. Müslümanların toplam ilaç harcamaları.

2017 PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ
87 MİLYAR DOLAR

2023'TE ULAŞMASI BEKLENEN PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ
131 MİLYAR DOLAR

SUUDİ ARABİSTAN MERKEZLİ AJ PHARMA ŞİRKETİ, HAVYANSAL MUHTEVA BARINDIRMAYAN BİR ÇOCUK FELCİ AŞISI ÜRETTİ.

MALEZYA DEVLETİNİN HELAL SERTİFİKA KURUMU JAKIM, DİYALİZ MAKİNALARI SIVILARI DA DAHİL OLMAK ÜZERE TÜM MEDİKAL ARAÇ GEREÇLER İÇİN HELAL STANDARTLAR BELİRLEDİR VE SERTİFİKALANDIRMA BAŞLATTI.

DÜNYANIN İLK HELAL PROTEZ DİŞ ÜRETİM FABRİKA PROJESİ TÜBİTAK'TAN DESTEK ALDI VE TÜBİTAK MAM İÇERİSİNDE KURULDU.

HELAL JELATİN ÜRETİMİNDE BÜYÜK BİR PAZAR BOŞLUĞU BULUNMAKTADIR. İSLAM ÜLKELERİNİN İİT ÜLKELERİ DIŞINDAN JELATİN İTHALATI
99.6 MİLYON DOLARDIR.

HELAL İLAÇ SEKTÖRÜ

Helal Kozmetik&Temizlik: Helal içeriklerle üretilen temizlik ve kozmetik ürünleri. Müslümanların toplam temizlik ve kozmetik ürünleri harcamaları.

Helal Kozmetik & Helal Temizlik Sektörü

2017 PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ
61 MİLYAR DOLAR

2023'TE ULAŞMASI BEKLENEN PAZAR BÜYÜKLÜĞÜ
90 MİLYAR DOLAR

DOĞAL, ORGANİK VE VEJETERYEN İÇERİKLERDEN OLUŞAN HELAL KOZMETİK ÜRÜNLERİ İÇİN POTANSİYEL TALEP BÜYÜKLÜĞÜ
25 MİLYAR DOLAR

UNİLEVER ENDONEZYA, BAŞÖRTÜLÜ MÜŞTERİLERİ İÇİN SUNSİLK HİJAB RECHARGE ADINDA BİR ŞAMPUAN ÜRETTİ VE İHRACATINA BAŞLADI.

AMERİKALI GRANT INDUSTRİES VE HOLLANDA'LI REVERDİA FİRMALARI, ÜRETTİKLERİ KOZMETİK ÜRÜN GAMLARI İÇİN HELAL SERTİFİKALAR ALDI.

ENDONEZYA HÜKÜMETİ, 2019 YILI İTİBARİYLA KOZMETİK ÜRÜN SATIŞLARI İÇİN HELAL SERTİFİKA ALMAYI ZORUNLU TUTACAĞINI İLAN ETTİ.

HELAL MEDYA VE EĞLENCE: Müslümanların yazılı ve görsel medyada ve park, bahçe, alışveriş merkezleri, restoranlar gibi dinlenme alanlarında geçirdikleri zamanlarda yapmış oldukları harcamalar.

İSLAMİ DİJİTAL HİZMETLER VE MOBİL UYGULAMALAR (APPS) SEKTÖRÜ

NAMAZ TAKVİMLERİ VE KIBLE BULUCU UYGULAMALAR

İSLAMİ EĞİTİM MOBİL UYGULAMALARI

ÇOCUKLAR İÇİN HELAL İÇERİKLİ MOBİL OYUNLAR

HARAM İÇERİK BARINDIRMAYAN İNSANLIĞIN YARARINA OLAN HER TÜRLÜ MOBİL UYGULAMALAR

HELAL RESTORAN, HELAL OTEL, HELAL PAYLAŞIM, UÇUŞ, KİRALAMA VB SEKTÖRLER İÇİN REZERVASYON SİTELERİ VE MOBİL UYGULAMALAR.





KİMSEDEN BEKLEME SEN-YAP

KOOPERATİF YATIRIM MODELİ

MÜSİAD öncülüğünde faize karşı geliştirilen iktisadi çözümler, sadece Türkiye için değil dünya ekonomisi için de umut vadediyor



ÜSİAD üyelerinin öncülük ettiği SENYAP, çözümleri ile sadece Türkiye için değil dünya ekonomisi için de bir umut ışığı SENYAP'ın esas hedefi birlikten doğan ortak aklın ve sermayenin gücünü kullanarak ileri teknoloji, geniş organizasyon ve nitelikli istihdam gerektiren herkesin girişemediği stratejik yatırımları hayata geçirmek. MÜSİAD üyelerinin öncülüğünde kurulan SENYAP, daha güçlü, bereketli ve nitelikli işler yapmak için birlik olmayı sağlayan yatırım modeli ve sermayenin zaman değerini faizsiz belirleyen Katsayılı Pay Değerleme Sistemi ile İslami Yatırım alanında esaslı çözümler üretmeyi başardı.

> SENYAP'IN HEDEFİ BİRLİKTEN DOĞAN ORTAK AKLIN VE SERMAYENİN GÜCÜNÜ KULLANARAK İLERİ TEKNOLOJİ,GENİŞ ORGANİZASYON VE NİTELİKLİ İSTİHDAM GEREKTİREN HERKESİN GİRİŞEMEDİĞİ STRATEJİK YATIRIMLARI HAYATA GEÇİRMEK

Türkiye'den ve dünyadan tüm gönüldaşlarını ortak olmaya çağıran SENYAP, İslami Yatırım yapmak isteyen girişimcilere hem ortak olabilecekleri hem de ileri teknoloji, nitelikli istihdam ve geniş organizasyon gerektiren stratejik projelerinde sermaye temin edebilecekleri güvenilir ve etkin bir ortam vadediyor. SENYAP aynı zamanda dünya çapında hızla gelişen ve büyüyen Girişim Sermayesi bağlamında, Türkiye için önemli ve güzel bir yükseliş fırsatı sunuyor. Peki, SENYAP somut olarak neler yapıyor?

SENYAP, "büyük veri" ve "yapay zekâ" teknolojisine yönelik ilk yatırımı GABORAS'ta gayrimenkullerde âtıl yatan serveti sermayeye dönüştürmeyi sağlayan önemli bir teknolojik ve finansal inovasyonla başladı. Devamında ülkemizin ara mal ithalatınca ciddi bedeller ödediği kimya sanayisine yönelerek otomotivden, mobilyaya, beyaz eşyadan ayakkabı üretimine birçok endüstrinin ihtiyacı olan ve Türkiye'de üretilmeyen poliol'ü üretmek üzere, kendi üretim teknolojisini de geliştirebilen SENPOLY kuruldu.

"GABORAS etkisi" ile Türkiye'ye kazanacak...

2018 yılında kurulan GABORAS anlık gayrimenkul değer tespit teknolojisi ve bilgi servisleri ile şimdiden üç önemli yeniliği hayata geçirmek üzere. Bunlar; Mülk sahiplerini varlıklarının değerini etkileyen gelişmelerden anında bilgilendiren, yatırımcılara stratejik hedeflerine odaklı şeffaf bilgilerle hızlı ve doğru karar desteği sağlayan, gayrimenkul ticaretinde mülk hakkındaki en geniş kapsamlı bilgi paketi ile alıcı ve satıcı arasında sağlıklı bir güven ortamı oluşturan hizmet başlıkları.

Türkiye'den ve dünyadan sektör liderlerinin ve hükümet kuruluşlarının ilgiyle takip ettiği GABORAS projesinde teknik ve özel sektör boyutlarındaki neredeyse tüm hedefler kısa sürede gerçekleştirildi. Bu anlamda emlak hizmetlerinden değerleme hizmetlerine gayrimenkul sektörünün birçok alanında faaliyet gösteren yerli ve yabancı sektör lideri kuruluşlarının işbirliğinin kazanılmış olması önemli

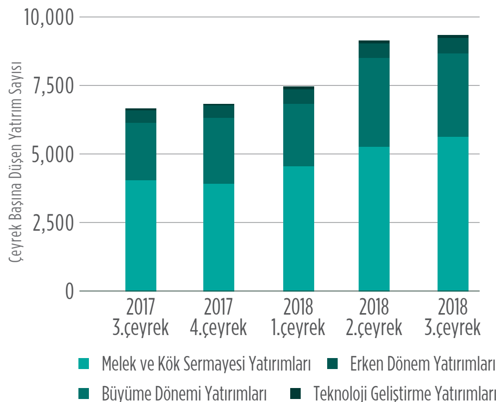






bir kilometre taşı. Önümüzdeki dönemde ilgili mevzuat düzenlemelerini sağlamaya odaklanan GABORAS ailesi, mevzuat başlıkları da tamamlanınca gayrimenkul varlıkların tıpkı menkul değerler gibi yüksek likidite ile piyasa kazanmasını sağlayacak borsanın oluşması sürecine yelken açmış durumda. İlgili devlet kuruluşları ve özel sektör temsilcisi sivil toplum kuruluşları ile olumlu neticeleri doğuran çalışmalar yürütülmekte ve beklentiler yasal düzenlemelerin de çok zaman almadan gerçekleşeceği yönünde. Projenin kurumsal olarak bedelsiz ortağı olan MÜSİAD GABORAS'ın Türkiye'de ve dünyada kazandığı kamuoyu güçlü desteğinin temelini oluşturdu. GABORAS'ın İslam ülkeleri ve dünya ölçeğinde Türkiye merkezli bir gayrimenkul borsasının oluşturulabileceğini gösteren teknolojisi ve ortaya koyduğu iş fikri, Cumhurbaşkanı

2017 3. Çeyreği ile 2018 3. Çeyreği Arasında Dünyada Gerçekleşen Girişim Sermayesi Yatırım Sayısı



Kaynak: Crunchbase



SENPOLY 2019 İTİBARIYLA, TÜRKİYE'NİN BUGÜNE DEK TAMAMINI İTHAL ETTİĞİ POLİOL İHTİYACININ YÜZDE 5'İNİ KARŞILAMAYI HEDEFLİYOR

Recep Tayyip Erdoğan'ın da desteğini kazandı. MÜSİAD başkanı Abdurrahman Kaan bu doğrultuda yapılan çalışmaları şöyle ifade ediyor: "Gayrimenkul Kıymetler Borsası'nın, İSEDAK üyeleri ve yabancı ülkelere yönelik tanıtımı için çalışıyoruz. Cumhurbaşkanımızın (GABORAS'a) desteğinin tam olduğu, MÜSİAD EXPO kapanış konuşmasında açık ve net görülmüştür. Memleket aşkıyla çıktığımız bu yolda gördüğümüz bu destek bizi çok memnun etmiştir."

Merkezi ve yerel yönetimlerin, özel sektörün ve bireyleri kararlarıyla şekillenen gayrimenkul piyasasında GABORASIN oluşturacağı şeffaflık olumlu yönde son derece kritik önemde değişikleri de yanında getirecek. Gayrimenkul piyasasının güven seviyesi artacak, hacmi genişleyecek, işlem hızı yükselecek. Değer artışı ve düşlerinin anlık ve bütünsel olarak tespiti kamudan veya özel sektörden doğabilecek sorumsuz hareketleri önleyecek. Analizlere göre %80'e varan bilanço dışı gayrimenkul değerlerinin kaydileşmesi sağlanacak. Bunlar sayesinde Türkiye ekonomisinin son dönemdeki en büyük kazanımlarından birisi elde edilecek ve özellikle zengin ülke vatandaşlarından oluşan yabancı gayrimenkul yatırımcısının ülkemize yönelişi artacak.

Türkiye Poliol İhracatının % 5'ini karşılamayı hedefliyor

MÜSİAD Milli ve Yerli üretim üst kurulunda şekillenen poliol üretimi iş fikrinin yaşama geçi-

GABORAS, YERLİ YAZILIM İMKANLARIYLA GELİŞTİRİLMİŞ TEKNOLOJİSİ İLE TÜRKİYE'DEN DÜNYAYA AÇILACAK BİR ŞİRKET OLABİLİR.

rilmesi için SENYAP yeni ortaklarıyla sermaye temerküzüne odaklanmış durumda. Yılda 800 Milyon USD poliol ithal ediyoruz, ancak Türkiye'de üretmiyoruz. Sanayi üretimimizin birçok önemli başlığı poliüretan üretiminin ana hammaddelerinden olan poliol ithalatına dayalı olarak devam ediyor. Sanayi bakanlığından teknoyatırım ve stratejik yatırım teşvikleri almaya aday bir teknolojiye ve yatırım ihtiyacına cevap verilen, SENPOLY'nin üretim teknolojisi kendisine ait olacak. Kompakt üretim tesisi modeline sahip SENPOLY teknolojisi, yoğun hammadde sermayesi gerektiren kimyasal hammadde üreticiliğinde esnek tesis yatırımı ve büyüme imkânı sağlamakta. Ülkemizin önde gelen beyaz eşya üreticileri ile birlikte yürütülen deneme çalışmalarından alınan neticeler SENPOLY'de yüzleri güldürmüş durumda. Üretimin hızlıca pazar bulmasını sağlayacak bu gelişmenin ardından, SENPOLY için gerekli yatırım sermayesinin teminini SENYAP'ın öncelikli hedefi konumuna getirdi. Firma ise 2019 yılı itibarıyla, Türkiye'nin bugüne dek tamamını ithal ettiği poliol ihracatının yüzde 5'ini karşılamayı hedefliyor.

SENYAP Yeni Fırsat Kapıları Aralıyor

SENYAP'ın Yönetim Kurulu Başkanı Hikmet Köse aynı zamanda, MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi ve MÜSİAD Sektör Kurulları ve İş Geliştirme Komisyonu Başkanlığı görevini yürütüyor. Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerin en büyük sorunlarından birisinin sermaye yetersizliğine bağlı olarak uluslararası arenada dev markalarla rekabet edebilecek yeterli sayıda şirket ve girişimciye sahip olamamasına dikkat çeken Köse, SENYAP projesinin hangi gerekçelerle doğduğunu şöyle anlattı. "Yeterli sermayenin ve gücün birikmediği bir ortamda, Türkiye'nin gelecek için belirlediği büyük ve iddialı hedeflere ulaşması kolay olmayacaktır. Türkiye'nin, mevcut küresel sistem, pazar ve rekabet koşulları ile başa çıkabilmesi için yeni yol ve yöntemler geliştirmesi, kapasitesini çok daha etkin kullanması kaçınılmazdır."

Gelinen noktada adeta durumdan vazife çıkararak inisiyatif alan MÜSİAD üyeleri, Türkiye'nin dünya ekonomileri arasında hak ettiği yeri alabilmesi için en büyük görevin kendilerine düştüğünün farkındalar. Bu niyetle yola çıktıklarını

GABORAS



KOOPERATİFİN AVANTAJLARI

Kooperatifler, özünde, şahısların kendi başlarına yapmaya güçlerinin yetmediği işleri bir araya gelerek hayata geçirmelerine imkân verir. Türkiye'de özellikle yapı sektöründe yaygın olarak bilinse de kooperatifler, limited ve anonim şirketler gibi Türk Ticaret Kanunu'na göre faaliyet gösteren bir sermaye şirketi türüdürler. Bazı olumsuz uygulamalardan doğan yanlış algıların aksine, düzgün ve dürüst yönetildiklerinde, diğer şirketler gibi faaliyetleriyle ekonomiye destek olmakta, kâr elde edip, vergi vermektedirler. Ortak olma ve ortaklıktan çıkma açısından çok daha esnektirler. Kooperatiflerde sermayenin üst sınırı yoktur. Kooperatifin ortak sayısı arttıkça sermayesi de artar, azaldıkça da düşer. Ortak isterse kendi payını bir başkasına satarak ortaklıktan çıkabilir. Ana sözleşmede aksi belirtilmemişse ortaklar, sadece sermaye payları ile sınırlı sorumludur. Yani kooperatifin olası borçlarından dolayı alacaklılara karşı ortakların şahsi sorumluluğu yoktur.

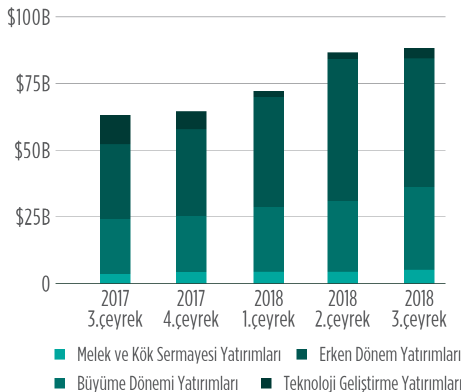
SENPOLY
KİMYA



MÜSİAD Sektör Kurulları Başkanı ve SENYAP Yönetim Kurulu Başkanı Hikmet Köse

belirten Hikmet Köse, “Daha önce bu tarz girişimlerin ve benzer projelerin yönetim ve ortaklık sürecinde yer alan başarılı, itibarlı ve güvenilir iş adamları SENYAP'ı kurdular. SENYAP'ın hedefi, daha büyük ve kazançlı projeler hedefleyen giri-

2017 3. Çeyreği ile 2018 3. Çeyreği Arasında Dünyada Gerçekleşen Girişim Sermayesi Yatırımlarının Tutarı ($)



Kaynak: Crunchbase

DÜNYANIN EN BÜYÜK GİRİŞİM SERMAYESİ PAZARI OLAN ABD'DE 2017 YILINDA YAPILAN YATIRIM TUTARI 85 MİLYAR DOLARI AŞTI

şimci ve tasarruf sahiplerine yeni fırsat kapıları aralamak; onlara güçlü bir alternatif ve model sunmaktır.” diyor. Türkiye’den ve dünyadan herkesi ortak olmaya davet eden SENYAP yönetimi, SENYAP modelini, ortağını ekonominin içine bir oyuncu olarak katan, onu teknolojinin müşterisi olmaktan çıkarıp, yatırımcısı ve yöneticisi konumuna yükselten bir sistem olarak tanımlıyor. SENYAP, çok sayıda iş adamı, uzman, akademisyen ve danışmanın katkı vermesiyle uzun araştırmalar ve pratik uygulamalarla geliştirildi. Faizsiz, “katsayılı pay değerle sistemi” ile çalışan SENYAP’ta, ortaklar adaletli dağıtılan helal paylaşımın bereketine inanıyor.

SENYAP’ı benzer diğer Girişim Sermayesi Fonlarından ayıran en temel özellik, ortaklar genel kurulunun ortakların yatırdıkları katılım sermayesi miktarından bağımsız olarak herkesin eşit söz ve seçilme hakkına sahip olduğu bir oydaşma sistemi ile çalışması. Böylece ortak aklın her daim devrede olduğu, kimsenin gücünü bir başkasına rıza dışında iş yaptırma sevk edemediği bir ortaklık yapısı elde edilmiş durumda.
Uluslararası kabul görmüş Kurumsal Yönetim ve Risk Yönetimi prensiplerini harfiyen takip eden SENYAP yönetiminde görev alan kişiler, kurumsal hesap verebilirliğin artırılması için, SENYAP’ın iştiraklerinde yönetici görev üstlenmiyor. Süreç tabanlı faaliyet Bütçesi ve iç kontrol sisteminin yürütüldüğü SENYAP’ta, tüm yöneticilerin ilgili oldukları karar süreçlerinde aktif ve bilinçli olarak bulunmaları, şeffaflığın ve hesap verebilirliğin azami seviyede sağlanması temin ediliyor. SENYAP’ın başkaca önemli farklarından birisi, hiçbir ortağın kâr payının kendi rızası alınmaksızın yeni veya güncelleme nitelikli yatırımlara dönüştürülmemesi prensibine olan sıkı bağlılık. Bununla beraber, sermayesi nakden veya taahhütle ortaklar tarafından sağlanmadan yatırım başlangıcı yapmamak, SENYAP’ın bir diğer temel prensibi. SENYAP’ta takip edilip uygulan yönetim ilkeleri, ortaklarının ve yatırımcıların güvenini artırmak ve ülkemiz için son derece önemli olan ortaklıkla dayanışmanın sürdürülebilirliğinin ve verimliliğinin teminatlarıdır.

Kalite Hizmetinizde!















"Çınar Çelik" Servis Merkezimizde, içinde uzman profesyonel ekipler tarafından direk kullanım ebatlarına uygun şekilde hazırlanan ürünler özellikle otomotiv, beyaz eşya, ısıtma, soğutma ve enerji sektörlerinde kullanılmaktadır.

Hassas üretim yapan makinalar ile ebatlandırılan soğuk, sıcak, galvanizli ve asitlenmiş saçlar hitap ettiğimiz sektörün özelliğine uygun olarak paketlenmekte ve grubumuza bağlı "Çınar Lojistik" firmasına ait araçlarla, siz değerli işletmelerin kullanımına sunulmaktadır.



TSE CERTIFICATE



ISO 9001 - 2008



CSN 10219 - 2006



ISO/TS 16949 : 2009



ISO 14001 : 2004



BS OHSAS 18001 : 2007



Merkez
Ayazlı Mah. Ereğli Cad. No: 178
81650 Akçakoca - Düzce
Tel : 0 380 525 02 67
Faks : 0 372 316 89 72

İstanbul Satış Ofisi
Barbaros Mah. Ihlamur Sok. No:1
Ağaoğlu My Prestige İş Merkezi
No:44-45 Ataşehir – İstanbul
Tel : 0 216 688 24 29
Faks : 0 216 688 24 28

Fabrika
Hamzafakılı Mah.
Organize Sanayi Bölgesi
Çınar Sok. No : 1Kdz.Ereğli / Zonguldak
Tel : 0 372 334 36 90
Faks : 0 372 334 36 99

Lojistik
Kışla Mah. Millet Sok. Bozkuş İş hanı
No : 42/F Kdz.Ereğli - Zonguldak
Tel : 0 372 316 46 20
Faks : 0 372 316 89 73

Çınar Çelik bir Çınar Boru kuruluşudur.





Uygun Fiyatlı Otomobil Refah Seviyesini ARTTIRACAK

TESTTÜRK AŞ'nin kurucusu Celal Ayvaz ile Türkiye'de yerli ve millî otomobil üretimi hakkında konuştuk

Çiğdem Öz

TESTTÜRK AŞ. KOSGEB 'in işbirliği-güçbirliği projesi çerçevesinde Kocaeli MÜSİAD üyesi 20 ortağın bir araya gelmesi ile 2016 Kasım ayında resmî olarak kurulmuştur. Kuruluşundan sonra KOSGEB projesi çerçevesinde gerekli olan teknik cihaz ve personel yatırımını gerçekleştirmeye başlayan TESTTÜRK AŞ. Bu süreçte yurt dışındaki fiyatı 400 bin Euro olan test cihazını yerli imkanlarla 80 bin Euro'ya imal ederek işler duruma getirmiştir. Ardından 8 adet mühendise istihdam sağlayarak Eylül 2017 de teknik altyapısını tamamlayan TESTTÜRK AŞ Sektörün önemli yapı taşlarından olmak sebebi ile Sanayi ve Teknoloji Bakanlığına en büyük yerli özel Teknik Servis olmak adına başvurusunu gerçekleştirmiştir. Haziran 2018 de Bakanlık tarafından yapılan denetim sonucunda yetkinliği tasdiklenmiş bir Teknik Servis olarak atanmıştır. TESTTÜRK AŞ. bu denetimler sırasında bakanlık yetkilileri gözetiminde Türkiye de ilk defa AEBS testini gerçekleştiren firma olma özelliğini kazanmıştır. Bu seviyeye gelmemizde bize desteklerini esirgemeyen Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile KOSGEB Genel Müdürlüğüne teşekkürlerimizi sunuyoruz.

TESTTÜRK AŞ'yi diğer şirketlerden ayıran en önemli nokta nedir?

Testtürk kendi alanında Türkiye de %100 yerli sermaye ile kurulan kendine ait test merkezine sahip ilk Teknik Servis olarak otomotiv sektörü haricinde savunma ve demiryolu sanayii alanında var olan yatırımlarını genişleterek bu alanlarda da iddialı bir konuma gelmeyi hedeflemektedir.





TESTTÜRK AŞ BUGÜN İTİBARİ İLE 200'DEN FAZLA TEST VE RAPORLAMAYI TAMAMLAYARAK SEKTÖRDE BÜYÜK BİR İŞ HACMİNE KAVUŞMUŞTUR



Bu süreç zarfında yerli üreticilerin gereksinimleri doğrultusunda üreticiye uygun ve profesyonel hizmetler sunup sektöre çözüm üretmenin yanı sıra yurtdışı firmalara da hizmet ihracatı gerçekleştirip ülke ekonomisine katkı sağlamayı planlamaktadır.

Hangi alanlarda hizmet sağlamaktasınız?

Araçların İmal, Tadil Ve Montajı Kategorisinde; aktarma organları tadilatı ve pto (yardımcı güç çıkışı) uygulaması, direksiyon sistemleri tadilatı, şasi tadilatı, M kategorisi aracın N kategorisi bir araca dönüştürülmesi tadilatı, kapalı kasa kamyon (van) veya kamyonet (panelvan) olarak imal edilen araçların, yapısı itibariyle uygun olması halinde M2 veya M3 kategorisi dönüşümü tadilatı, direksiyon sistemleri tadilatı gerçekleştiriliyor.

Sanayi Ve Ticaret Bakanlığı Yetkileri Kapsamında; elektromanyetik uyumluluk, araçların ve römorklarının fren sistemi, emniyet kemeri bağlantıları, ısofiks bağlantı sistemleri ve ısofiks üstten çocuk koltuğu bağlantı aparatı, emniyet kemerleri, bağlama sistemleri, çocuk bağlama sistemleri ve ısofiks çocuk bağlama sistemleri, koltuklar, bağlantı düzenekleri ve koltuk başlıkları, yangın risklerinin önlenmesi... gibi hizmetler veriliyor.

Test hizmetleri alanında; traktör test laboratuvarı hizmetleri, koltuk test laboratuvarı hizmetleri, yanmazlık test laboratuvarı hizmetleri, iş makineleri testleri, emc test laboratuvarı hizmetleri, paçalık sistemleri test laboratuvarı hizmetleri, araç tip onayı hizmetleri, yük güvenliği test hizmetleri, üretim uygunluğu test ve raporlama hizmeti sunuluyor. Ürün inceleme kapsamında; treyler tip onayı hizmetleri, çok aşamalı tip onayı hizmetleri, elektromanyetik tip onayı hizmetleri, damperli araç kontrolleri, cam onayları, ayna onayları, korna ve sesli ikaz onayları, paçalık sistemleri onayı, üretim uygunluğu hizmetleri veriliyor.

Ayrıca İş makineleri testleri, yanmazlık test laboratuvarı hizmetleri, traktör test laboratuvarı hizmetleri da tarafımızca yapılıyor

İlk yerli ve millî test fabrikası olarak Türkiye'nin prestijine neler katacaksınız?

TESTTÜRK AŞ olarak en büyük hedeflerimizden bir tanesi %100 yerli ve millî bir Laboratuvar olarak yerli otomobil sürecine tecrübemiz ve imkanlarımızı seferber ederek en iyi katkıyı vermektir. Bu hedef doğrultusunda ilgili makamlar ile yerli otomobil üretim süreci tamamlandıktan sonra test ve belgelendirmesi konusunda gerekli görüşmeleri gerçekleştireceğiz. Bünyesinde istihdam ettiği mühendislerin haricinde üretici firmalara sunduğu çözümlerle onların ayakta durmasını sağlayarak ülkedeki çalışan istihdamına katkı sağlamaktadır. Ülkemizde yerli otomobil üretimi ekonomik olarak cari açığımızı kapatarak dışa bağlılığımızı minimize etmemizde büyük bir rol oynayacaktır. Ayrıca tedarikçi konumunda olan yerli üreticilere sağlayacağı Pazar imkânı ile istihdamı arttıracaktır. Vatandaşa sunulacak uygun fiyatlı otomobil seçeneği ile ülke refah seviyesi artacak ve elektrikli modellerimiz ile kişi başı üretilen karbon emisyonu oranını azaltarak gelecek nesillere daha temiz daha sağlıklı bir dünya bırakmamıza sebep olacaktır. Yerli Otomobil ile başlayan bu süreç ileride savunma, nükleer, havacılık ve uzay sanayiinde de yerli üretimin temelini atmış olacaktır.





Yükselen Değer MÜSİAD

MÜSİAD OLARAK 2017-2019 YILLARI ARASI GERÇEKLEŞTİRDİĞİMİZ PROJELER VE FAALİYETLER GÖZ ÖNÜNE ALINDIĞINDA GELİŞMEYE, BÜYÜMEYE VE TÜRKİYE'YE PRESTİJ KATMAYA DEVAM EDİYORUZ.



ÖZEL DOSYA

Hakkın, hukukun, adaletin ve barışın, huzurun sağlanması adına, dünyada daha saygın bir Türkiye hayaliyle 1990 yılında kurulan ve yurt içinde 86, yurt dışında toplamda 222 noktada hizmet veren MÜSİAD her sene gelişmeye, geliştirmeye, büyümeye ve teşkilat ağını genişletmeye devam ediyor.

5 Ayrı Üst Kurul
Stratejik Sektörler Ve Politikalar Başkanlığı Tarafından MÜSİAD'dan sorumlu Genel Başkan Yardımcısına bağlı Savunma Sanayi ve Bilgi Teknolojileri Üst Kurulu, Enerji ve Çevre Üst Kurulu, Yatırım ve Sanayide Dönüşüm Üst Kurulu, Gıda, Tarım ve Hayvancılık Üst Kurulu Yerli ve Millî Üretim Üst Kurulu oluşturuldu.

Kobi Ve İş Geliştirme Komisyonu
Kar-Zarar odaklı iş modelleri geliştirmek, Fon ve ortaklıklar geliştirmek, Yenilikçi ve yüksek teknoloji odaklı projelere ortak olmak, İhracat potansiyeline sahip orta büyüklükteki şirketlere alternatif finansman sağlamak, Uluslararası düzeyde yatırım odaklı kurum ve kuruluşlar ile ilişkiler geliştirmek için Kobi Ve İş Geliştirme Komisyonu oluşturuldu; Bu komisyonun faaliyet alanları; KOBİ'lerde proje kültürü ve bilincinin oluşturulmasının sağlamak, üyelerimizin çoğunluğunu oluşturan KOBİ'lerin Ar-Ge bilincini geliştirmek, projelerin ticarileştirilmesini sağlamaktır.

Orta Ölçekli Sanayi Siteleri Projesi
Orta Ölçekli Sanayi Sitesi Projesi ile işletmeler öz kaynaklarını arsa ve bina yatırımlarına harcamayacak, işletme sermayesini makine teçhizat yatırımlarında kullanarak üretime odaklanacaklar. İşletmesini küçükten orta ölçeğe taşıma hedefi olan firmalara imkân verecek.

Genç Nüfus Fırsatı
2019 yılı itibariyle 80 milyona yaklaşan Türkiye'nin nüfusu, genç yapısıyla önemli bir
potansiyele işaret etmektedir. Türkiye'de, eğitimden iş piyasasına geçiş süreci olan 15-24 yasları arasındaki performans, gençlerimizin istihdamı için oldukça önemlidir. İşgücü piyasasının taleplerini karşılayacak ve ülkemizin "İşsizlik" sorununa çözüm olacak bir meslek eğitim modeli, bu açıdan kritik bir öneme sahiptir. Bu bağlamda "Genç Nüfus Fırsatı" olarak nitelendirdiğimiz bu durumu; Kaçırılmaması gereken bir imkân olarak görüyoruz.

81 İlde 81 Tesis
Topraklarımız yoğun kimyasal gübre kullanımı sonucu çoraklaşmaktadır. Ülkemizde, yılda 7 milyon ton kimyasal gübre kullanılmaktadır. Kimyasal gübre ve hammaddeleri için her yıl 1,5 milyar dolarlık ithâlât yapılmaktadır. Bu gibi sorunların önüne geçebilmek için Çok Ortaklı Biyogaz Organik Ve Organomineral Gübre Tesisleri Yatırım Projesi ile 81 ilde 81 tesis ile hayata geçirmeye çalışıyoruz. Bu projemizle, MÜSİAD üyelerinin ortaklık kültürünü geliştirerek, varlığı ve bilgiyi yaygınlaştıracak, yerli ve Millî teknoloji kullanan, nitelikli projeler gerçekleştirmelerini amaçlıyoruz.

Orta Ölçekli Sanayi Siteleri
MÜSİAD Çok Ortaklı Faizsiz Yatırım Ve İş Modelleri Projeleri başlığı altında yer alan
Orta Ölçekli Sanayi Siteleri Projesiyle, üretim alanları ve imkânları kısıtlı olan "küçük sanayi sitesi" üreticilerinin organize sanayi bölgelerine rahat

Kurum olarak orta ölçekli sanayiciler için 81 ilde Orta Ölçekli Sanayi Sitesi Projesi ile Türkiye'nin büyümesine destek vermek istiyoruz



geçiş yapabilmelerini sağlamak amacıyla, 81 ilde "Orta Ölçekli Sanayi Siteleri" kurmayı hedefliyoruz.

Afrika Türk Ticaret ve Kültür Merkezi
Ülkemizin benimsediği çok boyutlu dış politika anlayışı, Türkiye'yi, geçmişte ihmal edilen bölgelere açılımlar yapmaya yöneltmektedir. Bu açılımlar içinde en başarılı olanlardan biri Afrika açılımıdır. Bu yönde başlattığımız projelerimizi hayata geçirmek ve sürdürülebilir kılmak için Afrika'da farklı ülkelerde hayata geçirmek üzere Afrika Kültür ve Ticaret Merkezleri projesini geliştirdik.

Faizsiz Konut Finansman Sistemi
MÜSİAD olarak Finansal tüketicinin önceden kararlaştırılmış, belirli bir süre mevduat tutması karşılığında konut kredisi veya diğer gayrimenkul kredilerini alma hakkı elde ettiği bu faaliyet türünü daha yaygın hâle getirmeyi ve geliştirmeyi hedefliyoruz.

SENYAP, GABORAS VE SENPOLY Üçlüsü
SENYAP ile katma değer sağlayan projelere finans sağlayan, ortağına helal ve adil kazanç sunan ortaklık yapısını canlı tutmayı hedefliyoruz. SENYAP iştirakleri olarak gerçekleşen Gayrimenkul Kıymetler Borsası GABORAS ile gayrimenkul sektörünün büyümeyi sürdürürken, hakkaniyetli bir şekilde tüm paydaşlar için şeffaf, güvenilir ve ortak bir platformda toplanmasını amaçlıyoruz. SENPOLY projesiyle ise, sanayide geniş bir kullanım alanı bulunan poliol maddesini Türkiye'de üreterek, bir ithâlât kalemini minimuma indirmeyi ve uzun vadede tamamını yerli üretimle sağlamayı amaçlıyoruz.

Girişim Sermayesi Fonu
MÜSİAD üyelerinin yatırım aşamasında desteklenmesi için çok ortaklı ve katılımlı bir sermaye oluşturma projesi olan Girişim Sermayesi Fonu ise, üreten ve üretim yatırımlarını geliştirmek isteyen girişimcilerin arkasında önemli bir güç olacak.

Karz-ı Hasen Sandığı
MÜSİAD olarak üyelerimiz arasında yardımlaşmayı ve dayanışmayı sağlamka amacıyla Karz-ı Hasen Sandığını kurduk. Karz-ı Hasen'i size tanımlayacak olursak; Allah'ın rızasını kazanmak ve din kardeşinin sıkıntısını gidermek amacıyla borç vermektir. Müstakil Sanayici ve İşadamları





BİTKİSEL ÜRÜNLER

Bitkisel Çaylar, Bitkisel Macunlar, Aromatik Sular, Form Ürünleri, Bitkisel Uçucu Yağlar, Kapsül Ürünleri

*200 ü aşkın ürün yelpazesi ve ürün çeşitliliğine sahip.



Sabunluk ve Kese Hediyeli!







BİTKİSEL KOZMETİK

Bitkisel Sabunlar, Gül Suyu Bakım Kremleri, Bakım Yağları

*100 ü aşkın ürün yelpazesi ve ürün çeşitliliğine sahip.



FASON ÜRETİM

Fason üretim, üretici ile marka sahipleri arasına özel bir sözleşmeye dayalı olarak gerçekleştirilmektedir. Bu bağlamda üretici, marka sahiplerinin markasına ait ürünlerin AR-GE, ÜR-GE, ÜRETİM ve LOJİSTİK hizmetlerini sağlamaktadır. Bu sayede dış kaynak kullanımı gerçekleştiren marka sahipleri, üretim maliyetini minimuma indirir, tesis kurma zahmeti ve zaman kaybından kurtulur, sertifikasyon çalışmalarına zaman ayırmak zorunda kalmaz ve tüm enerjisini pazarlama çalışmaları üzerine yoğunlaştırabilir.



Online alışveriş!

www.mindivan.com.tr



+90 262 646 23 82



Derneği Sandığı olarak amacımız; üyelerimizin veya ölen üyelerimizin eş ve çocukları arasında yardımlaşma ve dayanışma kültürünü sağlamak, sosyal ve kültürel ihtiyaçları ile ilgilenmek, hak ve çıkarlarının korunmasını sağlamak, bu amaçla gerçekleştirecek nitelikte birliktelikleri sağlamak, ödünç vermek (Karz-ı Hasen), üyelerimizin ihtiyaç maddeleri ile diğer mal ve hizmetlerini karşılamak ve karşılıksız yardımlar yapmaktır.
Kadim bir geleneği sürdürme isteğiyle hayata geçirdiğimiz Karz-ı Hasen Sandığı projemiz, üyelerimiz arasındaki yardımlaşma ve dayanışma kültürünü kurumsal bir yapıya dönüştürmeyi hedefliyoruz.

Yerli Üretim Millî Marka Kampanyası
Ülkemizde yabancı marka ve ithal ürün talebini en aza indirerek, yerli ve Millî ürünlerin kullanımını teşvik etmeyi ve yerli üretimi artırmayı amaç ediniyoruz. İnovatif fikirleri yüksek teknolojiyle işleyip katma değeri yüksek ürünler üreterek bunları dünyaya satmak, Türkiye'yi gelecek hedeflerine taşıyacaktır. Bu hususta, yerli ürünlerin, kamu ve özel sektör başta olmak üzere iç piyasada kullanımını özendirerek, yerli üreticileri desteklemek üzere projeler geliştiriyoruz.

Poliol maddesini Türkiye'de üreterek, bir ithâlât kalemini minimuma indirmeyi ve uzun vadede tamamını yerli üretimle sağlamayı amaçlıyoruz.

MÜSİAD TV
MÜSİAD olarak İş dünyasının ihtiyaç duyduğu konulara detaylarıyla birlikte MÜSİAD TV'de yer veriyoruz. Tüm içerikler, iş dünyasının ihtiyaç duyduğu pratik bilgilerin, güncel haberlerin, girişimcilerin ufkunu genişletecek bilgilendirmelerin ve tecrübe paylaşımlarının yer aldığı etkin adreslerden biri olacak şekilde sunuluyor. Bu amaçla MÜSİAD TV, iş dünyası ve akademik çevreler ile ekonomiyi yakından takip etmek isteyen genel izleyici kitlesine hitap edecek genişlikte bir konsepte sahip olacaktır

EKOCERCEVE.COM
içerik üretimi ve yönetimiyle MÜSİAD'a ait bir platformdan bahsedelim; www.ekocerceve.com sitemiz, KOBİ'lerden, Türkiye ekonomisine katkı sunan iş dünyası temsilcilerine varana dek her şeyi içermektedir. MÜSİAD'ın global vizyonu doğrultusunda destek veren ve yol gösterici bir kılavuz niteliği taşıyan site içerisinde, alanında uzman isimler, akademisyenler ve tecrübeli kalemler tarafından ekonomik gelişmelere yönelik yapılan yorumlara yer veriyor.

Faaliyetlerimiz Artıyor
Gelişimini çizgisini bozmadan devam ettiren MÜSİAD'ımız projeler dışında gerçekleştirdiği yurtiçi ve yurtdışı gezileri, yaptığı faaliyetlerle de adını



ön sıralardan duyuruyor. Kurum olarak yaptığımız faaliyetleri sıralamak gerekirse; Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Kudüs çağrısı üzerine 10 Ağustos 2017 tarihinde Kudüs gezisi düzenledik. Yurtiçi ve yurtdışı teşkilatlarımız ülkemizin yanı sıra dünyanın farklı yerlerinde 15 Temmuz konulu etkinlikler düzenleyerek, yaşananları ve yaşatılanları ölümsüzleştirdi.

Deniz Feneri ile iş birliği kurularak Arakan'da yaşayan Müslüman vatandaşlarımıza yardım çağrısı başlattık. Arakan'ın yanı sıra "Sorumluluğumuzun farkındayız, ya siz?" sloganıyla Şırnak merkez ve 9 ilçede ihtiyaç sahiplerine el uzattık. Yurtiçinde olduğu gibi yurtdışında da teşkilatlanma ağını sürdüren ve büyümeye devam eden MÜSİAD'ımız İngiltere'de 8 Eylül 2017 tarihinde şubesini açtı. İngiltere dışında Hollanda'da Amsterdam şubesinin ardında; Den Haag, Ultrecht ve Rotterdam'da şubelerini açtı. Avrupa'da 11 ülkede 24 farklı noktada hizmet veren MÜSİAD teşkilatlanma ağını da genişletmeye devam ediyor. MÜSİAD olarak 72. Birleşmiş Milletler Genel Kurulu haftasında düzenlediğimiz iş zirvesi ile Amerika'nın önde gelen finans, medya, teknoloji ve inşaat temsilcilerini bir araya getirdik. Kurumumuz ilk kez bir Dünya İş Zirvesi'ne ev sahipliği yaptı.

Gıda tarım ve hayvancılıkta yaşanan problemleri konuşmak ve çözüm önerileri sunmak için Aksaray'da 97. Genel İdare Kurulu Toplantısında 6-7 Ekim 2017 tarihinde bir araya geldik. Vizyoner'17 Sektörler Zirvesi'nde Türkiye'nin dönüşümünü istişare etmek için konuştuk.
İşveren için yetişmiş eleman arayışını en aza indirgemek ve ülkenin işsizlik sorununa çare üretmek için perakende alanında ilk olma niteliğini taşıyan MÜSİAD Bağlarbaşı Pazarlama ve Perakende Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde bir araya geldik.



İnovatif fikirleri yüksek teknolojiyle işleyip katma değeri yüksek ürünler üreterek bunları dünyaya satmak, Türkiye'yi gelecek hedeflerine taşıyacaktır

Avrupa, Ortadoğu ve Afrika Uydu Operatörleri Birliği ev sahipliğinde stratejik ortaklığını üstlendiğimiz 3. Global Satshow Fuarı'nda bir araya geldik. GPAS-Küresel Katılım Finans Zirvesi'nde siyaset, akademi ve iş dünyasının önemli isimlerini ağırladık. Cumhurbaşkanlığı himayelerinde, MÜSİAD, Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) iş birliği ile düzenlediğimiz organizasyonda, üretim ve yatırımla büyümeyi amaçlayan, insanı ve insani değerleri ön plana alan 'İnsani Finans' kavramını ele aldık. Ürdün'ün Başkenti Amman'da 21. MÜSİAD International Business Forum (IBF) Uluslararası İş Formu ve 3. İpek Yolu Konferansı düzenlendi. Ürdün'de gerçekleştirdiğimiz bağlantılar ve kur-





duğumuz temaslarda Ürdün ve Türkiye arasında yapılacak ticari görüşmeler hususunda istişareler gerçekleştirdik.

MÜSİAD Ankara Şubemizin ev sahipliğinde 12 Ocak 2018 tarihinde, "2017 Yılı Ekonomik Gelişmelerin Değerlendirilmesi ve 2018 Yılı Beklentilerini" açıkladığımız Genişletilmiş Başkanlar Toplantısı gerçekleştirdik. Toplantıda güçlü büyüme performansımız ve bu büyümenin devamını sağlayacak konular üzerinde durduk. MÜSİAD Sektör Kurulları Komisyonu tarafından MÜSİAD İzmir Şubesi ev sahipliğinde İzmir Bölgesel Ticaret Toplantısını gerçekleştirdik. İhracata Yönelik Üretim Modelleri üzerinde istişare yaptığımız toplantıda binlerce iş adamını bir araya getirdik.

MÜSİAD'ın öncülüğünde Expo Turkey by Qatar fuarımızı Katar'ın Başkenti Doha'da gerçekleştirdik. Geçtiğimiz yılın ocak ayında 2 gün süren fuarda başta gayrimenkul ve inşaat sektörleri olmak üzere, lojistik, bilgi teknolojileri, gıda ve sağlık turizmi sektörleri ön plana çıktı.
TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji ve Tabi Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Ziya Altunyıldız'a ve komisyon üyelerine ziyaret gerçekleştirdik. Toplantıda enerji, savunma, sanayi, bilişim ve teknolojiye ilişkin öneriler sunduk. Yerli ve Millî üretimin öneminden bahsederek hedeflediğimiz projelerden bahsettik. Zeytin Dalı Harekatına ve bölgede yaşayan vatandaşlarımıza destek olmak için MÜSİAD Başkanlar Toplantımızı tüm yurt içi teşkilatımız ile birlikte Kilis'te gerçekleştirdik. Toplantıda Zeytin Dalı Harekatı ve Türkiye Ekonomisi ile ilgili şube başkanlarının görüşlerini aldık.

Ticaret Diplomasisinin önemini bir kez daha vurgulamak için MÜSİAD-Birleşik Krallık Toplantısını organize ettik. 8 Mart 2018 tarihinde gerçekleştirilen toplantıda hem İngiltere ile gerçekleştirilen ticari ilişkileri hem de vize serbestliği ile ilgili görüşlerimizi ilettik. Marka haline gelmiş ve 11 kategoride ekonomi basınında başarılı gazeteci, yayın organı ve medya kuruluşlarına ödüllerini takdim etmek için 17 Nisan 2018 tarihinde Ekonomi Basını Başarı Ödülleri Törenini düzenledik. Ekonomi Basını Başarı Ödülleri'nin ardından MÜSİAD Karaman Şubemizin açılışını 20 Nisan 2018 tarihinde gerçekleştirdik. Ticaret Diplomasisi vizyonuyla ağımızı genişletmeye devam ederken bu bağlamda Gürcistan'ın başkenti Tiflis'te 21-22 Nisan tarihinde şube açılışımızı gerçekleştirdik.



2018 Afrika Yılı kapsamında Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Ahmet Eşref Fakıbaba ve 33 Afrika ülkesinin Büyükelçileri ve iş insanlarının katılımıyla Konya'da 9 Mayıs 2018 tarihinde Türkiye-Afrika Ekonomik Formunda bir araya geldik. Yerli ve Millî Savunma Sanayi konusunu istişare etmek için 98. Genel İdare Kurulumuz'u Trabzon'da gerçekleştirdik. Yurt içinde teşkilatlanmasını genişleten MÜSİAD'ımız, Fethiye ve Balıkesir şubelerinin açılışını gerçekleştirdik. Yurt içi teşkilatlanmasını büyütmeye devam eden MÜSİAD'ımız 31 Ağustos 2018'de Bayburt Şube açılışımızı gerçekleştirdik. Ardından 100. Genel İdare Kurulumuzu, Spor Endüstrisi ve Ekonomiye Katkısı konusunu ele almak için İzmir'de 21-22 Eylül 2018 tarihlerinde gerçekleştirdik.

Ekim ayının ilk haftası MÜSİAD Alanya Şubemizin açılışını gerçekleştirdik. 12 Ekim 2018 tarihinde MÜSİAD Şırnak Şube açılışımızı gerçekleştirdik. 17 Ekim 2018'de Taitra Tayvan Ticaret Merkezi Mou Anlaşması Programını düzenledik. MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan ve TAITRA Başkanı James C.F. Huang'ın katılımlarıyla Mou anlaşması imzalandı. Programın ardından Arap İş Adamları ile toplantı ve akşam yemeği organize edildi. Türkiye'nin bölgesel ölçekte etkinliğini artırmasına yönelik çalışmalarımızın sonucunda Suriye Azez'de şube açılışımızı gerçekleştirdik.

2018 yılı Kasım ayı faaliyetlerimiz bununla kalmıyor; IBF BOG İcra Kurulu Toplantısı ardından Dünya Para Sisteminde Çoğulculuğu ve Adaleti konulu Uluslararası İş Forumu, 17. MÜSİAD Expo Fuarı, Dünya Genel İdare Kurulu, Uluslararası Genç İş Adamları Kongresi düzenlendi. 17. MÜSİAD Expo Fuarı'nın kapanışının ardından 12 Aralık 2018 tarihinde Türkiye Şube Başkanları Yıl sonu Genel Değerlendirme ve İstişare Toplantısını yeni genel merkezimizde gerçekleştirdik.

5 Ocak 2019'a yeni genel merkezimize taşındık. SENYAP Yatırım Ortaklığı Tanıtım Toplantısını 8 Ocak 2019'da yaptık. 2018 Yılı Değerlendirme Ve 2019 Beklentileri Temalı MÜSİAD Genişletilmiş Başkanlar Toplantısı'nı organize ettik. MÜSİAD olarak faaliyetlerimizin yanı sıra, Lojistik, Ticaret Diplomasisi gibi konularda araştırma raporları yayınladık. 15-17 Mart 2019 tarihlerinde ise MÜSİAD Afyonkarahisar Şubesi ev sahipliğinde "Yerli İlaç Üretimi ve Termal Sağlık Turizmi" konusunda istişarelerde bulunmak için 101. Genel İdare Kurulunu gerçekleştirdik.





Muhteşem Manzarasıyla

QASR BODRUM

Alkolsüz Aile Oteli



Avantajlı **tatil**

www.qasrbodrum.com

0252 400 00 00





Ekonomik Siyasal ve Sosyal Araştırmalar Birimi

Blok Zincir TEKNOLOJİSİ

Blockchain teknolojisi ile gündeme gelen sistem, risklerin bertaraf edilmesi durumunda adil bir parasal sistemin oluşmasına katkı sağlayabilir



ijital para birimlerinden Bitcoin'in temelinioluşturan blok zincir teknolojisi çoğu şirket tarafından güvenilir bir sistem olarak kabul ediliyor. Bir aracıya gerek kalmadan işlem yapılması, maliyetin düşük, işlemlerin hızlı olması, hareketlerin pek çok farklı kontrol noktasında takibe takılması ve güvenli yapı oluşturulması Blok Zincir Teknolojisi (Blockchain) kullanımını yaygınlaştırıyor.

Dağıtık Bir Veritabanı

Günümüz internet dünyasında pek çok alanda (multimedya, haberleşme, web arayüzü vb.) veri transferi yapılmaktadır. Blok zincir teknolojisi ise, bu verilerin haricinde değer atfettiğimiz varlıkları da transfer etmemizi sağlayan dağıtık bir veri tabanıdır. Satoşi Nakamoto lakaplı gizli bir yazarın 2008 yılında önerdiği Bitcoin dijital parası ile birlikte dünyada yeni bir uluslararası para biriminin varlığından bahsedilmeye başlandı. Bitcoin, başlangıçta sadece para olarak telakki edilirken, sonradan Bitcoin'in müstenit olduğu Blokzincir teknolojisinin daha genel kullanım alanları olabileceği farkedilmiştir. En genel ifadeyle, blokzincir, merkezi bir sunucunun veya güvenilir bir otoritenin kaldırılmasına olanak sağlayarak, merkezi güvenin internet ortamında dağıtılmasına denir.

Bitcoin ve Ethereum'un Temelindeki Teknoloji

Blokzincir teknolojisi yaygın olarak Bitcoin ve Ethereum gibi sanal paraların altındaki teknoloji olarak bilinmektedir. Fakat bu teknoloji



sağladığı olanaklar ve çeşitlendirilebilir uygulamaları ile çok daha geniş bir yelpazeye sahiptir. Blokzincir teknolojisi, günümüzün önemli problemlerinden olan, tek merkeze dayalı güven sistemlerindeki merkezi güven yapısını dağıtarak, bu sistemlerin daha verimli çalışmasında oynayabileceği rol nedeniyle dikkat çekici hâle gelmiştir. Blokzincir, veri transferi sağlayan mevcut internet ortamında, değerli varlıkların transferine de olanak sağlayarak tüm hayatımızı yeniden şekillendirecek yepyeni bir teknolojiyi adlandıran merkezi olmayan bir şifreleme kayıt defteridir.

İki Temel Kavramdan Oluşur

Blokzincir modeli iki temel kavramdan meydana gelir: Blok zinciri oluşturan bloklar ve bu blokları oluşturan kayıtlar.

Kayıtlar: Blokzincir kayıtları, ilgili blokzincir yapısının üzerine oluşturulduğu her türlü içerik bilgisidir. Bu bilgiler tasarıma göre para aktarımı, demirbaş girdisi, müşteri kayıtları gibi değerler olabilir. Sanal para birimleri için bu kayıtlar para transferi bilgileridir. Sistemde kayıtlı olan bir kullanıcıdan bir başka kayıtlı kullanıcıya yapılmış olan transferler bu kayıtlar ile tutulur. Yeni transfer istekleri de sıraya konularak bir sonraki işlem sırasında kaydedilerek yerini alır.

Bloklar: Kayıtlar birleştirilip belirli aralıklarla işlenerek blokların içine yazılır. Blokların içerisinde kaç tane kayıt bulunacağı ve kayıtların hangi işlemlerden geçtikten sonra bir blok tevellüd edeceği gibi kıstaslar, blokzincirin tasarımına mahsustur. Genel itibarıyla, bir bloğun oluşturulması sırasında kriptografik özet algoritmaları ve dijital imza kullanılır. Blokzincir teknolojisinde her bir katılımcı, başlangıçtan itibaren tüm kayıtların bir kopyasını tutar. Bu kayıtların değiştirilmesi özetlerin değişmesine yol açacağından ötürü kayıtlar değiştirildiğinde çoğunluk bunu farkedebilir. Bu yüzden güvenilir ortamda merkezi bir veri tabanı ihtiyacı ortadan kalkar. Herkesin doğrulama yapabildiği dağıtık bir veri tabanı sistemi ile kimseye güvenmeye gerek kalmadan doğru bilginin tutulduğu ispatlanabilir.

Piyasa Değeri 170 Milyar Dolar

Blockchain sistemi esasında güçlü bir şifreleme yapısına sahip bir dağıtık veri tabanıdır. Sistem her ne kadar birçok alanda kullanılabilecek olsa da şu an temel kullanım alanı kripto paralar. Toplam piyasa değeri 170 milyar dolar civarında olan kripto paraların yüzde 53'ünü Bitcoin oluşturuyor. Dolayısıyla kripto para tarafında ciddi bir hacmin oluştuğunu ve bunun hâlen Bitcoin tarafından domine edildiğini görebiliyoruz. Kripto paralarda günlük 18 milyar dolar civarında bir alışveriş oluştuğunu görüyoruz. Mevzubahis rakamlar örneğin, Türkiye'de borsa

Yeni bir parasal sistemin habercisi olan kripto paralar sistemin kullanılamaz hâle geldiği bir dünyaya da sebebiyet verebilir









Blokzincir, merkezi bir sunucunun, olanak sağlayarak, merkezi güvenin internet ortamında dağıtılmasına denir

hacimleriyle kıyaslandığında büyük bir rakam olsa da dünyadaki para değiş tokuşunun ve ticaret hacminin yanında oldukça küçük kalıyor. Dünya ticaretiyle mukayesede küçük kalmış olan bu rakamların ve sistemin işaret ettiği değişim ise çok ciddi.

Kripto paralar mevcut parasal sistemi ve hatta paranın kendisini tamamen değiştirme potansiyeli barındırıyor. Enflasyon, para bazı, faiz oranları gibi tüm ekonomi bileşenlerinin yeniden tanımlanması veya tasarlanması gerekebilir. Mevcut sistem bazı ülke ve kurumlara parasal sistemde ciddi öncelikler tanımakta bu da daha adil bir sistem ihtiyacı oluşturmakta. Ülke ve kurum etkilerinin sınırlandığı bir yapıda refah dağılımından ekonomik gelişmelere kadar her şey değişmek zorunda kalacak. Mevcutta kurulmuş olan kripto para sistemi bir şekilde çökse bile bu sistemin getirmiş olduğu yeni sistem bilinci çok değerli. Fakat sistemin yaygınlaşması ve ciddi bir alternatif hâline gelmesi merkez bankalarının sistemi kontrol etmek istemelerine neden olacak. Bunu ne kadar başarabileceklerini ve sistemin işleyişine böylesi bir kontrolün ne kadar uyacağını da zaman bize gösterecek.

Elektronik Ortamda Hızlı İşleyen Süreç

Kripto paralar yeni bir tecrübe ediniminin endişe ve risklerini taşıyor olmakla birlikte, bu sistemin getirebileceği birçok artı bulunmakta. Öncelikle operasyonel maliyetlerin düşürülüyor ve tekellerin kırılıyor olması gibi etmenler sebebiyle ciddi bir maliyet avantajı bulunmakta. Mevcuttaki para transferleri elektronik olarak hızlı gerçekleşme potansiyeline sahipler. Fakat güvenlik kontrolleri, onaylar, uluslararası sözleşmeler ve uyum prosedürleri gibi süreçler işlem hızlarını esasında düşürmekte. Bu süreçlerin tamamı bağımsız olmaları ve güvenliği Blockchain ile sağlıyor olmaları sebebiyle kripto paralarda işlemler daha hızlı gerçekleşebilmekte. Ayrıca akıllı sözleşmeler ve yapay zekâ birleşimi ile kripto paralar çok geniş iş olanakları ve teknolojik ilerlemelere zemin hazırlayabilir.

Dijital Paralarda Suçlar da Çoğunlukla Dijital Oluyor

Sistemin pozitif tarafları olduğu gibi risklerinden de bahsetmek gerekir. Kripto paraların mevcut değerlerinin çok yüksek olduğu ve yüksek değerlemeler sebebiyle bunların birer balon tanımlamasına uyduk-





ları çokça dile getiriliyor. Fiyatlarda yaşanan ciddi dalgalanmalar ise bir diğer risk unsuru olarak karşımıza çıkıyor. Kripto paraların risk unsuru teşkil ettiği en önemli sorun herhangi bir otoriteye bağlı olmadıkları için paranın bir şekilde kaybolması, çalınması gibi durumlarda hesap sorulabilecek bir yetkilinin bulunamaması. Dijital paralarda suçlar da çoğunlukla dijital oluyor. Örneğin parayı transfer etmek istediğinizde gönderilecek adresi kopyalayıp gönderilecek kısmına yapıştırıyorsunuz. Bu noktada ilgili adresin bir şekilde değiştirilmesi durumunda para geri gelmemek üzere başka bir hesaba gidebilir. Yahut normalde kullanılan sitenin sahte / imitasyon bir haline yanlışlıkla giriş yapılması durumunda da tüm paranın kaybedilme riski bulunuyor.

Blockchain teknolojisi ile gündeme gelen sistem, barındırdığı risklerin bir şekilde bertaraf edilebilmesi durumunda adil bir parasal sistemin oluşmasına katkı sağlayabilir. Aracıların ortadan kalkması ve güçlü kurum ve ülkelerin etkilerinin sınırlanması ile katılımcıların daha dengeli bir etkiye sahip olmalarını sağlayabilir. Detaylı ve açık kayıtların varlığı da herhangi bir manipülasyon olmasının önüne geçmekte etkili olacaktır. Kripto paraların varlığı herhangi iki para birimi arasındaki mübadeleye olan ihtiyacı giderecektir. Zira bu paraların yaygınlaşması durumunda ortak para birimlerinde anlaşabilmek çok daha kolay olacaktır.

2000'in Üzerinde Kripto Para Türü Var

Şu an dünyada 2000'den fazla kripto para türü var. Farklı özellikleri ve olanaklarıyla ön plana çıkan bu paraların hitap ettiği farklı farklı ihtiyaçlar/ortak noktalar bulunmakta. Bu noktada Müslüman ülkeler arasında da ortak bir para birimi olabilir mi sorusu akla gelebilmekte. Açıkçası Müslüman ülkelerin kültürel ve siyasi alanda ortaklaşabilecekleri birçok nokta bulunmakta. Örneğin İslam İş birliği Teşkilatı gibi bir yapı bu ülkelerin barındırdığı ortaklıktan ortaya çıkmış bir yapı. Bu ortaklık bir kripto para birimi için de kullanılabilir. Müslüman ülkelerin sahip oldukları yüksek potansiyelin böyle bir para biriminin kullanıcısı haline gelmesi, uluslararası arenada ilgili para biriminin değerini katlayabilir. Nitekim mevcut durumda ülkelerimizin sahip oldukları para birimleri ile ticarette güçlükler yaşanmaktadır. Çünkü iki ülkenin birbirlerine yaptıkları satış miktarları yakın olmadığı zaman ticaret yapan iki ülkeden birinde kullanılamayan para kalmakta. Âtıl kalan paranın başka ülkelere ödeme için kullanılması da ciddi operasyonel zorluklar barındırmakta. Ortak bir para biriminin olması durumunda ise birçok ülke aynı para birimi üzerinden geniş bir ticaret olanağına kavuşmuş olacaktır.

Sonuç olarak kripto paralar yeni bir parasal sistemin ve daha müreffeh bir geleceğin habercisi olabileceği gibi risklerin giderek büyüdüğü ve sistemin kullanılamaz hâle geldiği bir dünyaya da bizi götürebilir. Ancak işaret ettiği yenilikler itibariyle birçok fırsat barındırdığı ve maliyetleri ciddi oranda düşürmeye aday olduğu da açık bir gerçeklik.

Toplam piyasa değeri 170 milyar dolar civarında olan kripto paraların yüzde 53'ünü Bitcoin oluşturuyor







Dr. Şefik Memiş

II. Abdülhamid'in Yerli Üretimi Teşvik Politikası: İMTİYAZLAR

Sultan II. Abdülhamid, sanayileşme alanında başarılı olabilmek, yerli ve Millî üretimi artırabilmek için "imtiyaz" yöntemini teşvik politikası olarak kullandı

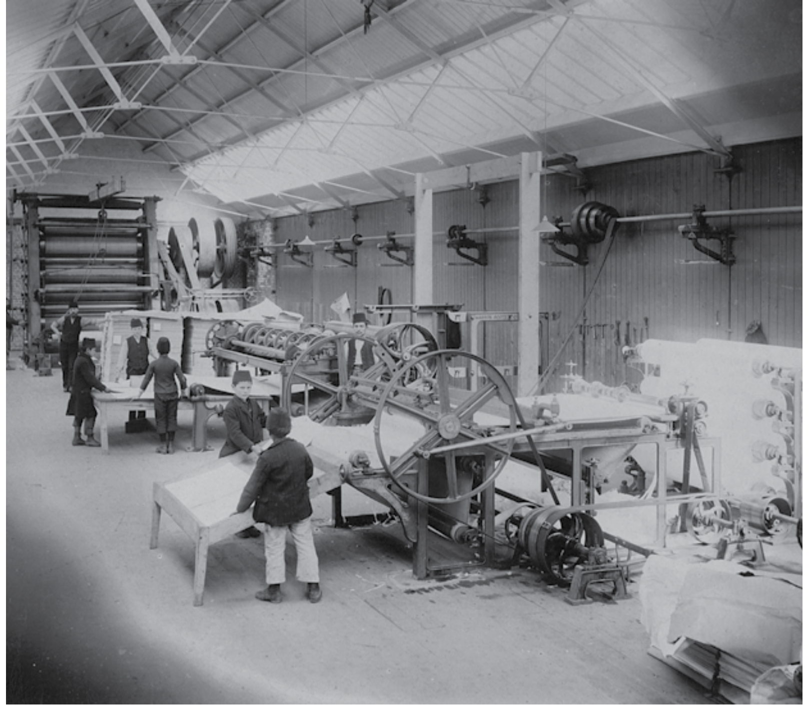


Osmanlı sanayileşmesi ile ilgili birçok araştırma ve bilimsel makale kaleme alındı. Böylece Osmanlı'nın çağını yakalama gayreti ile mevcut iktisadi durumun resmi çekildi. Ancak Osmanlı sanayileşmesine o dönem iş dünyasının nasıl yaklaştığına dair bir araştırma bulunmuyor. İşte bu boşluğu doldurma bakımından Dersaadet Ticaret Odası gazetesinde yer alan fabrikalaşmayla ilgili haberler, işlevsel bir rol oynayabilir. Çünkü bu haberler, Osmanlı iş dünyasının en büyük temsilcisi, diğer vilayet ve kazalardaki odalara "ağabeylik" eden Ticaret Odası gazetesinde yayınlanmıştı. Daha çok iş dünyasıyla ilgili kişiler ya da tüccarlar tarafından da kaleme alınan bu haberler, onların samimi görüşlerini ifade ediyordu. Bu haberlerden anlaşıldığına göre 1867 Paris Dünya Sergisi gibi çok önemli bir sanayi ve teknoloji teşhir fuarını ziyaret eden Sultan II. Abdülhamid, ülkesinde bu kez sanayileşmeyi başarmak için farklı bir strateji izledi. "İmtiyaz" yöntemini yerli ve Millî üretimi artırmak için bir teşvik politikası olarak kullandı.

Cam Fabrikası İmtiyazı, Osmanlı Vatandaşına

Ticaret Odası Gazetesi'nin yer verdiği ilk imtiyaz haberi, Osmanlı vatandaşı Levi Efendiye verilen Dersaadet Billur Fabrikası hakkındaydı. Bu Billur Fabrikası, günümüzde İş Bankası tarafından işletilen Paşabahçe Cam





Fabrikasının temelini oluşturuyordu. Haberde, "Beykoz havalisinde Avrupa işi züccaciye eşya imal etmek üzere" bir fabrika kurmak için, Devlet-i Aliyye tebaasından ve tüccardan Moşun Levi Efendi'ye 10 sene müddetle imtiyaz verildiği duyuruluyordu.

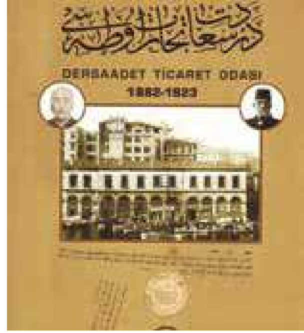
Osmanlı'da o dönem kurulan fabrikalar için geçerli olan ithal ikameci özellik, billur fabrikası için de geçerliydi. Çünkü billur fabrikası, "hariçten Memâlik-i Mahrûse-i Şahâne'ye ithal olunan cam ve billura müteallik her nevi eşya"yı üretecek diye kurulmaktaydı. Fabrikaya Hükümet tarafından birçok teşvikler verildi. Fabrikanın tesisi için gerekli makineler ya da mamulat, "Memâlik-i Mahrûse iskelelerine gümrük vergisiz sevk ve ithal" olunacaktı. Kolaylıklar bununla da sınırlı değildi. Aynı zamanda "hazine arazisinde bulunacak şişe toprağı karşılıksız alınıp kullanılabilecekti." İmtiyaz sahibi Levi Efendi'ye gösterilen bu kolaylıkların temelinde, Sultan Abdülhamid'in sanayinin ilerlemesine verdiği önemin yattığı vurgulanan haberde, yerli sermayedarların ciddi teşebbüslerinin destekleneceğine ve onlara gerekli kolaylığın gösterileceğinin altı çiziliyordu.

Kâğıt Fabrikası İmtiyazı, Başmabeynci Osman Bey Efendi'ye

Ticaret gazetesinin 4 Ekim 1886 tarihli nüshasında Osmanlı sanayisinde önemli bir adım olarak gördükleri Hamidiye Kâğıt Fabrikasının kuruluşuyla ilgili haber yer alıyordu. Habere göre, "Serkurenâ-yı Hazret-i Şehriyari Atüfetlu Osman Beyefendi Hazretlerine Hamidiye Kâğıt Fabrikası namıyla bir kâğıt fabrikası inşası için" imtiyaz verilmişti. Burada dikkati çeken nokta şuydu: Bu ve bunun gibi haberlerde imtiyaz fermanı, hep Padişahın güvendiği ve yakınında bulunan kişileri verilmişti. Bu tercih, fabrikaların güvenilir kişiler tarafından kurulmasına verilen önemin yanı sıra, bu imtiyaza dayanılarak yabancı sermaye bulunacaksa bile imtiyazın yerli ellerde kalmasına verilen özeni gösteriyordu. Bu, aynı zamanda, müteşebbisler sermaye açısından yetersiz

Sultan Abdülhamid, imtiyazları Osmanlı bürokrasinde görev alan ehil ve güvendiği kişilere vererek, Millî bir girişimci grubu oluşturmaya gayret etti







Kurulması için imtiyaz verilen fabrikalar, yurt dışına büyük paralar ödeyerek ithal ettiğimiz ürünlerin üretimini yapacaktı

kalır ve açıkları padişah tarafından finanse edilirse, konulan sermayenin emin ellerde kalmasını sağlıyordu.
Bu fabrika için sağlanan ayrıcalık iki türlüydü. Birincisi "fabrikanın inşası için Memâlik-i Şahâne içinden veyahut hariçten getirilecek aletler ve edevât ve diğer levâzım" gümrük vergisinden muaftı. İkincisi, "anılan fabrika mamulatı" da gümrük vergisine tabi değildi. Buna karşılık "imtiyaz müddetinin sonunda mevcut olan binalar ve makine ve diğer edevatlar ehl-i hibre (bilirkişi) marifetiyle keşf ve takdir olunarak Hükümet-i Seniyye tarafından" satın alınacaktı. Tüm bu imtiyazların tek bir tane esas şartı vardı, o da bu fabrika için bir Osmanlı Anonim Şirketi teşkil edilmesiydi. Bu şart da sanayileşmede yabancı egemenliğinin yanı sıra yerli sermayenin korunması ya da oluşturulması gayretinin yansımasıydı. Daha önce de belirtildiği gibi her fabrika kurma girişimi, yurtdışına gidecek paranın içerde kalması şeklinde değerlendiriliyordu. Bu durum, kâğıt fabrikası için de geçerliydi. "Gerek devlet dairelerinin kullanımı ve gerek ahalinin tüketimi için Avrupa'ya ve özellikle Viyana fabrikalarına vermekte olduğumuz meblağlar, resmî istatistiklere nazaran yıllık 30.000.000 kuruşu mütecaviz" idi. İşte böylece anılan fabrikanın inşası ile "böyle bir büyük meblağın memleketimizde kalması" sağlanacaktı.

Bu kez imtiyaz, Mektupçu Salih'e

1886'da Sultan II. Abdülhamid tarafından, bu kez "Ticaret ve Ziraat Nezaret-i Celilesi Mektupçusu Saadetlu Salih Münir Beyefendi Hazretlerine porselen ve fayanstan tabak ve diğer kapkacak imali bağlamında bir fabrika tesisi için imtiyaz ihsan" buyurulmuştu. Gazete, bu haberi, yine "İstanbul'da Sanayii" başlığı altında ve "Payitahtımızda (başkentimizde) yeni bir fabrika açılması kararlaştırılmıştır" diye veriyordu. Gazetenin haberine göre, "Hükümet-i Seniyye işbu fabrikanın yabancı memleketlerin buna benzer mamulatıyla rekabet edebilmesi maksadıyla birçok muafiyette bulunmuştur." Dört grupta toplanan bu muafiyetler şöyleydi: 1- Dersaadet ve mülhakatı için 15 sene müddetle inhisar; 2- Fabrika için Avrupa'dan getirilecek makine ve diğer edevat ile başlangıç malzemelerinin gümrük vergisinden muafiyeti; 3- Fabrika mamulatının ithâlât ve ihracat resminden muafiyeti; 4- Fabrikaya lüzumu olacak porselenin hazine arazisinden karşılıksız sağlanması. Sultan II. Abdülhamid de fabrikayı, "Memâlik-i Mahrûse-i Şahâne'nin sanayi cihetinden terakkisine" katkısı büyük olacağından "himaye-i mahsûsaları altına almışlardı."

Girişimcilere, imtiyazlardan yararlanın çağrısı

Haberde, Hükümet-i Seniye'nin memleket için faydası olan sanayi tesislerinin tamamına bu tür kolaylıklar sağladığına dikkat çekilerek, sermayedarları, bu fırsattan yarar-

lanmaya şöylece çağırıyordu: "Bu fırsattan istifade ederek sermaye sahiplerimizin sanayi cihetine yoğunlaşmalarının lüzumunu tekraren beyan eyleriz. Çünkü felah ve necâtımız (kurtuluşumuz) bu cihettendir." Haberde "memlekette henüz meydana çıkarılmamış nice nice servet kaynaklarının yüz üstü kaldığı" hatırlatılarak, "Bu bağlamdaki ilk deneyimler faydalı sonuçlar doğurmuştur ki, Selanik'te tesis olunan muhtelif fabrikaların mazhar olduğu muvaffakıyet bunun ispatıdır" deniliyordu.

Bekçibaşı Salim Ağa'ya buz imtiyazı

İstanbul'daki bir başka sanayi girişimi, 1886'da yine padişaha yakın bir isme, "Saray-ı Hümâyûn Mülûkâne Bekçibaşısı İzzetlu Salim Ağa'ya" verilmişti. Salim Ağa'ya, "Çanakkale'ye kadar buz imal etmek üzere 15 sene müddet ve inhisar suretiyle fabrikalar inşa ve tesisi için irade-i seniye ile imtiyaz ihsan buyrulmuştur." Buz imali ile satışı vergiden istisna tutulurken, "lâzım olacak bütün makineler ile yabancı ülkelerden getirilecek diğer eşya başlangıç malzemeleri ithâlât ve ihracat vergisinden muafiyetine" izin verilmişti. Bir ay sonra yayınlanan yeni bir haberde de Salim Ağa'ya ihsan buyrulan imtiyazın gereğinin yapılmakta olduğu ve çok yakında "kuvveden fiile çıkacağı ve bu tesisin de halkın ihtiyaçlarına faydalı olacağı" vurgulanıyordu.

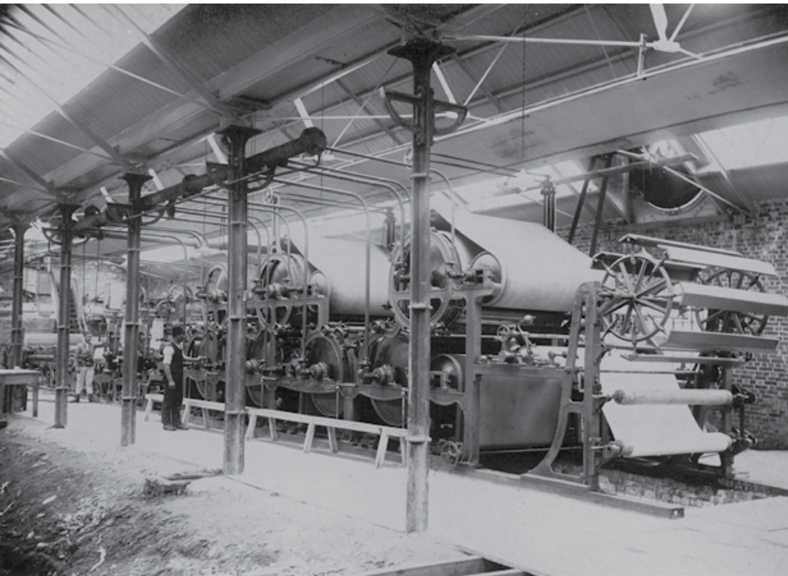
İplik İmtiyazı üst düzey memurlara

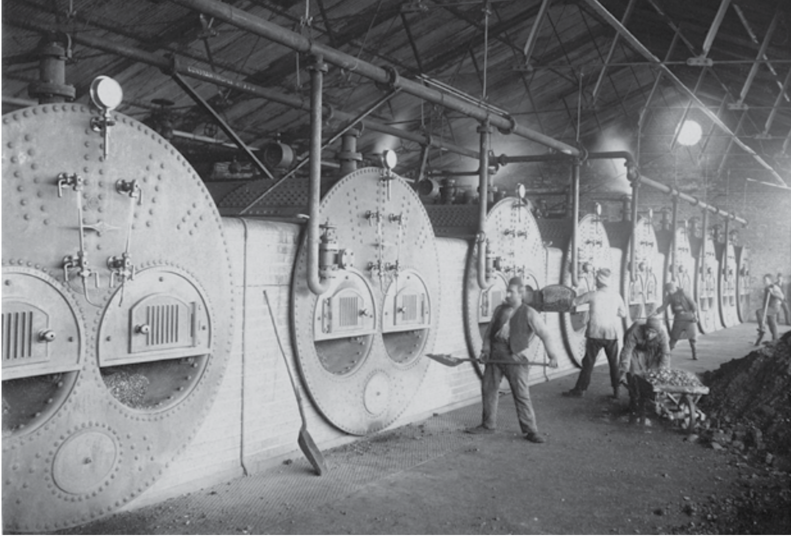
Gazetenin 12 Mayıs 1886 tarihli haberine göre "Şura-yı Devlet azasından Atufetlû Ahmed Beyefendi Hazretleriyle Ticaret Müdür-i Umûmisi Saadetlû Refik ve Divân-ı Hümâyûn Muavini Saadetlû Reşid Beyefendiler hazretlerine Dersaadet'te bir iplik ve fanila ve ham yünle pamuk kumaşları ve Amerikan ve her nev'i pamuk emtiası ve fes imal etmek üzere bir fabrika tesisi için imtiyaz ihsan olunmuştur."

Böylece girişimci memur ya da girişimci bürokrat anlayışı hayata geçiriliyordu. Sultan II. Abdülhamid hem başarılı devlet yöneticilerini bu tür ihsanlarla ödüllendiriyor, hem de kendine bağlı sadık bir sanayi zümresi oluşturuyordu. Bu imtiyaz da "Dersaadet ve bağlı yerler için 20 sene müddetle inhisar" ile birlikte gümrük vergisinden muafiyet, devlet dairelerinin bu fabrika ürünlerine öncelik vermesi gibi muafiyetler taşıyordu.

İstanbul Ticaret Odası, 1880'lerde yerli girişimcileri yatırım teşviklerinden yararlanmaya çağırıyordu.







Bir ara yeni yatırım teşviklerinin ve muafiyetlerinin kaldırılması gündeme geldi. Yerli yatırımcıyı zor durumda bırakacak bu girişime en büyük tepki İstanbul Ticaret Odası'ndan geldi.

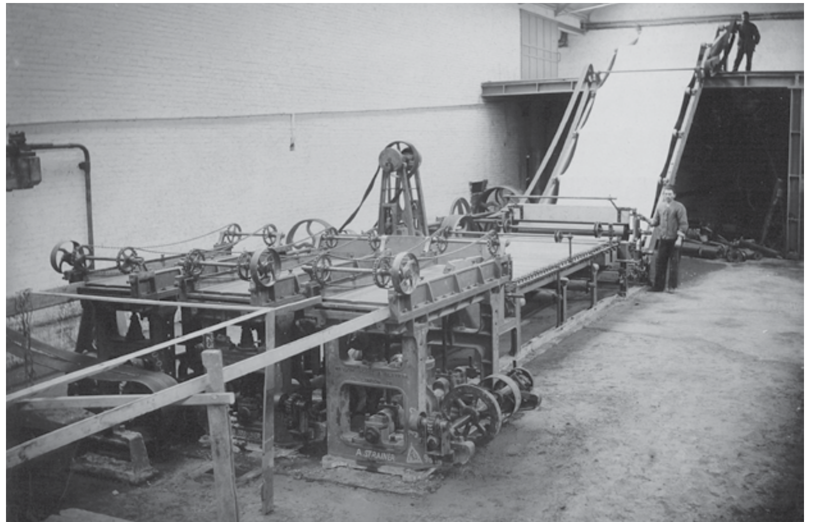
Gazete, "böyle bir imtiyaza nail olduklarından dolayı fabrika kurucularını" tebrik ediyordu.

Ticaret Odası'ndan imtiyazların kaldırılmasına itiraz

İmtiyazlar ve muafiyetler verilerek sanayileşmenin gerçekleştirme planında zaman zaman sorunlar da çıkıyordu. Aslında sorunlar, ekonomik anlayış farklılıklarından kaynaklanıyordu. Sözgelimi 1887 senesi Ağustos'un da Bayındırlık İşleri Komisyonu ülke dâhilinde inhisarların kaldırılarak, muafiyetle fabrika imtiyazı verilmemesi yönünde karar almıştı. Bu karar, Dersaadet Ticaret Odası başta olmak üzere yatırımcılar tarafından olumsuz karşılandı. Nafia ve Ticaret Nezaret, bu tepkiler üzerine imtiyazların kaldırılmasıyla oluşacak olumsuzlukları içeren kapsamlı bir raporu Hükümete sundu.

Raporda bu karardan fabrikaların istisna edilmesinin, kuruluş aşamasında ihtiyaç duyulan makinelerin gümrük vergisinden muaf tutulmasının ve nihayet çevresinde birkaç yıl o türden başka fabrika kurulmasına ruhsat verilmemesinin gerekliliğine dikkat çekiyordu. Bu rapor, Osmanlı iş dünyasının temsilcisi Dersaadet Ticaret Odası tarafından takdirle karşılanarak, "memleketimizde sanayi pek geride olduğundan teşvik için bu misillû muafiyetlerin kaynak olacağı" hatırlatılıyordu.

Sonuç itibariyle Sultan II. Abdülhamid'in "imtiyazlar ve muafiyetlerle" yerli ve Millî sanayiyi geliştirme politikası sonuç verdi. İstanbul başta olmak üzere birçok vilayette fabrikalar yükselmeye başladı. Bu yüzden Osmanlı'dan Cumhuriyet'e intikal eden fabrikaların önemli bir kısmı, kuruluş tarihi olarak Abdülhamid devrinin izini taşıyordu.





Dünyanın Renkli Ülkesi

Meksika

Yasin Yetişmiş



> Farklı kültürü, coğrafi yapısı, tatları ve insanıyla dünyanın en renkli ülkesi Meksika'nın 200 yılı aşkın tarihini sizler için araştırdık



MEKSİKA REHBERİ



Ne Yenir?
Meksika'da her masada bir kap sıcak tortilla bulmanız mümkündür. Çok ünlü olan Taco yanında Antojitos adı verilen atıştırmalıklar da tüketilebilir. Biftek ve balık en çok tüketilen et yemekleridir. Vejetaryenler ise, nopales adını verdikleri sulu armut kaktüsünü tadabilirler Ayrıca ziyaret edenler zapote ve tuna adını verdikleri egzotik meyveleri öğün olarak tüketebilirler.



Nasıl Gidilir?
Türkiye'den direkt uçuşların olmadığı ülkeye giderken Mexico City Havaalanına aktarma yapmanız gerekir. Aktarmalı olarak yaklaşık 18 saat süren bir yolculuk sizi beklemektedir.



Kaçırmayın
Eğlence ve maceraseverlerin ilk adreslerinden biri olan Meksika'da volkanları ziyaret edebilir, sörf yapabilir, ekolojik parkları ziyaret edebilir, balinaları izleyebilir arkeolojik alanları dolaşabilirsiniz.



Dünya tarihinin en eski medeniyetlerinden olan Meksika 209 yıllık geçmişiyle ziyaretçilerini etkiliyor. Birbirinden farklı kültür, lezzet, envaiçeşit sos ve kendilerine has olan yemeklerin yanı sıra farklı insanlara da ev sahipliği yapıyor. Coğrafi yapısıyla zengin çeşitliliğe sahip olan Meksika 200 yılı aşkın tarihiyle merak duygumuzu kamçılamaya devam ediyor. Müzeleri, mutfağı, doğası ve mimarisiyle bir cazibe merkezi olan Meksika sıcak iklimi ve insanlarıyla turistlerin gözdesidir. Tek ülke içinde 10 ülke havası yaratan Meksika yurt dışından gelen ziyaretçiler için renkli görüntülere sahne oluyor.

Meksika Üçüncü Büyük Ülke

Tarihin eski medeniyetlerinden Astek ve Mayaların ana yurdu olan Meksika ilk olarak 1519 yılında İspanyollar tarafından işgal edilmiştir. Yüzölçümü bakımından Latin Amerika ülkeleri arasında Brezilya ve Arjantin'den sonra üçüncü büyük ülke konumuna sahip olan Meksika kıyı uzunluğu toplam 9 bin 330 km, yüksek dağların, alçak sahil düzlüklerinin, yüksek platoların ve çöllerin yer aldığı zengin bir topografik yapıya sahiptir. Ülke topraklarının yüzde 12'si ekilebilir topraklardan, yüzde 1,4'ü ise düzenli hasat sağlanan alanlardan oluşmaktadır.

Güçler Ayrılığı İlkesi Hakim

Bağımsızlığının 200'üncü yılını 2010 yılında kutlayan ve yönetim biçimi Federal Demokrasi olan Meksika'nın resmi kuruluş tarihi 16 Eylül 1810'dur. İlk Meksika Anayasası 5 Şubat 1917'de kabul edilmiş olup Anayasaları güçler ayrılığı ilkelerine dayanmaktadır. 31 eyalet ve 21 federal bölgeden oluşuyor.

Dünyanın En Kalabalık Şehirlerinden Biri Mexico City

130 milyon nüfusa sahip Meksika, Latin Amerika'da en kalabalık nüfusa sahip ikinci ülke, dünyada ise en fazla nüfusa sahip 11. ülkedir. Nahuatl, Maya,













Zapotec ve Mixtec nüfusun yüzde 1'ini oluşturan etnik gruplardandır. İspanyolcanın (%92,7) hâkim olduğu ülkede aynı zamanda Mayan ve Nahuatl gibi yerel diller de konuşuluyor. Meksika nüfusunun yüzde 79,8'i şehirleşmiş yerlerde yaşarken, Mexico City'nin, dünyanın en kalabalık şehirlerinden biri olduğu biliniyor. Buna nazaran 30 milyonun üzerinde Meksikalının da ABD'de yaşadığı; bunların da yüzde 60'ının Kaliforniya ve Teksas'ta yerleştiği tahmin edilmektedir. Meksika'nın başlıca doğal kaynakları; petrol, gümüş, bakır, altın, kurşun, çinko, doğal gaz ve kereste iken başlıca tarım ve hayvancılık ürünleri ise; Mısır, buğday, soya fasulyesi, pirinç, fasulye, pamuk, kahve, meyve ve domatestir. Sığır eti, kanatlı etler ve süt ürünleri de Meksika'nın başlıca hayvancılık ürünleridir. Meksika sanayisi ise gıda, tütün, kimyasallar, demir-çelik, petrol, madencilik, tekstil ve hazır giyim, otomotiv ve dayanıklı tüketim mallarından oluşmaktadır.

Dünyanın Beşinci Büyük Pazarı

Biyoçeşitlilik açısından dünyada dördüncü sırada yer alan Meksika yeryüzündeki bitki ve hayvan türlerinin de yüzde 10'una ev sahipliği yapmaktadır. Latin Amerika'nın en güçlü ekonomilerinden birine sahip olan Meksika Brezilya, Rusya ve Hindistan'dan sonra dünyanın beşinci büyük gelişmekte olan pazarıdır. 1980'li yıllardan itibaren geçirdiği ekonomik dönüşümün ve 1994 yılında yürürlüğe giren NAFTA'nın etkisi ile ABD ve Kanada ile ticareti üç kat artan Meksika, liberal bir ekonomiye sahiptir. Ancak özel ve kamuya ait tekelleşmiş şirketlerin ülke ekonomisindeki ağırlığının hâlâ hissedilmesi, rekabeti ve üretkenliği kısıtlayan, fiyatları artıran ve hizmet kalitesini düşüren önemli bir yapısal faktördür.

Ekonomik faaliyetler genel olarak başkentte yoğunlaşırken Mexico City'nin yer aldığı eyalet, ağır sanayinin ana merkezidir ve ihraç edilen ürünlerin üretimi ve fabrikalar bu alanda yoğunlaşmıştır. Jalisco, Puebla ve Guanajato eyaletleri refah seviyesinin yüksek olduğu eyaletlerdir. Tarım ve petrol sek-





Meksika, Çin, Brezilya, Rusya ve Hindistan'dan sonra dünyanın 5. büyük gelişmekte olan pazarıdır.



törlerinde Veracruz eyaleti ön plana çıkmaktadır. Quintana Roo eyaleti ise turizm açısından ön plana çıkmaktadır. Meksika, ticaretinin yüzde 90'ını serbest ticaret anlaşmaları üzerinden yürütmektedir. 45 ülkeyi kapsayan 10 Serbest Ticaret Anlaşması yürürlükte yer almaktadır. Uyguladıkları politika ve strateji gereği Meksika'da, ekonomisinde petrole bağımlılığını azaltılması, enerji maliyetlerinin düşürülmesi, altyapı hizmetlerinin geliştirilmesi, işsizlik ve yoksulluk ile mücadele gibi majör konulara yoğunlaşılmıştır.

"Maquiladora" Ülke Ekonomisinin Kalkınmasında Rol Oynuyor

NAFTA ve özelleştirme politikaları nedeniyle Meksika'ya ciddi bir yabancı sermaye girişi sağlanmış olup ekonomik anlamda önemli bir performans artışı kaydedilmiştir. Bundan ötürü finans, otomotiv ve elektronik en fazla yatırım çeken sektörlerdendir. ABD sınırında yer alan eyaletleri kalkındırmak amacıyla Meksika Ekonomi Bakanlığının girişimleri ile başlatılan "maquila" programı kapsamında kurulan "maquiladora" ülkenin ekonomisinin kalkınmasında büyük faydalar sağlamıştır. Bu çerçevede sayısı 3 bin 500'e aşan bu bölgelerde 1 milyondan fazla kişiye istihdam sağlanmaktadır.

Meksika ABD'nin petrol tedarikçisi konumundadır. Petrolün keşfi ile Meksika ön plana çıkmış dünya petrol üreticileri ve ihracatçıları arasında üst sıralara gelmiştir. Meksika 1973 yılındaki petrol krizinden sonra ABD'nin başlıca petrol tedarikçisi konumuna yükselmiştir. 45 ülke ile imzaladığı Serbest Ticaret Anlaşmaları sayesinde dünyanın en büyük ticaret ağlarından birine ve 1,2 milyar nüfusluk bir hinterlanda sahip olmasına rağmen. Meksika'nın ihracatında ABD hâlâ yüzde 80 pay ile ağırlığını korumaktadır. Bu oran 2000 yılında yüzde 90'larda olmakla birlikte halihazırda Meksika'nın istediği düzeye inmiş değildir. Bu çabanın önümüzdeki yıllarda artarak devam etmesi beklenmekte; Trans-Pasifik Ortaklığı (TPP) ve Pasifik İttifakı (Pacific Alliance) sayesinde Asya ülkeleri ile ticaretin de artırılması hedeflenmektedir.

Ticarette Türkiye-Meksika İlişkileri

Türkiye ile Meksika arasındaki ticaret hacmi, coğrafi uzaklığın fazla oluşu ve Meksika'nın ABD pazarına odaklanması sebebiyle düşük seviyede seyretmiştir. İki ülke arasındaki ticaret hacmini incelediğimizde, 2018 yılında ihracatımızın yüzde 36 artarak 600,4 milyon Dolar olarak gerçekleştiği, ithâlâtımızın ise yüzde 17,8 oranında azalarak 634,2 milyon Dolar olduğu gözlenmektedir. Meksika'ya ihracatımızda; otomobil, mücevherat, otomotiv yedek parçaları, fındık, kamyon-kamyonet, demir-çelik gibi önem arz eden başlıca ürünler iken Türkiye'nin Meksika'dan ithal ettiği başlıca ürünler ise; otomobiller, vinil klorür, telefon cihazları, medikal cihazlar, inorganik boyalar, kuru baklagiller, etilen polimerleri ve bilgi işlem makineleridir.

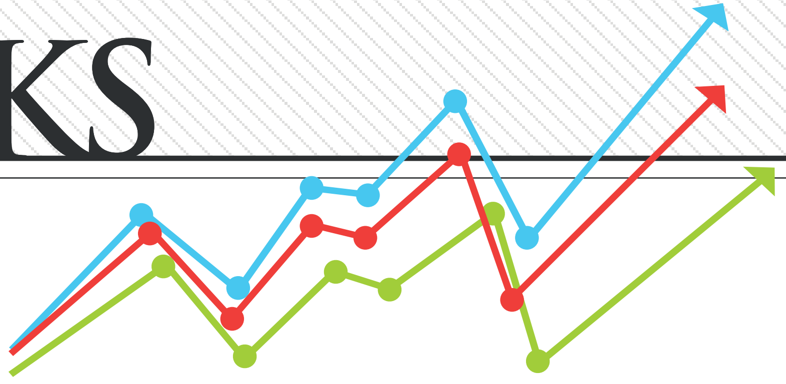
Tekstil ve hazır giyim, elektrik ve elektronik, gıda, iklimlendirme, tarım alet ve makineleri, iş ve maden makineleri, kimya, makine, otomotiv, mobilya, inşaat malzemeleri, demir-çelikten eşya, halı ve kilim, mutfak eşyaları, mücevherat, ambalaj malzemeleri, kozmetik, plastik, madencilik, otel ekipmanları, gemi-yat ve hizmetleri, güvenlik, savunma, sağlık, medikal, yenilenebilir enerji, müteahhitlik, turizm ve TV dizileri sektörlerinde Meksika önemli bir potansiyel barındırmaktadır.

Dünyanın en büyük 14. ekonomisi olan Meksika'nın satın alma gücü paritesi ve GSYİH açısından 2010 yılında dünyanın en büyük 10. ekonomisi olacağı, 050 yılında ise dünyanın en büyük 5 ekonomisi içinde yer alacağı tahmin edilmektedir. Meksika. 121 milyonluk ve yüzde 70'i 40 yaşın altında olan genç nüfusu ile gıda ürünleri açısından büyük bir potansiyel barındırmaktadır. Meksika gıda pazarı genel olarak değerlendirildiğinde. Meksikalıların yanı sıra Meksika'da yaşayan Orta Doğu kökenli vatandaşların benzer tüketici tercihlerine sahip olmaları nedeniyle, etnik ve geleneksel Türk ürünleri açısından potansiyel alıcı konumunda oldukları görülmektedir. Meksika'da yaşayan Avrupa kökenli tüketiciler de ülkemiz ürünleri için önemli bir hedef kitleyi oluşturmaktadır.

KITALAR ARASINDAKİ KÖPRÜ; MEKSİKA

Güney Amerika'yı Kuzey Amerika'ya, Pasifik Okyanusu'nu ise Meksika Körfezi'ne bağlayan Meksika, ABD ile 3.141 km, Belize ile 250 km ve Guatemala ile 962 km sınıra sahiptir. ABD'ye kuzeydeki 6 eyaletten (Baja California, Sonora, Chihuahua, Coahuila, Nuevo León ve Tamaulipas) 52 sınır noktasından geçiş yapılabilmektedir.

SAMEKS



MÜSİAD **Ekonomik Araştırmalar Birimi**

SAMEKS Şubat Mart 2019 Verileri

SAMEKS Bileşik Endeksinin Şubat ve Mart aylarında toparlanma sürecine girdiği gözlenmektedir

2019 yılı Şubat ayında yükselen mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış SAMEKS Bileşik Endeksi, Mart 2019 döneminde bir önceki aya göre 2,8 puanlık artışla 48,0 seviyesine yükselmiştir. Bu dönemde hizmet endeksi önceki aya göre 3,3 puan artarak 48,7 puana yükselirken sanayi endeksi de 1,3 puan artarak 46,8 seviyesine yükseldi. Böylece bileşik endekste gözlenen toparlanmayı hızlandırmıştır. Hizmet sektörüne yönelik girdi alımları önceki aya göre 8,6 puan birden artarak 59,3 seviyesinde gerçekleşmiştir.

Böylece sektöre yönelik girdi alımları son 7 ayın en yüksek seviyesine yükselmiştir. Girdi alımlarında gerçekleşen bu artışa bağlı olarak, sektöre ilişkin iş hacmi önceki aya göre 1,7 puan artış kaydederek 42,1 puana yükselmiştir. Bu artışa karşın sektördeki iş hacminin zayıf seyrini sürdürmesi dikkat çekmektedir. Hizmet sektöründe tedarikçilerin teslimat süresi alt endeksi bu dönem itibariyle yeniden 50 referans değerinin üzerine yükselmiş ve olumlu bir görünüm arz etmiştir. Bu gelişmelere bağlı olarak, hizmet sektörüne ilişkin istihdam alt endeksi önceki aya göre 3,3 puan artış kaydetmiş ve 47,1 seviyesine yükselmiştir. Sanayi sektöründe ise yeni siparişler, önceki aya göre 1,0 puan artış kaydetmiş ve 44,6 seviyesine yükselmiştir. Yeni siparişlerde gözlenen artışa paralel olarak girdi alımları 1,9 puan artış göstererek 51,9 puana yükselirken, sanayi üretimi de önceki aya göre 1,3 puan artarak 44,3 seviyesinde seyretmiştir.

Girdi alımlarının 50 referans değerinin üzerindeki seyrini sürdürmesi, sektördeki ivmelenmenin önümüzdeki dönemde de süreceğine işaret etmektedir. Ocak ve Şubat dönemlerinde gözlenen düşüşlerin ardından, Mart ayı itibariyle tedarikçilerin teslimat süresi alt endeksinin yeniden 50 referans değerinin üzerine yükselmesi, sektör temsilcilerinin tedarik zincirlerindeki aksamaların sona erdiğini göstermektedir.

Sanayi sektöründe gözlenen bu toparlanmaya paralel olarak, sektöre yönelik istihdam 10 ay aradan sonra yeninden yükselişe geçmiş ve önceki aya göre 1,5 puan artarak 50,0 düzeyinde gerçekleşmiştir. Böylece



mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış SAMEKS Hizmet ve Sanayi Endekslerinde bir önceki ay gözlenen toparlanma eğilimi Mart 2019 döneminde de sürmüş, buna karşın 50 referans değerinin altındaki endeksler sektördeki durağan seyrin henüz tamamen sonlanmadığına işaret etmiştir. Yılın ilk çeyreğine ilişkin ortalaması 50 referans değerinin altında kalmış olmasına karşın, SAMEKS Bileşik Endeksinin Şubat ve Mart aylarında toparlanma sürecine girdiği gözlenmektedir. Reel sektöre ilişkin bu dönemde açıklanan resmi veriler de SAMEKS'teki toparlanmayı teyit etmiştir.

Mart 2019 dönemine ait Reel Kesim Güven Endeksi, İmalat Sanayi Kapasite Kullanım Oranı ve Sektörel Güven Endekslerinde gözlenen artışlar, bu dönemde ekonomik aktivitenin önceki aya göre ivme kazandığını göstermektedir. SAMEKS'in her iki ana sektöründe de girdi alımlarında artış gözlenmesi, firmaların ekonomiye olan güvenin sürdüğüne işaret etmekte ve ekonomik aktivitedeki toparlanma sürecinin önümüzdeki dönemde de devam edeceğinin sinyalini vermektedir. Mart ayı içerisinde açıklanan makroekonomik veriler de dengelenme sürecindeki Türkiye ekonomisine ilişkin toparlanmanın belirginleştiğine işaret etmektedir.

Şubat ayı dış ticaret istatistiklerine göre; önceki yılın aynı ayına göre ihracat hacmi yüzde 3,4 artarak 13,6 milyar dolara yükselirken, ithâlât hacmi yüzde 16,9 azalarak 15,7 milyar dolara gerilemiştir. Böylece dış ticaret açığı yıllık bazda yüzde 63,1 oranında azalarak 2,1 milyar dolara

Girdi alımlarının 50 referans değerinin üzerindeki seyrini sürdürmesi, sektördeki ivmelenmenin önümüzdeki dönemde de süreceğine işaret etmektedir

gerilemiş, ihracatın ithâlâtı karşılama oranı yüzde 86,4'e yükselmiştir. Dış ticaret açığındaki azalmaya paralel olarak, Ocak ayına ilişkin cari işlemler açığı da önceki yılın aynı dönemine göre 6,2 milyar dolar azalarak 813 milyon dolara gerilemiştir. Şubat ayına ilişkin tüketici fiyat endeksi ise, önceki yılın aynı ayına göre yüzde 19,67 oranında artış kaydetmiştir. Böylece manşet enflasyon son 6 ayın en düşük seviyesine gerilerken, çekirdek enflasyonda gözlenen aylık yüzde 0,15'lik gerileme, tüketici fiyatlarındaki artışın önümüzdeki dönemde de ivme kaybetmeye devam edeceğine işaret etmiştir.

ŞUBAT-MART

HİZMET ENDEKSİ: 48,7

SANAYİ ENDEKSİ: 46,8

İHRACAT HACMİ
13,6 MİLYAR DOLAR

İTHÂLÂT HACMİ
15,7 MİLYAR DOLAR



SAĞLIĞINIZ İÇİN
İLİKLİ KEMİK SUYU İÇİN...

Kasap İlyas ve Aksuvital ilikli kemik suyu projesi için ortak bir tesis kurmayı hedefliyor. Kurulan bu tesis ile Aksuvital'in 30 yıllık deneyimi ve üst düzey AR-GE merkezi ile Kasap İlyas'ın uzun süredir üzerinde çalıştığı ilikli kemik suyu, Türkiye pazarında en güvenilir ürün olma özelliğini taşıyacak. Bu bağlamda ar-ge çalışmaları ile birlikte yeni bir yol haritası çizilerek Türkiye'de ilikli kemik suyuna bambaşka bir şekil kazandırılacak ve Aksuvital güvencesi ile raflardaki yerini alacak. Günümüzde birçok gelişmiş ülkede kullanılan ilikli kemik suyu; içeriğindeki kolajen ve jelatin ile saç büyümesini desteklerken aynı zaman da ilaç kullanmadan bağışıklık sisteminin güçlenmesine yardımcı oluyor. Gelişim çağındaki çocuklar ve gençler için özellikle büyük önem taşıyan büyüme hormonunun düzgün bir şekilde çalışmasına yardımcı olan ilikli kemik suyu, antioksidan özelliği sayesinde uykusuzluk ve sinire bağlı stresin azalmasına destek oluyor.

Çağımızın en büyük sorunlarında biri olan sindirim bozukluklarının giderilmesinde ve midenin sağlıklı bir biçimde çalışmasına yardımcı olan ilikli kemik suyu içeriğindeki mineraller ve aminoasitler sayesinde erken yaşlanma etkilerini, kırışıklıkları ve lekelenmeleri en aza indirirken, kolajen yapısı sayesinde selülitlerin oluşumunu engelliyor ve var olan selülitlerin görünümünü iyileştirmekte oldukça etkili oluyor.

“30 YILLIK DENEYİM BİRLEŞİYOR”



“THY BUGÜN DÜNYADA 300'DEN FAZLA NOKTAYA UÇAN, 4 YILDIZLI HAVAYOLU ŞİRKETİDİR.”

TURKİSH CARGO'DAN
17 DALDA ÖDÜL

Global hava kargo markası Turkish Cargo, 9'uncusu düzenlenen ‘Acente Ödül Töreni’ kapsamında hava kargo sektörünün önde gelen isimlerini ve acenteyi bir araya getirdi. Sektörün önde gelen sivil toplum kuruluşlarından olan Utikad'ın ve İstanbul Havalimanı işletmesi üst düzey yöneticilerinin katılımı ile İstanbul'da gerçekleşen acente ödül töreninde, Turkish Cargo'ya katkıları dolayısıyla acentelere 17 dalda ödül takdim edildi. Turkish Cargo ile en fazla taşıma yapan; AS-AV International Transport, DSV Hava-Deniz Taşımacılık ve Atılım Uluslararası Nakliyat ile 2018 yılı içerisinde en çok geliştirme gösteren acente ödüllerini; Borusan, Panalpina ve Globelink Unimar firmaları aldı. Gecede DHL, Merkür, Küehne Nagel, Asset, Aramex, Expeditors, TNT ve ALG Lojistik firmaları da çeşitli kategorilerde ödüle layık görüldü.

Türk Hava Yolları Genel Müdür (Kargo) Yardımcısı Turhan Özen konuşmasında, “Dünyanın en hızlı büyüyen hava kargo markası olmamızda iş ortağımız acentelerin büyük bir katkısı var. Bugün burada yalnızca ortak başarımızı kutlamıyoruz aynı zamanda yarınki başarılarımız için de heyecanımızı paylaşıyor, motivasyonumuzu tazeliyoruz. Turkish Cargo'nun başarısına katkı sağlayan tüm paydaşlarımıza teşekkür ederiz.” ifadelerini kullandı.



KASAP İLYAS

Since 1986





Kemik İliği İle Beslenerek Kendinize İyi Bakın



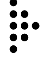


24-36 Saat Arası
Kısık Ateşte Pişirdik

Yoğun Kıvamlı



AKSU VİTAL



HEDEFİMİZ, ACENTELEŞME ORANLARINI ARTTIRMAK

MNG KARGO, YENİLEDİĞİ ACENTELİK MODELİ İLE HEM GİRİŞİMCİLERE SUNDUĞU FIRSATLARI ARTTIRIYOR HEM DE HİZMET KALİTESİNİ EN ÜST SEVİYEDE TUTMAYI HEDEFLİYOR





MNG Kargo Ticari Faaliyetlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Özgün Şahin

MNG Kargo, 16 yıllık hizmet süresi boyunca büyümesinde ve gelişmesinde başlıca rol alan acentelik modelini yeniledi. Yeni acentelik modeli, girişimcilere önemli fırsatlar sunarken, hizmet kalitesinin her zaman en üst seviyede kalmasına da yardımcı olacak. Konuyla ilgili açıklama yapan MNG Kargo Ticari Faaliyetlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Özgün Şahin, Türkiye ekonomisinin KOBİ'ler ile büyüyeceğine inandıklarını ve KOBİ'lere fayda sağlayacak önemli çalışmaları hayata geçirdiklerini söyledi. Özgün Şahin, yeni girişimcilere fırsat kapısı aralayacak olan acentelik modelinin temelinde satış ve dağıtım performansı odaklı bir hak ediş sisteminin yer aldığını ifade etti.

Acente adaylarına kendi bölgelerine en uygun lokasyonu seçme kolaylığı sağladıklarını belirten Şahin, "Öncelikle acente adaylarımızı şubelerimizdeki tüm işleyişe hâkim olabilecekleri ve MNG Kargo kültürünü benimseyecekleri bir eğitim sürecinden geçiriyoruz. Bu süreçte eğitimli, şube işleyişini bilen personel temini sağlıyoruz. Acentelik süresi boyunca ihtiyaç duydukları her an yanlarında oluyoruz." diye konuştu.

MNG Kargonun hâlen 850'yi aşkın birimle her gün 700 bin adrese hizmet verdiğini ifade eden Şahin: "2019 yılında başta İstanbul, Ankara, İzmir, Kütahya, Eskişehir, Şanlıurfa, Balıkesir, Manisa, Muğla, Aydın, Denizli, Kocaeli, Konya, Tekirdağ, Bursa ve Adana olmak üzere tüm Türkiye'de acenteleşme oranımızı artırmayı hedefliyor, girişimcilere kendi işlerinin patronu olma imkânı sağlıyoruz. Güçlü teknoloji altyapısı ile kargo sektörünün önde gelen şirketleri arasında yer alan markamızla birlikte büyümek isteyen girişimcileri MNG Kargo güvencesinde hizmet vermeye davet ediyoruz." ifadeleriyle açıkladı.





MÜSİAD'DAN BOSNA-HERSEK ZİYARETİ

MÜSİAD ve IBF, Bosna-Hersek'e Ziyaret Gerçekleştirdi



Enes Erdem Yerinde

MÜSİAD ve Uluslararası İş Forumu (International Business Forum - IBF); Avrupa Kıtası'nın güneydoğusunda yer alan, başkenti Saraybosna olan ve demografik yapısını ağırlıklı olarak Müslümanların oluşturduğu Bosna-Hersek'e, ziyaret gerçekleştirdi. Ziyaret heyetinde; IBF Başkanı Erol Mehmet Yarar, IBF Başkan Yardımcısı Gazi Mısırlı, MÜSİAD Başkan Vekili Mahmut Asmalı, MÜSİAD Girişim Sermayesi Fonu Başkanı Kâmil Kılıç, MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu Başkanı Levent Can, IBF Koordinatörü Enes Erdem Yerinde, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanlık Müşaviri Nevzat Eren yer aldı. Ziyaret kapsamında gerçekleştirilen temaslar doğrultusunda; 2018 yılı rakamlarına göre 420,4 milyon dolar düzeyinde olan Türkiye'nin Bosna-Hersek'e olan ihracatının ve 241,2 milyon dolar seviyesinde olan Türkiye'nin Bosna-Hersek'ten ithâlâtının artırılmasına yönelik görüşmeler gerçekleştirildi.
Bu bağlamda ilk olarak Türkiye Cumhuriyeti Saraybosna Büyükelçisi Haldun Koç ziyaret edilirken; Bosna-Hersek'in siyasi ve ekonomik yapısına yönelik genel bilgilerin yanında; Bosna-Hersek ile Türkiye arasındaki ekonomik, siyasi ve sosyal ilişkilerin geliştirilmesine yönelik neler yapılabileceği konuşuldu.

Yine bu amaç doğrultusunda; Avrupa Yatırım Bankası, (EIB-European Investment Bank), Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası, Bosna Bank International (BBI), Ziraat Bank Bosna-Hersek'in yanı sıra, Bosna-Hersek Yabancı Yatırım Teşvik Ajansı (FIPA-Foreign Investment Promotion Agency of Bosnia and Herzegovina) ve Saraybosna Kantonu Novi Grad Belediyesi gibi kurumlarla





temaslarda bulunuldu. Bu temaslar neticesinde, Bosna-Hersek'in ticaret ve yatırıma yönelik iş dünyasına sunduğu fırsatlar ön plana çıkmıştır. Bosna markı'nın Avro'ya sabitlenmiş olması (1€=1.95KM), ülkenin para biriminin manipülasyona uğrayıp ani bir şekilde değer kazanıp değer kaybetmesinin önüne geçerken; ülkede hizmet vermekte olan yaklaşık 25 bankanın, uzun vadeli ve düşük oranlarla kredi vermesine olanak sağlanmaktadır. Bilhassa EIB ve EBRD gibi yatırım ve kalkınmayı destekleme amacıyla kurulmuş olan bankalar Bosna-Hersek'in gelişiminde önemli bir rol oynamaktadır. Ziraat Bankası'nın mevcut 32 şubesiyle, dost ve kardeş ülke Bosna-Hersek'te faaliyetlerini sürdürmesi, Türkiye'nin ülkeye verdiği önemi açıkça ortaya koymaktadır. Öte yandan, Bosna'daki net asgari ücret 230 dolar iken, ülkedeki ortalama net maaş ise 460 dolar civarındadır. Bu sebeple, Avrupa'nın farklı yerlerinde kurulmuş olan pek çok üretim tesisi Bosna-Hersek'e taşınmaktadır. Ülkede "ucuz iş gücü ve kalifiye çalışan" imkânının birlikte yer alması, başta Almanya ve Avusturya ortaklı şirketler olmak üzere; iş dünyası adına Bosna'yı cazibe merkezi hâline getirmektedir.

Doğal yapının bozulmamış olması, verimli toprakları, ormanları, eşsiz doğası ve su kaynakları; ülkenin tarım, hayvancılık, orman ürünleri, turizm, sağlık, enerji vb. sektörlerde önemli bir potansiyele sahip olduğunu göstermektedir. Tüm bunların yanında, rahatlıkla elde edilebilen sertifikasyonlar sonrası AB ile serbest ticaret yapılabilmesi ve Türkiye ile mevcut serbest ticaret anlaşması da özellikle Türk yatırımcılar için önemli bir fırsat olarak değerlendirilmektedir. Bu bağlamda, Bosna-Hersek'in sahip olduğu potansiyele dikkat çekebilmek adına, 2019 yılının IBF Kongresi'nin Saraybosna'da gerçekleştirilmesi kararlaştırılmıştır.

Ekim ayında düzenlenecek olan kongrenin birinci bölümünde, küresel ekonomiye ilişkin belirlenecek güncel bir konu üzerine, alanında uzman ve yetkili kişilerin katılımıyla, bir panel düzenlenecektir. Kongrenin ikinci bölümünde ise, 600 Türk ve Arap iş insanı ile 300 Boşnak iş insanının bir araya getirilmesi, böylece yapılacak ortak yatırımlara yönelik somut adımların atılması öngörülmektedir.

Böylece; iş dünyasının Bosna-Hersek hakkında daha fazla bilgiye sahip olması ve ülkedeki yeni iş ve yatırım fırsatlarının ön plana çıkarılması amaçlanmaktadır.

EIB, EBRD Gibi Batılı Bankaların Yanında, BBI ve Ziraat Bank Bosna Hersek'te Ülkenin Kalkınması İçin Çok Büyük İmkânlar Sağlıyor









MÜSİAD YENİ ZELANDA'YI UNUTMADI

MÜSİAD, Yeni Zelanda'da gerçekleştirilen terör saldırısının ardından İslam karşıtı yaklaşımlara ortak tavır sergilemek için bir dizi faaliyet gerçekleştirdi

MÜSİAD (Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği) geçtiğimiz 15 Mart günü Yeni Zelanda'da gerçekleştirilen terör eyleminin ardından İslam karşıtlığı yapanlara yönelik ortak bir tavır sergilemek amacıyla birden çok faaliyete imza attı. Faaliyetlerine başladığı ilk günden bugüne, kardeşlikten ve barıştan yana tavır alan MÜSİAD 15 Mart 2019'da Yeni Zelanda'da gerçekleşen İslam karşıtı ve ırkçı terör eylemleri sonrası tavır sergilemek amacıyla yaptıkları faaliyetlerin raporunu açıkladı. 93 ülkede 223 irtibat noktası bulunan MÜSİAD tüm dünyadaki teşkilat ağı ile eş zamanlı harekete geçerek, Müslümanlara yönelik gösterilen saldırgan tutum ve davranışlara dikkat çekmek ve farkındalık oluşturmak için yurtdışı şubeleri, basın kuruluşları ve kamudaki muhataplarıyla temas kurarak kamu diplomasisi uyguladı. Saldırının ardından MÜSİAD, tüm dünyada hem basın bildirisi hem de 35 dilde kınama mesajı yayınladı. MÜSİAD Avustralya üzerinden harekete geçilerek saldırıda şehit olanlar ve yaralı kurtulanların yakınlarına yardımcı olmak üzere destek girişimleri başlatıldı.



Yardım için görevlendirilen ilk heyet, cumartesi akşamı, ikinci heyet ise pazar günü sabahı olayın gerçekleştiği bölgeye ulaştı. Saldırının ikinci günü MÜSİAD Sidney Başkanı Hasan Geçtürk öncülüğünde hastanede tedavi altına alınan Türk vatandaşları ziyaret eden MÜSİAD heyeti saldırıda yaralanan Zekeriye Tuya'nın, Musta-



fa Boztaş'ın ve Temel Ataçocuğu'nun aileleriyle temas kurarak desteklerini esirgemediler. Hastane ziyaretleri sonrası kriz masası kurulan yerlere giden heyet oradaki Müslüman liderlerle bir araya gelerek, yardım edilmesi gereken konularda istişarede bulundu.

Saldırının ikinci gününde heyet, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ve Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu ile Yeni Zelanda'da bir araya geldi ve akabinde saldırıda yaralanan Müslümanların aileler ile görüşüldü. MÜSİAD heyeti tarafından saldırıda şehit olan Müslümanlar için "anıt" yapılması konusunda Dışişleri Bakanı Çavuşoğlu'na öneride bulunuldu. MÜSİAD öncülüğünde yapılacak anıt için Dışişleri Bakanı Çavuşoğlu destek sözü verdi.

Saldırı ile ilgili değerlendirmelerde bulunan MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan "Planlı ve stratejik olarak yürütüldüğü açık olan bu saldırgan tutumun bir an önce önüne geçilmesi, islamofobinin, kronikleşmeden tedavi edilerek ortadan kaldırılması, tüm dünyanın huzuru için elzemdir. Bu olay karşısında tüm ülkelerin başkan ve temsilcilerini, kolektif bir tavır ortaya koyarak, en ufak şüpheye dahi yer bırakmayacak şekilde kınamaya davet ediyoruz." dedi. Saldırının gerçekleştiği caminin çevresinde delil bulma çalışması sürmesinden dolayı, MÜSİAD heyeti tarafından olay yerine yakın bir noktada şehit olanlar için özel kurulmuş bölüme çiçek bırakıldı.
Yeni Zelanda Büyükelçiliğiyle irtibata geçen MÜSİAD heyeti, yardım çalışmaları için istişare etti. Büyükelçiliğe, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın verdiği talimatlar doğrultusunda Müslümanlara destek amacıyla yola çıkan heyetle ilgili bilgi verildi.

Katliamda kocasını ve 16 yaşındaki çocuğunu kaybeden ve 13 yaşındaki oğlu da ağır yaralı olarak hastane bulunan Suriye vatandaşı Selva Hanım, MÜSİAD heyeti aracılığıyla Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu ile görüştü. Türkiye'deki kardeşinin yanına gelmek isteyen Selva Hanım'a her türlü desteğin verilmesi noktasında söz verildi.

MÜSİAD Öncülüğünde Müslümanlar için "anıt" yapılması konusunda Dışişleri Bakanı Çavuşoğlu destek sözü verdi



MÜSİAD Genel Başkanı
Abdurrahman Kaan



YAŞANANLAR İSLAMOFOBİNİN YANSIMASI

Son yıllarda tüm dünyada, İslam karşıtı söylemlerin ve saldırıların artış gösterdiğine, bu tutumun siyaset başta olmak üzere birçok kanaldan desteklendiğine, körüklendiğine tanık oluyoruz. Dünyadaki tüm Müslümanların tehdit altında yaşamasına neden olan bu durum, temel insan haklarından olan inanç özgürlüğünün önünde bir engel olmasının yanı sıra, ülkeler ve halklar arasında kin ve düşmanlığı beslemektedir.Bu, tek bir dinin mensuplarını değil, tüm dünyayı felakete sürükleyecek sonuçlar doğuracaktır. Yeni Zelanda'nın Christchurch şehrindeki Al Noor Camii ve Linwood Mescidi'ne Cuma Namazı esnasında gerçekleştirilen saldırıların, bu anlayışın bir sonucu olarak ortaya çıktığını ve olayın uygulanma biçiminin çılgınlık derecesinde bir islamofobinin yansıması olduğunu görüyoruz.

Planlı ve stratejik olarak yürütüldüğü açık olan bu saldırgan tutumun bir an önce önüne geçilmesi, islamofobinin, kronikleşmeden tedavi edilerek ortadan kaldırılması, tüm dünyanın huzuru için elzemdir. Bu olay karşısında tüm ülkelerin başkan ve temsilcilerini, kolektif bir tavır ortaya koyarak, en ufak şüpheye dahi yer bırakmayacak şekilde kınamaya davet ediyoruz. Terörün dili, dini ve ırkı olmadığı inancıyla; bizleri yasa boğan bu olayı kınıyor, tüm dünyada yaygınlaşacak bir bilinç ve sağduyu ile böyle bir vahşetin bir daha yaşanmamasını temenni ediyorum. Bu menfur saldırıda şehit olan kardeşlerimize Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyorum.





MÜSİAD'IN TİCARİ DİPLOMASİ FAALİYETLERİ

Uluslararası İlişkiler Komisyonu, dış ilişkileri ilgilendiren konularda, diplomatik misyon şefleriyle ve resmî kuruluşlarla ilgili temasları sürdürerek çalışmalarını hız kesmeden sürdürüyor

MÜSİAD Genel Başkan Yardımcısı Adnan Bostan ve Uluslararası ilişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu Başkanı Zeki Güvercin, Ankara'da AB büyükelçileri ile bir araya geldi. Toplantıda konuşan Adnan Bostan, Türkiye'nin Avrupa Birliği'nin (AB) en önemli ticaret ortaklarından olduğunu belirterek, "Türkiye, AB'nin en önemli ticaret ortaklarından biridir. İhracatımızda neredeyse yüzde 50'lik paya sahip olan Avrupa, ithâlâtımızda da yüzde 40'a yakın bir orana sahip, fakat mevcut Gümrük Birliği Anlaşması Türkiye açısından ihtiyaçları karşılayamıyor ve güncellenmesi gerekiyor." dedi. MÜSİAD Uluslararası İlişkiler Komisyonu Başkanı Zeki Güvercin ise Gümrük Birliği Anlaşması'ndaki sınırlamaların ortadan kaldırılmasıyla uluslararası arenada bulunan Türk şirketlerin daha aktif bir şekilde çalışabileceğini söyledi. MÜSİAD Ankara Şube Başkanı Hasan Basri Acar da Türkiye'nin AB üyeliğinin her iki tarafın lehine olacağını belirterek bu yöndeki çalışmaların hızla olumlu yönde sonuçlandırılmasını temenni etti.

MÜSİAD Heyetinden Belarus Başkonsolosluğuna Ziyaret

MÜSİAD Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu Başkan Yardımcısı Mutlu Bozkurt, MÜSİAD Yurtdışı Teşkilatlanma Komisyonu Avrasya Direktörü Şeref Aygün ve MÜSİAD Belarus Temsilcisi Mikail Çalışkan'dan oluşan heyet, Belarus İstanbul Başkonsolosu Aleksei Shved'i makamında ziyaret etti. Ziyarette, MÜSİAD'ı ve faaliyetlerini tanıtan Mutlu Bozkurt, iki ülke arasındaki ticareti geliştirmek için birlikte hareket etmek istediklerini dile getirdi. Avrasya Direktörü Şeref Aygün ise MÜSİAD'ın



Ticari Diplomasi vizyonu çerçevesinde Belarus ve çevre ülkelerdeki faaliyetlerini her geçen gün arttırdıklarını söyledi. Toplantıda Belarus Başkonsolosu Aleksei Shved; MÜSİAD'ın yaptığı faaliyetleri takip ettiğini, 17. MÜSİAD Expo'ya katıldığını dile getirdi. Ayrıca her türlü destekleri vereceklerinin sözünü ekledi. Belarus Temsilcisi Mikail Çalışkan ise Belarus'ta yaşayan Türk İşadamları ile iki ülke arasındaki ticari ve kültürel faaliyetleri daha iyi yerlere getirmek istediklerini söyledi.

Çekya İstanbul Başkonsolosluğundan MÜSİAD'a Ziyaret

MÜSİAD Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu Başkanı Zeki Güvercin, Çekya Ticari Konsolos Ekonomi ve Ticaret Departmanı'nı MÜSİAD Genel Merkez'de ağırladı. Toplantıda konuşan Zeki Güvercin, MÜSİAD ve MÜSİAD'ın yurtdışı faaliyetleri hakkında bilgi verdi. Çekya Ticari Konsolos Ekonomi ve Ticaret Departmanı Şefi Jan Ondrejka ise; Çekyalı iş insanları ile MÜSİAD üyeleri arasında ticari iş birliği konusunda istekli olduklarını vurguladı.

MÜSİAD Heyetinden Japon Başkonsolosluğuna Ziyaret

Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu Başkan Yardımcısı Can Tülümen öncülüğündeki MÜSİAD heyeti, Japonya İstanbul Başkonsolosu Hisao Nishimaki'yi makamında ziyaret etti. MÜSİAD'ı ve dünya genelindeki faaliyetlerini tanıtan Can Tülümen, Japon iş İnsanları ile MÜSİAD üyelerinin ticaretini geliştirmek için birlikte hareket etmek istediklerini dile getirdi. Toplantıda söz alan Asya-Pasifik Direktörü Süleyman Çelebi, 2019 Japonya'da Türkiye Yılı ilan edilmesinin Türkiye – Japonya arasındaki turizme katkı sağlayacağını ifade etti. MÜSİAD'ın Japonya'daki teşkilatlanma çalışmaları hakkında bilgi veren Japonya Şube Başkanı Güzel ise şube üyesi olan 20'ye yakın Japonya'da yaşayan Türk işadamları ile iki ülke arasındaki ticari ve kültürel faaliyetleri daha iyi yerlere getirmek istediklerini söyledi.





İtalya İstanbul Konsolosluğuna Ziyaret Gerçekleştirildi

MÜSİAD Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu Başkanı Zeki Güvercin ve Yardımcısı Can Tülümen, İtalya İstanbul Konsolosu Gabriele Ingrosso ve Ticaret Ataşesi Giovanni Turturiello'yu makamında ziyaret etti. Buluşmada, MÜSİAD'ı ve dünya genelindeki faaliyetlerini tanıtan Zeki Güvercin, İtalya'nın Türkiye açısından stratejik bir partner olduğunu ifade etti. Geçtiğimiz günlerde Ankara'da düzenlenen "MÜSİAD AB Büyükelçilerini Dinliyor" programı hakkında detaylı bilgi veren Güvercin, İtalya ile Türkiye arasındaki iş birliğini artırmak amacıyla MÜSİAD'lı iş insanları ile İtalya'ya ziyarette bulunmak istediklerini dile getirdi.

Hindistan İstanbul Başkonsolosluğuna Ziyaret Gerçekleştirildi

MÜSİAD Uluslararası İlişkiler ve Dış

"İspanya Ülke Günü" programıyla atılan adımlar İspanya-Türkiye arasındaki ticareti geliştirecek





Türkiye-İran Bölgesel İş Geliştirme Toplantısı 21-22 Ocak 2019 tarihinde Elite World Van Hotel'de gerçekleşti.

Ticaret Komisyonu Başkanı Zeki Güvercin ve Yardımcısı Can Tülümen, Hindistan İstanbul Başkonsolos Vekili Purnojyoti Mukherjee'yi makamında ziyaret etti. Buluşmada, MÜSİAD'ı ve dünya genelindeki faaliyetlerini tanıtan Güvercin, Hindistan'ın 2019 yılı için Türkiye'nin ihracatta öncelikli pazar ilan ettiği ülkeler arasında yer aldığını belirtti. Hindistan ile Türkiye arasındaki iş birliğini arttırmak için ilerleyen günlerde İstanbul'da "Hindistan'da İş Fırsatları" konulu panel düzenleyeceklerini kaydeden Güvercin, gerçekleştirilen faaliyetlerin ardından ticaret potansiyelinin artacağını inandığını belirtti.

İspanya Büyükelçisi'nden MÜSİAD'a Ziyaret

MÜSİAD Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu Başkanı Zeki Güvercin, İspanya Büyükelçisi Juan González-Barba ve beraberindeki heyeti MÜSİAD Genel Merkez'de ağırladı. Görüşmede, MÜSİAD' ve dünya genelindeki faaliyetleri hakkında bilgi veren Zeki Güvercin, iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin daha iyi seviyelere yükseltilmesi adına önerilerde bulundu. Ayrıca görüşmede gerçekleştirilmesi planlanan, "İspanya Ülke Günü" programı hakkında da değerlendirmelerde bulunan Güvercin, atılan adımların iki ülke arasındaki ticareti geliştireceğini ifade etti. Büyükelçi González-Barba ise İspanya'nın en fazla yatırım yaptığı ülkelerden olan Türkiye ile iş birliğinin artırılması adına her türlü desteği sağlamaya hazır olduklarını belirtti.

Avustralya Başkonsolosluğu'ndan MÜSİAD'a Ziyaret

MÜSİAD Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu Başkanı Zeki Güvercin, Avustralya Victoria eyalet hükümeti temsilcisi Mr. Gerard Seeber'i MÜSİAD Genel Merkez'de ağırladı. MÜSİAD'ın küresel ölçekte gerçekleştirdiği faaliyetler hakkında bilgi veren Güvercin, Avustralya ile Türkiye arasındaki ticari ilişkilerin daha iyi seviyelere yükseltilmesi adına neler yapılabileceğiyle ilgili önerilerde bulundu. Mr. Gerard Seeber ise Victoria Eyaletine yapılması planlanan yatırımlardan bahsederek hazırlanan katalogda incelemelerde bulundu. Seeber, önümüzdeki aylarda yapılması planlanan Türk iş insanlarının Avusturalya ziyareti ile ilgili bilgi aldı.



GÜMRÜK BİRLİĞİ ANLAŞMASI GÜNCELLENMELİ

MÜSİAD Genel Başkan Yardımcısı Adnan Bostan "Türkiye, AB'nin en önemli ticaret ortaklarından biridir. İhracatımızda neredeyse yüzde 50'lik paya sahip olan Avrupa, ithâlâtımızda da yüzde 40'a yakın bir orana sahip, fakat mevcut Gümrük Birliği anlaşması Türkiye açısından ihtiyaçları karşılayamıyor ve güncellenmesi gerekiyor." dedi.







ÜLKEMİZİN SAĞLIKTA TERCİH EDİLMESİNİN NEDENİ: DÜŞÜK MALİYET

MÜSİAD Sektör Kurulu tarafından Samsun'da "Türkiye Sağlık Turizmi ve Medikal Kümelenme Vizyonu" temalı Türkiye İstişare Toplantısı düzenlendi



MÜSİAD Sektör Kurulu tarafından MÜSİAD Samsun Şubesi ev sahipliğinde "Türkiye Sağlık Turizmi ve Medikal Kümelenme Vizyonu" temalı Türkiye İstişare Toplantısı organize edildi.

Toplumsal Kalkınma İçin Bölgesel Kalkınma Elzem

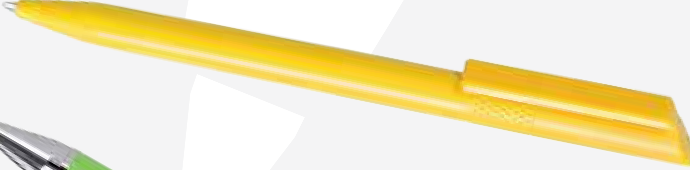
Programın açılış konuşmasını gerçekleştiren MÜSİAD Genel Başkan Vekili Ali Gür, MÜSİAD olarak sağlık alanındaki gelişmeleri dikkatle takip ettiklerini belirterek, bütüncül bir ekonomik ve toplumsal kalkınmanın gerçekleşmesi için, bölgesel kalkınmanın rolüne dikkat çekti. Ali Gür; "Burada da en büyük sorumluluk, yerel yönetimlere ve sivil toplum kuruluşlarına düşüyor. Dünyanın en yaygın ve etkin STK'sı ve güçlü bir sermaye platformu olarak bizler de sorumluluğumuzun farkındayız. MÜSİAD olarak sahip olduğumuz teşkilat ağından aldığımız güçle, bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da bu konuda üzerimize düşen görevi yapmaya hazırız." dedi.

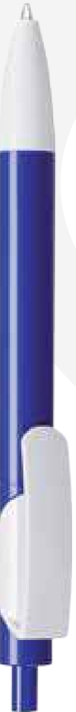
Türk Sağlık Sektörü Dünyayla Yarışabilen Bir Konumda

MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu Başkanı Levent Can ise konuşmasında şunları kaydetti: "Türkiye, sağlık alanında artık bölgesinde önemli bir konumdadır. Son 15 yıla baktığımızda, yoğun olarak çevre ülkelerden ve birçok farklı bölgeden ülkemize tedavi amaçlı gelen kişi sayısında artış olduğunu gözlemliyoruz. Hastalar, birçok Avrupa ülkesine ve Amerika'ya göre oldukça düşük maliyetlerle tedavilerini tamamlayabilmektedir. Tıbbi cihaz ve cerrahi aletler açısından Avrupa ile aynı kalitede fiyat olarak ise daha uygundur. Ülkemizin sağlıkta tercih edilmesinin en önemli nedenlerinden biri de budur."








Lecce Pen

İTALYAN

KALEM FİRMASI

LECCEPEN,

İLPEN ÇATISI ALTINDA,

MARKA MESAJINIZI

GENİŞ KİTLELERLE

ULAŞTIRMAYA

DEVAM EDİYOR.



www.ilpen.com.tr

İLPEN KALEMCİLİK PLAS. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.





ÖZEL EĞİTİM KURULLARI ÇALIŞTAYI DÜZENLENDİ



MÜSİAD Danışmanlık ve Eğitim Sektör Kurulu tarafından "Özel Öğretim Kurulları Çalıştayı" düzenlendi. Kurul Başkanı Abdulkadir Sıcakyüz'ün başkanlığında düzenlenen çalıştay kapsamında; özel eğitim kurslarının kapanması, istihdam, müfredatın sadeleştirilmesi, ortak çatı altında birleşme vs. konular ele alındı. Sektörde adını duyuran isimlerin katıldığı çalıştayda öğrencilerin özel eğitime dâhil edilmesi için verilen teşvik burslarının daha iyi düzeyde olması gerektiği vurgulandı. SGK maliyetlerinin tamamının devlet tarafından karşılanmasının öncelikle özel eğitim kurumlarının çalışma sistemini rahatlatacağını belirten temsilciler, bu durumun ailelerin özel eğitime daha sıcak bakmasının önünü açacağını ve öğrencilerinin özel öğretim kurumlarının imkânlarından daha kolay bir ekonomik koşulla faydalanabileceğini kaydetti. Çalıştayda önem arz eden bir diğer konu ise müfredatın iyileştirilmesi oldu. Çalıştayda özel eğitim kurumları ile beraber öğretmenlerin eğitilmesi için yapılacak çalışmaların fayda sağlayacağını ve bunun öğrencilere olumlu şekilde yansıyacağı temsilciler tarafından belirtildi.



BİLİŞİM SEKTÖRÜ TANIŞMA VE İSTİŞARE TOPLANTISI GERÇEKLEŞTİ

MÜSİAD Bilişim Sektör Kurulu tarafından MÜSİAD Genel Merkez'de "Türkiye Geneli Bilişim Sektörü Üyeleri Tanışma ve İstişare Toplantısı" organize edildi. Toplantı, Bilişim Sektör Kurulu Başkanı Fahrettin Oylum'un ev sahipliğinde gerçekleşti. Programda Fahrettin Oylum, "Bilişim Sektör Kurulu Tanıtımı ve 2019 Yılı Stratejik Plan" sunumunu gerçekleştirdi. Bilişim Sektör Kurulunun gelecek dönem projelerine ilişkin bilgi veren Oylum, katılımcılara 19-20 Mart 2019 tarihlerinde Ankara'da düzenlenecek olan "Millî Bilişim Hamlesinde Kamunun Rolü" konulu Türkiye İstişare Toplantısı'nın program detaylarını ve amaçlarını açıkladı.





Toplantıda söz alan Bilişim Sektör Kurulu Başkan Yardımcısı ve Blok Zincir Çalışma Grubu Başkanı Sadullah Uzun, "Blok Zincir ile Paradigma Değişimi" panelinin ayrıntılarını aktardı ve Blok Zincir Çalışma Grubu faaliyetlerin hakkında bilgi verdi. Bilişim Sektör Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Kâmil Sağıroğlu ise, bir önceki dönem yapılan "Bilişim Sektörünün Ticarileşmesinde Kamunun Rolü" ve hazırlanacak olan "Kamunun Bakış Açısıyla Bilişim Sektörü" raporu ile ilgili süreçten bahsetti.



KUDÜS GELİŞMELERİ MÜSİAD'DA KONUŞULDU

MÜSİAD Turizm Sektör Kurulu tarafından "Güncel Politik Kırılmalar İçerisinde Kudüs" programı gerçekleştirildi. Programda "Seyahat, Tarih ve Ortadoğu Politikaları Ortasında Kudüs" konusu ele alındı. MÜSİAD Sektör Kurulu Başkanı Hikmet Köse ve Turizm Sektör Kurulu Başkanı Muhammet Topaloğlu başkanlığında gerçekleştirilen programda Hikmet Köse, Kudüs'e sahip çıkmanın gerekliliğini vurgulayarak, "Bugün, hiçbir hukuki, insani ve vicdani açıklaması olamayacak uygulamalarla, Kudüs'ün kaderiymiş gibi sunulan bu politik hamleleri, el birliğe boşa çıkarmak zorundayız. Burada bizlere düşen görev ve sorumluluklar çok büyük değerli misafirler; bu toprakları İsrail'in, Amerika'nın insafına terk edemeyiz, sahip çıkacağız." dedi. Turizm Sektör Kurulu Başkanı Muhammet Topaloğlu ise Kudüs'ün son dönem siyasi gelişmeleri hakkında bilgi vererek, "Dünya üzerinde pek az şehirde olan misafirlerini ya da ziyaretçilerini içine alan, kendinden hissettiren bir mübarek belde olan Kudüs'e bir an evvel herkesin ziyaret etmesi gerekmekte olduğunun bir kez daha altını çizmek istiyoruz."



Kenmak®

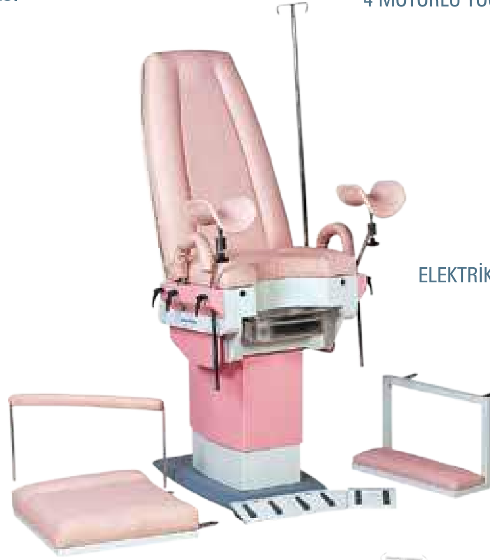
HASTANE MALZEMELERİ SAN. VE TİC. A.Ş.



Guess 402-K
4 MOTORLU YOĞUN BAKIM KARYOLASI
(SÜTUN MOTORLU)



Guess 402
4 MOTORLU YOĞUN BAKIM KARYOLASI



K015-ES
ELEKTRİKLİ 3 MOTORLU JİNEKOLOJİK KOLTUK
(TELESKOBİK MOTORLU)



112 VIP BLACK
ÇOK AMAÇLI ACİL MÜDAHALE SEDYESİ
(SÜTUN HİDROLİK İLE YÜKSEKLİK AYARLI)



K012-ES/4M
4 MOTORLU YOĞUN BAKIM KARYOLASI







HASTANE MALZEMELERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
Sarnıç Yolu No.23 Gaziemir-İZMİR/TÜRKİYE
Phone +90 232 274 17 17 • Fax: +90 232 274 67 77
export@kenmak.com.tr • kenmak@kenmak.com.tr • www.kenmak.com.tr







TÜRKİYE YERLİ İLAÇ ÜRETİMİNDE TEPE NOKTAYI HEDEFLEMELİ

"Afyonkarahisar'da Yerli İlaç Üretimi ve Termal Sağlık Turizmi" İle İlgili Sorunlar Dile Getirilerken Bu Sorunlara Çözüm Önerileri Arandı

MÜSİAD tarafından Afyonkarahisar Şubesi ev sahipliğinde "Yerli İlaç Üretimi ve Termal Sağlık Turizmi" konulu "Vizyoner Anadolu Buluşmaları: Afyonkarahisar" programı düzenlendi. MÜSİAD Yönetim Kurulu üyeleri ve şube başkanlarının katılımlarıyla gerçekleştirilen, "Yerli İlaç Üretimi ve Termal Sağlık Turizmi Fırsatları" ile ilgili sorunların konuşulduğu ve bu sorunlara çözüm önerilerinin dile getirildiği toplantıda; MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, T.C. Sağlık Bakanı Yardımcısı Prof. Dr. Muhammet Güven, Orman ve Su İşleri Eski Bakanı Veysel Eroğlu, Afyonkarahisar Valisi Mustafa Tutulmaz, Ankara Üniversitesi Tıp Fakültesi Enfeksiyon Hastalıkları Öğretim Üyesi Prof. Dr. İsmail Balık, Türk Eczacılar Vakfı Başkanı ve Ak Parti İstanbul Milletvekili Ecz. Mehmet Domaç, Afyonkarahisar Sağlık Bilimleri Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nurullah Okumuş konuşmacı olarak yer aldı.

Türkiye Artık Tepe Noktayı Hedeflemeli

Programda konuşan MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, Türkiye'nin giderek büyüyen bir ilaç pazarına sahip olduğunu ve 2017 yılında 24,26 milyar liraya ulaşarak dünyada 17.sıraya yükseldiğini vurgulayarak, yerli ilaç üretiminin yaygınlaştırılmasının elzem olduğuna dikkat çekerek, "Türkiye artık ilaç üreten ve ihraç eden ülkeler sıralamasında en tepe noktayı hedeflemelidir. Bu konuda siyasi irade güçlü bir duruş sergiliyor. Bizlerin de politika yapıcılar, özel sektör,



üniversiteler ve STK'lar olarak bir araya gelerek yerli ilaç üretimini bir an önce, sektörü ithal mecburiyetinden kurtaracak düzeye taşıması gerekiyor. İlaç sektöründe, dünya çapında son derece çetin bir rekabet ortamı olduğunu biliyoruz. Fakat şartlarımızı doğru değerlendirip geleceği okuyabilirsek, Türk İlaç Sektörünü, hedeflediğimiz noktaya taşıyabilmek için önümüzde hiçbir engel yok."

Önleyici Sağlık Hizmetleri Konusuna Öncelik Verilmeli

İlaç sektörünün dünyada en hızlı gelişen sektörlerden biri olduğunu belirten Kaan; "Türkiye olarak yerli ve Millî üretimle bu rekabetin içinde, olabilecek en güçlü şekilde yer almalıyız. Bu alanda yapılan yatırımları artırmamız, sektörün ilerlemesi ve ülkemizin dünya pazarlarındaki yerinin yukarılara taşınması için elzemdir. Fakat diğer yandan benim özellikle altını çizmek istediğim bir konu daha var; sektörün ilerlemesini sağlarken, bir yandan da "önleyici sağlık hizmetleri" konusunu da incelememiz gerekiyor. Bu hem gereksiz ilaç tüketiminin önüne geçerek israfı önlememizi hem de uzun vadede sağlıklı bir toplumu inşa etmemizi sağlayacaktır." diye konuştu.

Termal Turizm, Türkiye Olarak Üzerine Titrememiz Gereken Bir Konu

Programda konuşan Genel Başkan Vekili Ali Gür ise, MÜSİAD olarak, Türkiye ilaç sektörünün hak ettiği noktaya erişebilmesi için çalışmalar yürüttüklerini ifade ederek, Önleyici sağlık hizmetleri konusunda da değerlendirmelerde bulundu. Ali Gür; "Bugün üzerinde duracağımız konulardan biri de önleyici sağlık hizmetleri arasında sayılan termal turizm. Termal turizm, Türkiye olarak üzerine titrememiz gereken bir konu.

Topraklarımızda muazzam şifa kaynakları bulunuyor; bunları en iyi şekilde değerlendirmeliyiz. Gerek yatırımların geliştirilmesi gerek halk nezdinde bilincin artması noktasında ciddi çalışmalar yürütmemiz lazım. Kısa zaman içinde gerekli planlamaları ve yatırımları hayata geçirerek, hedeflerimize ulaşacağımıza inanıyorum." dedi.

"Afyonkarahisar, Transit Geçiş Merkezi Konumunda"

Afyonkarahisar Şube Başkanı Ah-

Spor gibi aktivitelerin yetersiz olması, gıdaların sağlıklı olmaması gibi unsurlar da hastalıklara sebep oluyor





İlaç sektörü gelişimi, bildiğiniz gibi AR-GE yatırımlarıyla doğru orantılıdır

met Karakol ise, Afyon'un yer altı ve yer üstü zenginlikleri hakkında katılımcılara bilgi vererek, "Türkiye Cumhuriyeti topraklarının dünya haritasındaki coğrafi konumu ne ise, ilimiz de ülkemiz haritasında aynı merkezi konuma sahiptir. Zira ilimiz, tüm kara yollarının ve demiryollarının, doğudan batıya, kuzeyden güneye kesişme noktasında bulunuyor olması hasebiyle, günde on binlerce insanın transit olarak geçiş yaptığı merkezi bir konumdadır." açıklamasını yaptı.

İlaçta Buluş ve İnovasyon Çok Değerledir

Programın panel oturumunda ise konuşmacılardan Ankara Üniversitesi Tıp Fakültesi Enfeksiyon Hastalıkları Öğretim Üyesi Prof. Dr. İsmail Balık, Türkiye'de bilinçsiz ve fazla ilaç tüketimi konusuna değindi. İsmail Balık: "Türkiye, yaşam süresi, doğum esnasında yaşanan ölümlerinin engellenmesi ve aşı konusunda büyük bir ilerleme kaydetti. Bu durumun neticesinde yoğun bir ilaç kullanımı ve bu kullanıma paralel olarak ilaç artışı meydana geldi.

Kamunun yaptığı kontrol ve baskı neticesinde ilaç sektöründe kutu bazında büyük bir artış yaşandı ve bu durumun kamuya büyük bir yük oluşturmaya başladı. Bu noktada yeni buluşlar devreye sokmamız gerekiyor. Bizim en önemli problemlerimizden biri buluş. İlaçta buluş ve inovasyon çok değerledir. Bir molekülün değeri 1 milyar TL'dir. Bizlerin de eğitim sistemini buna uygun şekilde dizayn etmemiz gerekiyor." ifadelerini kullandı. İlaç tüketiminin azaltılması hususuna dikkat çeken MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu Başkan Yardımcısı Salih Beşir: "Aslında ideal olan ilacı mümkün olduğu kadar azaltmaktır.

Bugün hastalıkların birçoğu hatalı beslenme, hatalı yaşam tarzı, stres ve benzeri şeylerden meydana geliyor. Bunun yanında spor gibi aktivitelerin yetersiz olması, gıdaların sağlıklı olmaması gibi unsurlar da hastalıklara sebep oluyor. Aslında ülke olarak bu alanlarda yoğunlaşmak ve halk arasında bir bilinç oluşturmak zorundayız. Sağlıklı yaşam, doğru gıdayı tüketme, doğru ve huzurlu bir yaşam tarzı konusunda halkın bilinçlenmesini sağlamalıyız." cümlelerini kaydetti.

Termal Turizm İstihdam Kapısı Aralıyor

Türk Eczacılar Vakfı Başkanı ve AK Parti İstanbul Milletvekili Ecz. Mehmet Domaç termal turizmin yaygınlaştırılmasının ülkeye olumlu anlamda katkılar sunacağını belirterek, "Türkiye olarak ciddi bir avantajımız var. Jeopolitik olarak muhteşem bir konumdayız. Modern hastanelerimiz ile yetişmiş ve sağlık personelimiz ile önemli bir potansiyel barındırıyoruz. Tarihî ve doğal güzelliklerimizin yanı sıra; sağlık turizmi, yemek turizmi ve termal kaynaklarımız da ciddi bir avantaj sağlıyor. Termal kaynaklar bakımından Avrupa'da birinci, dünyada 4.sıradayız. Termal turizmin en önemli avantajı, mevsimsel farklılık göstermemesi. Ayrıca gelişme potansiyeline sahip bölgeler için de fırsat yatırıyor. Konaklama ve istihdam için fırsat yaratıyor." şeklinde konuştu.









MÜSİAD'DAN BENİN-TOGO SEFERİ

MÜSİAD, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu ve Türk Hava Yolları ortaklığında, "Benin-Togo İş Gezisi" programı organize edildi



MÜSİAD, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ve Türk Hava Yolları (THY) ortaklığında, "Benin-Togo İş Gezisi" düzenlendi. Programa, MÜSİAD Genel Başkan Yardımcısı ve DEİK Türkiye - Benin İş Konseyi Başkanı Adnan Bostan, MÜSİAD Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonu Başkanı Zeki Güvercin, MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Mehmet Keçebir, DEİK Türkiye - Afrika İş Konseyleri Başkanı Tamer Taşkın, DEİK Türkiye - Togo İş Konseyi Başkanı Berna Akyıldız ile MÜSİAD ve DEİK üyesi çeşitli sektörlerden firma temsilcileri katıldı.

Dört gün süren iş gezisinin ilk etabında, Benin'in başkenti Cotonou'ya yönelik ziyaret gerçekleşti. Benin'in önemli kurum ve kuruluşlarıyla temasa geçen iş insanları heyeti, ilk olarak Benin Sanayi ve Ticaret Odası (CCIB)'nda düzenlenen Benin – Türkiye İş Forumu'na katıldı. Forumda konuşan Adnan Bostan, Afrika ile Türkiye arasındaki ekonomik ilişkilerin 2005 yılından sonra ivme yakaladığını, ekonomik anlamda istenilen seviyeye ulaşmak için çaba sarf ettiklerini söyledi.

Ziyaret programının ikinci etabında Togo'nun başkenti Lome'ye hareket edildi. Burada Togo Sanayi ve Ticaret Odası (CCIT)'nda düzenlenen Togo – Türkiye İş Forumu'na katılan heyet, ticaret odasına üye 200 iş insanı ile ikili iş görüşmeleri (B2B) gerçekleştirdi. Programda konuşma gerçekleştiren Zeki Güvercin, Türk iş insanları ve MÜSİAD üyelerinin Benin, Togo ve diğer Afrika ülkeleri ile ticaret yapmak konusunda istekli olduklarının altını çizdi.

Açılış konuşmaları akabinde MÜSİAD ile Togo Sanayi ve Ticaret Odası arasında MoU anlaşması imzalandı. Diplomatik temaslarına Togo'da da devam eden heyet, Togo Ticaret Bakanı Kodjo Adedze'yi makamında ziyaret etti. Türk iş insanları heyeti, seyahatin son gününde Benin Yatırımı Teşvik ve Promosyon Ajansı APIEX ile bir araya geldi.

Üretim odaklı büyümede birlikte kalkınmanın gücüne inanarak

#MeselemizTürkiyeOlsun



Türk ekonomisinin güç birliği MÜSİAD, daha güçlü bir Türkiye idealiyle çalışıyor. Gücümüze güç katmak için takipte kalınız.

/musiad

444 0 893 | müsiad.org.tr





Genç MÜSİAD Başkanı Furkan Akbal



GENÇ MÜSİAD'DA BAYRAK DEĞİŞİMİ

Hedefimiz, bu yapıyı bozmadan, çatımız altına daha fazla iş insanı çekmek; hayata geçireceğimiz farklı projelerle genç ve nitelikli iş insanlarımızın sayısını artırmak

Genç MÜSİAD 13.Genel Kurul Toplantısı, 23 Mart günü, MÜSİAD Genel Merkez'de gerçekleştirildi. Genel Kurulda Genç MÜSİAD'ın başkanlık koltuğuna, Furkan Akbal seçildi. Toplantıya; MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, Gençlik ve Spor Bakan Yardımcısı Halis Ersöz, Genç MÜSİAD Kurucu Başkanı ve MÜSİAD Genel Başkan Yardımcısı Kerim Altıntaş ile MÜSAD ve Genç MÜSİAD üyeleri katıldı.

Genç MÜSİAD Gelecektir

Görevi devreden Genç MÜSİAD Başkanı Engin Akdağ, "Genç MÜSİAD kalkınmanın teminatıdır. Kalkınma yolunun günümüzdeki takipçisidir. Genç MÜSİAD bugündür. Genç MÜSİAD gelecektir. Kurulduğumuz günden beri gördüğümüz her haksızlık, zulüm ve riyakârlık karşısında sesimizi yükseltmekten geri durmadık. Zalimler vurdukça sinenlerden, teröristlere boyun eğenlerden olmadık. Ülke yanarken fırsatçılık peşinde koşanlara itibar etmedik, etmeyeceğiz." dedi.

Hayallerimiz sınırlamızın ötesini aştı

Seçimler neticesinde Genç MÜSİAD Başkanlığına getirilen Furkan Akbal, "Tarihi sorumluluğumuzun farkındayız. Nasıl bir miras aldığımızın bilincindeyiz. Hamdolsun bizler de kurulduğumuz ilk günden bu yana büyüklerimizin izinden,

göstermiş oldukları hedeflere doğru emin adımlarla yol almaktayız. Genç MÜSİAD'ın, bugün dünya çapında 4 bini aşkın üyesi bulunuyor. Türkiye'de 56 şubemiz var. Hayallerimiz sınırlarımızın ötesini aştı; yurtdışında 20 şubeye ulaştık ama yetmez diyoruz. Bayrağımızı, daha çok şubemizle dünyanın her köşesinde dalgalandırmak hedeflerimiz arasında." şeklinde konuştu.

Genç Beyinler Bizler İçin Büyük Şans

Genç MÜSİAD'ın, içerisinde üniversite öğrencilerini barındırdığını belirten Furkan Akbal, "Bizleri dinamik kılan, enerjimizi yükselten bu genç beyinlerin aramızda olması büyük bir şans. Bizler deneyimlerimizi paylaşırken, onlar da bize ilham veriyor. Birlikte düşünüyoruz, birlikte çalışıyoruz. Bu kapsamda genç girişimcilere yönelik; iş dünyası buluşmaları, uluslararası kongreler, sektörel çalışmalar; üyeler arası ticareti teşvik çalışmaları ve toplumsal faydayı hedefleyen sosyal etkinliklere imza attık ve atmaya da devam ediyoruz." ifadelerini kullandı.

Yeni Motto: Dönüşüm ve Aksiyon

Atmak istedikleri adımlara ve somut hedeflere değinen Furkan Akbal, önümüzdeki dönemi, Dönüşüm ve Aksiyon olarak adlandırdıklarını söyledi. Furkan Akbal sözlerini şöyle sürdürdü: "Dönüşüm; ama nasıl dönüşüm? Yapıda, vizyonda ve algıda dönüşüm. Bu dönüşümün temelinde üç odağımız olacak. Bir taraftan Z kuşağını desteklerlerken, bir taraftan üniversite öğrencilerimize katkı vereceğiz. Diğer yandan da genç iş insanlarımızın kişisel ve ticari gelişimini sağlayıp mezun edeceğiz. Somuttaysa; küresel ve ekonomik gelişmelerin takip edilmesini sağlayan ekonomi çalışmaları; dış politika, sanayi politikaları ve ihracat seminerleri, uluslararası gençlik kuruluşlarıyla sürekli ve sürdürülebilir aktif iş birlikleri; yatırımcı eğitimleri, Ventures Buluşmaları, Girişim Hızlandırma ve Globalleşme Merkezi çalışmaları, Dijital Ekonomiye hâkimiyet, Yabancı öğrenci ve yabancı yatırımcılara yönelik çalışmaların artırılması, Mevzuat çalışmaları, Case Study çalışmaları, Stratejik Yönetim, Markalaşma, Yöneticilik; erdemli iş insanı eğitimi gibi kişisel ve firmasal gelişimi sağlayacak çalıştaylar ve programlar gerçekleştireceğiz.

Geleceği Biz Yazacağız.

Konuşmasını MÜSİAD Yönetimi adına söz vererek bitiren Furkan Akbal, "Tüm bunları yaparken hiçbir zaman saha kenarında durmayacağız, kale arkasında yorum yapanlardan olmayacağız. Bizzat sahanın içinde olacağız. Süreci omuz omuza yürüteceğiz. Hataları birlikte aşacağız. Yaşadığımız topluma fayda sağlayacağız. Başarıları birlikte kutlayacağız ve en önemlisi, yaşanan olumsuz durumlarda "ya ne oluyor" diyen bir gençlik değil, durumu analiz edip, ne yapmalıyız diyen aksiyoner bir gençlik olacağız; çözüm üreteceğiz. Geleceği biz yazacağız. Ülkemizi daha ileriye taşıyıp, bayrağımızı daha yükseklerde dalgalandıracağız. Ne şanslıyız ki sözlerimin başında bahsetmiş olduğum Fatih'in babası Sultan Murat'ın, Fatih'e güvendiği gibi, fırsat verdiği gibi bizim de yolumuzu açan, bize güvenen MÜSİAD'lı büyüklerimiz var. Bu şansı iyi değerlendireceğiz.

Bugünü kaçırmadan, yarını unutmadan, bir ayağımız Doğu'da, diğer ayağımız Batı'da, millî ve manevi değerlerimiz ışığında yüksek ahlak ve yüksek teknoloji anlayışıyla toplumsal dayanışma ve ekonomik kalkınmaya her türlü katkıyı sunmak için buradayız. Gelecek nesiller için çalışmaktan asla yorulmayacağız. Birlik olacağız, birlikte hareket edeceğiz. Kişisel menfaatlere asla ama asla taviz vermeyeceğiz. Bizler, sahip olduğumuz vizyonla, dönüşümü en başarılı şekilde yöneteceğiz." açıklamalarında bulundu.



Genç MÜSİAD Başkanı, Engin Akdağ koltuğunu Furkan Akbal'a devretti


MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan



GENÇLİK MÜSİAD'TIR MÜSİAD GENÇLİKTİR

Biz, yaklaşık 30 yıl önce bu topraklara hayallerimizi ektik. Gencecik insanlardık. Hevesli, umutlu, çalışkan yüreklerdik. Ki hâlâ öyleyiz. Bizim ektiğimiz tohumlar, filizlendi. Hayallerimiz, bugün dev bir çınar ağacı gibi kök salan, gölge veren, umut veren MÜSİAD'a dönüştü. Gençlik; her zaman yaş değil, biraz da tavır meselesidir. Bize lazım gelen yaşlanmak değil, genç bir olgunluktur; taze, diri, heyecanlı, hareketli, umutlu, hayata açık... MÜSİAD gibi. Gençlik, MÜSİAD'tır. MÜSİAD, gençliktir. Genç MÜSİAD, medeniyet davamızı gerçekleştirme yolunda atılmış güçlü adımlardan biridir.







MÜSİAD-MAARİF VAKFI ARASINDA İŞBİRLİĞİ PROTOKOLÜ İMZALANDI

Anadolu mayası kültürüyle yetişen gençler dünyaya öncülük edebilir



Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği ile Türkiye Maarif Vakfı arasında İş birliği protokolü İmzalandı. MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan ile Türkiye Maarif Vakfı Başkanı Prof. Dr. Birol Akgün tarafından MÜSİAD Genel Merkezde imzalanan protokol, her iki kurumun birbirlerinin faaliyetlerini mümkün olduğu ölçüde desteklemesi, ortaklaşa yurtiçi ve yurtdışında her türlü bilimsel, akademik, sosyal ve kültürel çalışmalara imza atması, ulusal ve uluslararası projeler ve dostluklar geliştirilmesi amacıyla birlikte faaliyetler gerçekleştirilmesi gibi konuları kapsıyor. Konu ile ilgili açıklamada bulunan MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, "Atalarımızdan miras aldığımız kadim kültürü tüm dünyaya yaymak amacıyla MÜSİAD olarak yılmadan ve inançla çalışacağız. Gençlerimizi, kıymetli birer maden gibi işleyerek parıldamalarını sağlamak zorundayız. Çünkü donanımlı ve başarılı vatandaşlar olarak, ülkemizi tüm dünyada parlatacak olan da gençlerimizdir. Türkiye'mize, gençlerimize, çocuklarımıza çok güveniyoruz." dedi.

Türkiye'den Dünyaya Açılan Kapı

İmzalanan protokolün, nitelikli eğitim ve entelektüel birikimin yanı sıra çeşitli kültürel çalışmalarda da olumlu katkısı olacağını belirten Türkiye Maarif Vakfı Başkanı Prof. Dr. Birol Akgün Türkiye Maarif Vakfının uluslararası eğitimde Türkiye'den dünyaya açılan bir kapı niteliğinde olduğunu ifade ederek şöyle konuştu: "Bugün kökleri Anadolu'nun Ahilik bilinci ile derinleşen, eğitime ve insan gücüne daha fazla yatırım yapılması için çalışan MÜSİAD ile imzaladığımız iş birliği protokolünün, iki kurumun dünya çapında yürüttüğü faaliyetlere olumlu katkı sağlayacağını ümit ediyor ve bu açıdan son derece önemsiyoruz."



LOJİSTİK SEKTÖRÜNÜN TİCARETE ETKİSİ İZMİR'DE ELE ALINDI

MÜSİAD Lojistik Sektör Kurulu tarafından MÜSİAD İzmir Şubemizin ev sahipliğinde, "Lojistik Merkez Türkiye" konulu Türkiye İstişare Toplantısı organize edildi.



MÜSİAD Lojistik Sektör Kurulu, MÜSİAD İzmir Şubesi ev sahipliğinde "Lojistik Merkez Türkiye" konulu Türkiye İstişare Toplantısı düzenledi. Toplantıda konuşan Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak, Türkiye'nin lojistik üs için uygun coğrafi konuma sahip olduğunu belirterek, lojistik merkez çalışmaları için liman altyapısının da büyük önem taşıdığını söyledi. MÜSİAD Genel Başkan Vekili Mahmut Asmalı, hız ve yenilik kavramlarının günümüz ticaretinde büyük önem taşıdığını ifade ederek, "Türkiye olarak elimizdeki her bir kozu isabetli biçimde kullanmalıyız. Hedeflerimiz büyük, kendi gücümüzün de farkında olarak yürüyeceğiz. Bizler bütün avantajlarımızı isabetli şekilde kullandığımız takdirde, Türkiye'nin her türlü alanda lojistik merkezi olması önünde hiçbir engel bulunmuyor" dedi. Toplantıda söz alan MÜSİAD Lojistik Sektör Kurulu Başkanı Ahmet Yayman, "Uluslararası ticaretten daha fazla yer alabilmek için uluslararası lojistiğe daha fazla önem vermek gerekir. Dolayısıyla ulaştırma sistemleri ve lojistik merkezler planlanırken taşıma modları arasında daha dengeli dağılımı hayata geçirmemiz önem arz etmektedir. Böylelikle trafik problemleri, gürültü ve çevre kirliliği gibi sorunları tedarik zinciri gibi daha bütünsel yaklaşımlarla çözebiliriz." değerlendirmesinde bulundu.

MÜSİAD İzmir Şube Başkanı Bilal Saygılı ise, "Lojistik sektörünün de bu değişim sürecinden payını aldığını görüyoruz. Dönüşümü domine eden unsurlara baktığımızda, en önemlilerinden birinin, baş döndürücü biçimde ilerleyen teknolojik gelişmelere, uyum hızı olduğunu görüyoruz. Dolayısıyla, dünyadaki değişimi doğru okuyarak geleceğe yönelik yeniden dizayn edilen lojistik sektörü de bu gücü arkasına almalıdır. Biz de iş insanları olarak adımlarımızı, yeni yatırımlarımızı, elimizde bulundurduğumuz gücü fark ederek ve çağın gerekliliklerini en iyi şekilde analiz ederek şekillendirmeliyiz."









ELİMİZDEKİ EN ÖNEMLİ GÜÇ SAVUNMA SANAYİSİ

MÜSİAD Kayseri Şubesi Ev Sahipliğinde "Savunma ve Havacılık Sektöründe Kayseri Sanayisinin Gelecekteki Yeri" Programı Düzenlendi



Kayseri ev sahipliğinde Millî Savunma Bakanı Hulusi Akar ve Genel Başkan Abdurrahman Kaan'ın katılımlarıyla "Savunma ve Havacılık Sektöründe Kayseri Sanayisinin Gelecekteki Yeri" programı düzenlendi. Toplantıda konuşan Hulusi Akar, içinde bulundukları hafta neticesiyle Çanakkale Zaferi'nin önemine, "Çanakkale ruhu ölmedi, ölmeyecek. yedi düvel geldi, dizildi cevabını aldılar gittiler." ifadesiyle vurgu yaptı. Akar konuşmasını şöyle sürdürdü: "Savunma sanayinin gelişmesi Kayseri ile gelişmesiyle doğru orantılıdır. Kayseri'de çok önemli bir geçmiş var. 2. Anatamir Bakım merkezinin çok köklü bir geçmişe sahiptir. 500 sanayi kuruluşu içinde 16 Kayseri kuruluşu var ama bu sayının artmasını diliyoruz. 7'inci sanayi kenti olan Kayseri'nin daha ön sıralarda olması lazım. Markalaşmak şarttır. Kendi başınıza yaptığınız çalışmalar yeterli olmayabiliyor."

Yeni Dünya Düzeninin Kurulduğuna Tanık Oluyoruz

Programda konuşan Genel Başkan Abdurrahman Kaan ise, Bugün yeni dünya düzeninin kurulduğuna tanıklık ettikleri bir dönemden geçtiklerini belirtti. Kaan, "Ülkeler bu yeni dünya düzeninde kendini konumlandırırken farklı stratejileri devreye sokuyor. Her ülke en güçlü alanı koz olarak değerlendiriyor. Türkiye bu alanda en avantajlı ülkelerden biri. Coğrafik konumumuzdan dolayı bir avantajımız var. İşte bu noktada elimizi güçlendirecek en önemli güç, savunma sanayidir. Millî ve yerli savunma sanayi. Biliyoruz ki güçlü bir savunma sanayi ülke savunmasının garantilerinden biridir. Özellikle son dönemde dışa bağımlılığın azaltılması amacıyla savunma sanayi alanında Millî leştirme çalışmaları hızlanmıştır." dedi.





MÜSİAD, AKADEMİNİN VE İŞ DÜNYASININ GÜCÜNÜ BİRLEŞTİRDİ

MÜSİAD, İzmir Ege Üniversitesi ve Samsun 19 Mayıs Üniversitesiyle iş birliği protokolü imzaladı

MÜSİAD, üniversite sanayi iş birliğinin adımlarını atmak ve örnek teşkil etmek için İzmir Ege Üniversitesi ve Samsun 19 Mayıs Üniversitesiyle iş birliği protokolü imzaladı. Akademi ve iş dünyasının birleşimiyle ortak güç oluşturmak için adım atıldığını, ortaya çıkan gücün karşılıklı yapıları besleyerek ülkenin kalkınmasında itici bir güç olarak katkı sağlayacağını vurgulayan MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, Şair ve Filozof Muhammed İkbal'in, "Harekette birlik olmazsa, fikirdeki birlik faydasızdır." sözüyle birlikten doğacak güce dikkat çekti.

Üniversiteler arası imzalanan iş birliği protokolleriyle birlikte sanayi üretimi için son derece önemli çalışmalar yapılacağını ifade eden Abdurrahman Kaan, "Bir Çin atasözü şöyle der; tek elle alkışlanmaz. Bizler iş insanları olarak, iş yaşamında edindiğimiz tecrübeyi, akademinin bilgiye ulaşma ve onu işleyebilme yetkinliğiyle birleştirebilmeliyiz ki iki elin gücü ortaya çıksın ve alkışımızın sesi yankılansın! Dolayısıyla, bugün burada imzalarını atarak uygulamaya koyacağımız protokol, bu bakımdan son derece kıymetli bir adımdır. Bizler, ülkemizin üreterek büyümesi için atılan her adımı desteklediğimiz gibi bizler de bu doğrultuda çalışmalar yürütüyoruz. Sanayi üretimini artırmanın ötesinde, sürdürülebilir kılmak için çağın gerekliliklerini önceleyen, geleceğe yönelik projeler geliştiriyoruz.

Sektör kurullarımız başta olmak üzere MÜSİAD olarak, sanayi üretimini artırmanın ötesinde, sürdürülebilir kılmak ve çağa uygun koşullarda ilerlemek adına çalışmalar yapıyor, projeler geliştiriyoruz. Artık stratejik gördüğümüz ham madde ve ürünleri biz üretmeli, biz ihraç etmeliyiz." dedi. Abdurrahman Kaan yaptığı konuşmada, "Kenevir üretimi" üzerinde durarak, kenevirin sanayinin her dalında kullanabileceğine vurgu yaptı.





Siz Neredeyseniz, Biz Oradayız...













Dönerci Orhan Restoranlar

1973 yılında Akhisar'da bir dükkanla başayan macera bugün İzmir'in her noktasına ulaşmış bu geleneksel lezzeti Çankaya, Alsancak, Göztepe, Bostanlı ve Agora şubeleriyle ayağınıza getirmiştir. Bornova'daki üretim tesisimizde sucuk , sosis ,salam ve marine edilmiş bonfile ar-ge çalışmalarını tamamlamış olup , ürün portföyünü her geçen gün genişletmeyi hedeflemektedir



Dönerci Orhan Catering

44 yıllık kalite ve lezzetin markası Dönerci Orhan, restoranlarındaki hizmeti şimdi de Dönerci Orhan Catering ile ayağınıza getiriyor. Tüm şirket organizasyonlarında ve özel günlerinizde tecrübeli kadrosuyla ve geleneksel lezzetiyle mutlu anlarınıza ortak oluyor. Güvenli ve sağlıklı lojistiği ile siz neredeyseniz biz oradayız...

Referanslar; ***Özgörkey, AKG Gaz Beton, Mahmut Özgener Şirketler Grubu,Cevher Döküm, Şenocak, Artkıy, Sünel Tarım, Kütaş Tarım, Hizar Evleri, Gönen A.ş, Mon Jardin, Sım Erkek, Spazia Tekstil, Miray, Ruba, Özer Yapan, Veryeri İnşaat***



Dönerci Orhan Franchising

44 Yıllık lezzet ve hizmet tecrübesiyle artık markalaşmış olan Dönerci Orhan, sizleri de ailemize katılmaya davet ediyor. Bu lezzet ve kaliteyi şehrinize getirirken aynı zamanda size kazançlı bir iş fırsatının kapılarını açıyor.



Karacaoğlan Mah.
6172 Sk. No: 10/C İzeltaş Galeria
Bornova / İzmir
Tel : 0232 472 19 75
e-posta : bilgi@donerciorhan.com
web : www.donerciorhan.com

/donerciorhan
/donerciorhan
/donerciorhan.catering